

ТЭК & ХИМИЯ

САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

тэксамара.рф

ВОЛГА НЬЮС

№2 (2) АВГУСТ 2014

ВЫХОДИТ ЕЖЕКВАРТАЛЬНО

ПЕРСОНА

ТЕМА НОМЕРА



АНАТОЛИЙ НУЖДИН,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ЗАО «ТАРКЕТТ»

«Здесь главное - престиж»

От участия в олимпийском строительстве выгода не столько материальная, здесь главное - престиж. Мы поставили в Сочи около 0,5 млн кв. метров покрытий при среднегодовом объеме производства в 100-110 млн кв. метров. Всего полпроцента! Но зато все узнали, что в сфере производства напольных покрытий мы, наверное, первые в России и на сегодня единственные, у кого покрытия номинируются как товары для «зеленого строительства». Самое главное требование, которое нам предъявили, - продукция должна быть абсолютно экологичной. Без этого попасть даже на сам тендер нечего было и думать. Важно было показать всему миру, что мы в России действительно можем так работать.

8
стр.

В НОМЕРЕ

ГЛАВНОЕ.....	2
ГЛАВНАЯ ТЕМА.....	3
ИНТЕРВЬЮ НОМЕРА.....	8
НЕФТЕДОБЫЧА И ТРАНСПОРТ НЕФТИ.....	13
НЕФТЕПЕРЕРАБОТКА И НЕФТЕПРОДУКТЫ.....	19
ГАЗОВОЕ ХОЗЯЙСТВО.....	25
ЭНЕРГЕТИКА.....	29
РЕКЛАМА.....	36

А теперь - «Роснефть»!

«РОСНЕФТЬ» КУПИЛА НЕФТЕХИМИЧЕСКИЙ ХОЛДИНГ «САНОРС». ЧТО БУДЕТ С ЗАЯВЛЕННЫМИ РАНЕЕ ПРОЕКТАМИ РАЗВИТИЯ НОВОКУЙБИШЕВСКОЙ ПЛОЩАДКИ?



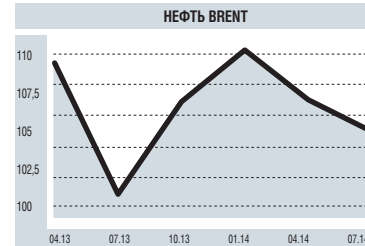
ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

Проект полимерного комплекса мирового класса, заявленный «САНОРСом», теперь будет реализовывать «Роснефть». Вопрос в том, когда, в какой конфигурации и на какие средства? Сомнения в том, что строительство начнется, 21 июля 2014 года рассеял Владимир Путин во время совещания, которое он провел в Самаре.

23 мая 2014 года группы ОАО «НК «Роснефть» и SANORS Holding Limited в рамках Петербургского международного экономического форума подписали договор о приобретении «Роснефтью» предприятий группы компаний «САНОРС». Президент НК «Роснефть» Игорь Сечин и президент «САНОРСа» Игорь Соглаев подписывали документы в присутствии губернатора Самарской области Николая Меркушкина. Неожиданным было то, что «Роснефть» решит приобрести «САНОРС» полностью. Эксперты полагали, что стороны объединят часть активов и создадут совместное предприятие на каких-то промежуточных условиях. Строили прогнозы - на каких именно. Однако руководство крупнейшей нефтяной компании России решило иначе.

3
стр.

ИНДЕКСЫ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЦЕН В 2013-2014 ГГ.



ИСТОЧНИК: WWW.FINAM.RU

ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС»

ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС». ТЭК И ХИМИЯ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ПЕРСОНА. ТОП-5

1 Меркушкин Николай.....	21 552	▲	6 130
2 Соглаев Игорь.....	16 468	▲	4 192
3 Крайнев Сергей.....	7 410	▲	6 347
4 Дикоп Владимир.....	6 347	▲	3 426
5 Сечин Игорь.....	6 328	▲	2 732

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭКСАМАРА.РФ

ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС». ТЭК И ХИМИЯ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ОРГАНИЗАЦИИ. ТОП-5

1 Роснефть.....	35 035	▲	7 938
2 САНОРС.....	28 358	▲	7 066
3 Волжская ТГК.....	25 537	▲	7 437
4 Самаранефтегаз.....	18 263	▲	1 459
5 Правительство СО.....	15 070	▲	10 407

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭКСАМАРА.РФ

ДИНАМИКА АКЦИЙ ВЕДУЩИХ КОМПАНИЙ ТЭК РОССИИ

ЯНВАРЬ-ИЮЛЬ РУБ. ЗА АКЦИЮ

Компания	Январь 2014	Апрель 2014	Июль 2014
Роснефть	247,10	234,35	223,00
Лукойл	2017,9	1955,1	2000,9
Транснефть	85102	76454	73800
Газпром	137,58	135,80	132,00
НОВАТЭК	398,01	353,02	365,50
ВотК	1,7572	1,7892	1,8566
Россети	0,7620	0,5330	0,4880
РусГидро	0,5644	0,5605	0,6168
КуйбышевАзот	83,52	82,52	99,00

ИСТОЧНИК: WWW.FINAM.RU

Все «яйца» - в «t+ group»

29
стр.



Объединение теплотехнических и коммунальных активов. «Коммунальный супермаркет» под новым брендом «t+ group». Что получится?



МОДУЛЬ БАЛЛОННЫЙ ГАЗОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МБГО-912-19,6-СН4

МБГО предназначен для заправки сжатым природным газом газобаллонных автомобилей, а также может использоваться в качестве резервного источника газоснабжения для производств непрерывного цикла. Представляет собой кассетную сборку баллонов, закрытых тентом. Имеет панель заполнения и раздачи газа. Кассета полностью автономна в работе. Быстроразъемные захваты кассет позволяют с помощью крановой установки производить оперативную замену пустых кассет и обеспечивать бесперебойное снабжение метаном потребителей. Дозаправка кассет осуществляется на любой АГНКС.

**ЦЕНА ДОГОВОРНАЯ
ВОЗМОЖНА АРЕНДА**

ОБЪЕМ ПЕРЕВОЗИМОГО ГАЗА – 912 м³,
МАССА МОДУЛЯ, ЗАПРАВЛЕННОГО ГАЗОМ – 6 Т.
ГАБАРИТЫ МОДУЛЯ – 5,03Х1,14Х1,14 М.



Самара, ул. Народная, 3
Тел.: (846)332-21-33, (846)212- 39-35 <http://samara-tr.gazprom.ru/about/gazomotorное-toplivo/>

Реклама



АНАЛИТИКА

ИСТОРИЯ



**Уважаемые работники и ветераны
нефтяной, газовой и топливной
промышленности!
Тепло и сердечно поздравляю вас
с профессиональным праздником!**

Нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая отрасли сегодня являются важнейшей частью отечественной экономики. От эффективной работы этого сектора во многом зависит успешная реализация стратегических планов развития России, социальное благополучие наших граждан.

Свой существенный вклад в развитие экономического потенциала нашей губернии и всей страны вносят отраслевые предприятия Самарской области. Растет нефтедобыча, полным ходом идет модернизация нефтеперерабатывающих заводов с общим объемом инвестиций более 270 млрд рублей. Закрепить положительную динамику развития отрасли и вывести ее на качественно новый уровень призвана реализация крупнейшего совместного проекта ОАО «НК «Роснефть» и компании «САНОРС» по строительству современного нефтехимического комплекса мирового класса. Этот проект получил поддержку президента России В.В. Путина в ходе недавнего визита главы государства в Самарскую область.

Выражаю работникам и ветеранам нефтяной промышленности искреннюю признательность за самоотверженный труд, высочайший профессионализм и преданность своему делу.

Уверен, что благодаря совместным усилиям власти и социально ответственного бизнеса у нас и в дальнейшем будут создаваться все необходимые условия для возрождения Самарского региона как опорного края державы.

От души желаю вам здоровья, счастья, семейного благополучия и новых трудовых достижений на благо Самарской области и России!

**Временно исполняющий обязанности
губернатора Самарской области
Н.И. МЕРКУШКИН**

«КуйбышевАзот» реализует стратегически важные проекты



ВИКТОР ГЕРАСИМЕНКО,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ОАО «КУЙБЫШЕВАЗОТ»:

- В первом полугодии 2014 года мы продолжили реализацию проектов, стратегически важных для предприятия. Набраны хорошие темпы строительства, и это позволяет рассчитывать, что все будет выполнено в срок. Ясно, что от успешности осуществления наших планов по модернизации существующих и строительству новых объектов зависит устойчивость предприятия и перспективы его дальнейшего развития. Отрадно, что в решении этих вопросов мы находим полную поддержку главы региона **Николая Ивановича Меркушкина** и правительства Самарской области. За последние два года руководству губернии удалось создать благоприятные условия для развития экономики и социальной сферы. В регионе создан хороший инвестиционный климат, есть соответствующая законодательная база и механизм налоговых льгот для стимулирования роста производства. Все это помогает предприятиям области увеличивать свои мощности и строить новые производственные объекты.

Мы продолжаем развивать индустриальный парк

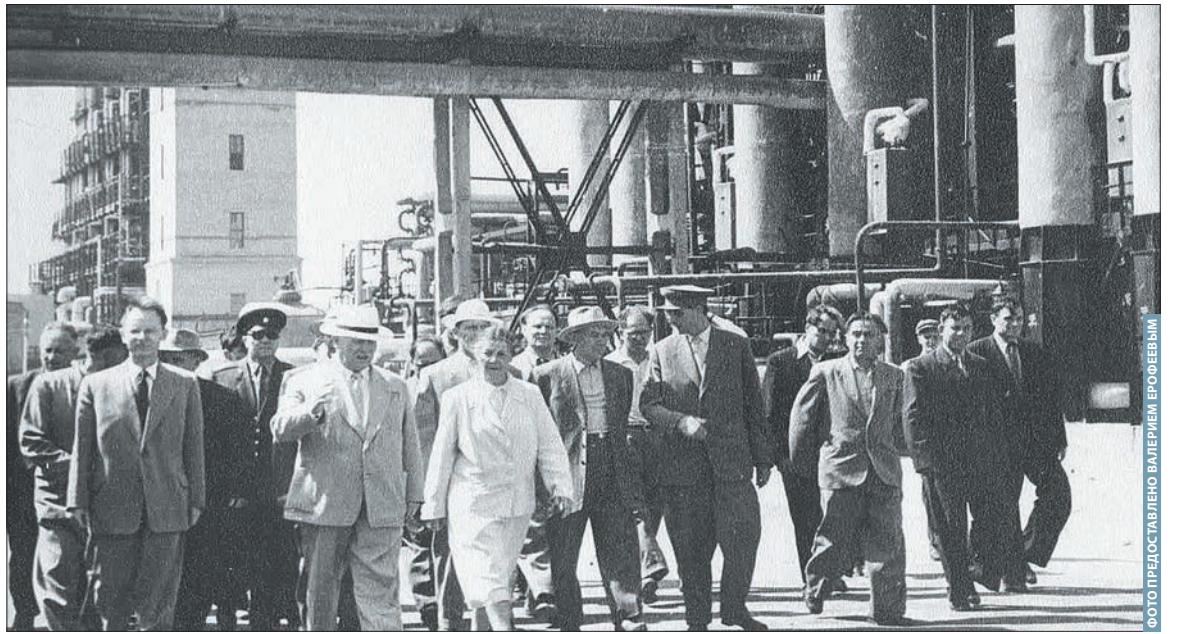


ОЛЬГА ТРОИЦКАЯ,
ГЕНДИРЕКТОР ООО «ТОЛЬЯТТИКАУЧУК»
И ЗАО «ТОЛЬЯТТИСИНТЕЗ»:

- В настоящее время производственная площадка для индустриального парка, которая примыкает к действующим производствам СИБУРа в Тольятти, стоит на пороге получения юридического статуса индустриального парка Самарской области. Территория полностью подготовлена к размещению новых производств и готова предложить резидентам необходимую инфраструктуру. Под размещение резидентов может быть выделена площадь в 78 га. В соответствии с трехсторонним меморандумом, подписанным в апреле 2014 года, правительство Самарской области и мэрия Тольятти будут оказывать СИБУРу и резидентам парка организационно-информационное содействие и государственную поддержку, в том числе в виде предоставления налоговых льгот. Преимущества индустриального парка - удобное географическое расположение, обеспеченность ресурсами (электрической и тепловой энергией, водоснабжением, очистными сооружениями, складами) и возможность быстрого старта производства.

Они знали, что, где и как строить

В ЭПОХУ СССР В НОВОКУЙБЫШЕВСКЕ БЫЛА ЗАЛОЖЕНА МОЩНЕЙШАЯ БАЗА
ДЛЯ РАЗВИТИЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА, ПОТЕНЦИАЛЬНО СПОСОБНОГО
БРОСИТЬ ВЫЗОВ ПРИЗНАННЫМ ЛИДЕРАМ МИРОВОГО РЫНКА



АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Наличие в Куйбышевской области нефтедобывающих и нефтеперерабатывающих предприятий, транспортной инфраструктуры и мощного кадрового потенциала сделало Новокуйбышевск центром нефтехимии.

Решение Госплана СССР о строительстве в Новокуйбышевске завода синтетического спирта, а затем и крупнейшего нефтехимкомбината не было случайным. Куйбышевская область стремительно превращалась во «второй Баку», здесь в одном «кулаке» три нефтеперерабатывающих завода, пересечение крупнейшей железнодорожной и водных транспортных артерий.

За создание одного из крупнейших центров советской нефтехимии взялись с размахом. Куйбышевский завод синтеза спирта и Новокуйбышевский нефтехимкомбинат стали всесоюзными ударными комсомольскими стройками. А в 1958 году зарождающуюся высокотехнологичную площадку посетила с визитом делегация, которую возглавлял первый секретарь ЦК КПСС, председа-

Вехи истории.

Новокуйбышевская нефтехимическая площадка

1957 год	Ввод в строй Куйбышевского завода синтетического спирта	1975 год	Внедрена уникальная для всего мира технология ингибирования коксообразования на печах пиролиза
1964 год	Начало работы Новокуйбышевского нефтехимического комбината	1980 год	Ввод в эксплуатацию производства изопрена
1967 год	Пуск крупнейшего в Европе производства дивинила	1987 год	Освоен процесс каталитического пиролиза

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ ЗАО «НОВОКУЙБЫШЕВСКАЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ»

датель правительства СССР Никита Сергеевич Хрущев. Этот визит придал развитию Новокуйбышевска мощный импульс.

Дальше развитие новокуйбышевской нефтехимии шло строго по нарастающей. В 1962 году получен первый полиэтилен, который поставлялся по всему Союзу для производства товаров массового потребления, применялся в автопроме и кабельной промышленности. В 1967 году запущено крупнейшее в Европе производство дивинила - мономера для получения синтетического каучука. 70-е годы ознаменовались внедрением уникальных в мировой практике инновационных технологий. Продукция новокуйбышевских нефтехимиков получила признание государственных комиссий и была удостоена «Знака качества». В 80-е годы здесь было най-

дено решение задачи государственной важности - как заменить импортный натуральный каучук.

Новокуйбышевские заводы и ТЭЦ строились как единый, взаимосвязанный производственно-энергетический комплекс. Старожилы Новокуйбышевска вспоминают, что в лучшие времена в его структуре работали до 118 технологических установок...

Период безвременья, прошедший на 90-е и нулевые годы, сегодня закончился. В 2011 году предприятия, обескровленные в период чехарды собственников и корпоративных конфликтов, были объединены в холдинг «САНОРС». А он, в свою очередь, вот-вот войдет в структуру крупнейшей нефтяной компании «Роснефть». Возможно, это станет началом новой истории новокуйбышевской нефтехимии.

Индекс. «Волга Ньюс». Химия и пластмассы. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ		Организации	
1	Соглаев Игорь15 694	1	САНОРС19 514
2	Меркушкин Николай.....5 326	2	Тольяттикаучук.....7 506
3	Сечин Игорь.....2 904	3	Тольяттиазот.....7 198
4	Конов Дмитрий.....2 643	4	СИБУР.....6 935
5	Безруков Сергей.....2 578	5	Куйбышевазот.....6 505
6	Гордин Михаил.....1 944	6	Роснефть.....5 581
7	Кобенов Александр.....1 696	7	Тольяттисинтез.....5 144
8	Бабич Михаил.....1 479	8	Правительство Самарской области.....3 274
9	Максимов Виктор.....1 037	9	Новокуйбышевская нефтехимическая компания.....2 876
10	Путин Владимир.....875	10	СамараОргсинтез.....2 112
11	Самохвалов Денис.....831	11	Министерство промышленности СО.....1 978
12	Троицкая Ольга.....758	12	Министерство экономического развития СО.....1 747
13	Яковлев Александр.....536	13	Газпром.....1 514
14	Нефедов Александр.....430	14	Промсинтез.....1 419
15	Белоусов Андрей.....420	15	Лукойл.....1 302
16	Хатунов Олег.....383	16	Уралхим.....1 290
17	Игошин Евгений.....375	17	ФАС России.....1 013
18	Гомульский Алексей.....375	18	Росприроднадзор.....828
19	Гайнуллина Наталья.....375	19	Росимущество.....806
20	Михельсон Леонид.....351	20	СамараНефтеОргСинтез.....705

Самая крупная сделка с самарскими нефтехимическими активами - приобретение новокуйбышевского нефтехимического холдинга «САНОРС» крупнейшей российской нефтяной компанией «Роснефть» - вывела на первую позицию в индексе популярности Игора Сечина. Вторую позицию среди организаций занимает «Тольяттикаучук», причем суммарные индексы организаций, входящих в «САНОРС» и в СИБУР, примерно равны.

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭКСАМАРА.РФ



Интеграция новокуйбышевской площадки под управлением «Роснефти» позволит закрепить положительную динамику развития предприятий региона

АНАЛИТИКА

Самарская нефтехимия: «Роснефть», добро пожаловать!

ПОСЛЕ ЗАКРЫТИЯ СДЕЛКИ ПО ПОКУПКЕ «РОСНЕФТЬЮ» НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА «САНОРС» ВСТАЕТ ВОПРОС: ЧТО БУДЕТ С ЗАЯВЛЕННЫМИ «САНОРСОМ» ПРОЕКТАМИ РАЗВИТИЯ?



ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

Проект полимерного комплекса мирового класса, заявленный «САНОРСОМ», будет реализовывать «Роснефть». Вопрос в том, когда, в какой конфигурации и на какие средства. Сомнения в том, что строительство начнется, 21 июля развеял Владимир Путин во время совещания, которое он провел в Самаре.

«РОСНЕФТЬ» ПРИШЛА

23 мая 2014 года группы ОАО «НК «Роснефть» и SANORS Holding Limited в рамках Петербургского международного экономического форума подписали договор купли-продажи, в соответствии с которым «Роснефть» приобретает предприятия группы компаний «САНОРС». Президент, председатель правления ОАО «НК «Роснефть» **Игорь Сечин** и президент холдинга «САНОРС» (ЗАО «Новокуйбышевская нефтехимическая компания») **Игорь Соглаев** подписывали документы в присутствии губернатора Самарской области **Николая Меркушкина**.

«Интеграция новокуйбышевской площадки под управлением «Роснефти» позволит закрепить положительную динамику развития нефтехимических предприятий региона. С учетом доступности сырья это позитивно скажется на конкурентоспособности конечной продукции. Таким образом, усилится значимость

и влияние нефтехимического комплекса региона на экономику Новокуйбышевска и Самарской области в целом», - заявил после подписания договора Николай Меркушкин.

Договор предусматривал, что «Роснефть» приобретает 100% акций ЗАО «Новокуйбышевская нефтехимическая компания», владельца бренда «САНОРС». Эксперты оценили сумму сделки в \$1 млрд.

Для сопровождения сделки SANORS Holding Limited пригласил весьма серьезного финансового консультанта - Sberbank CIB, бывшую инвестиционную компанию «Тройка Диалог». По договору сделка должна быть закрыта до конца 3-го квартала 2014 года, после получения разрешений регулирующих органов и выполнения ряда предварительных условий. 28 июля 2014 года ФАС России удовлетворила ходатайство дочернего предприятия «Роснефти» - ООО «РН-Приморский НПЗ» о приобретении «Новокуйбышевской нефтехимической компании».

И сам факт предстоящего подписания договора, и время, и место, и даже присутствие Николая Меркушкина, много сделавшего для того, чтобы сделка состоялась, - все это было предсказуемо. Предсказуемо, поскольку годом ранее, на предыдущем экономическом форуме, стороны в том же составе подписали предварительное соглашение о создании совместного предприятия. И готовились к следующему шагу.

«САНОРС»: что будет выпускать полимерный комплекс мирового класса (тыс. тонн в год)

МТАЭ	300
Изобутан	238
Этилацетат	80
ПВХ	500
Полиэтилен	1062
Полипропилен	791
Акрилонитрил	103
Бутадиен 1,3	186
МТБЭ	147
Бензол	131
Фенол	115
Ацетон	76
ИТОГО	4300

ИСТОЧНИК: «САНОРС»

Неожиданным для многих было то, что «Роснефть» решит приобрести «САНОРС» полностью. Соглашение предусматривало, что в создаваемом СП «САНОРСу» будет принадлежать не более 50%, а «Роснефти» - не менее 50%. Эксперты склонялись к тому, что стороны объединят часть активов и создадут именно совместное предприятие на каких-то промежуточных условиях. Строили прогнозы - на каких именно. Однако руководство крупнейшей нефтяной компании России решило иначе.

А ЧТО С ПРОЕКТАМИ?

Не секрет, что «Роснефть» приобрела «САНОРС» с богатым набором планов и проектов. При этом, как заметил директор информационно-аналитического центра «РУПЕК» **Андрей Костин**, такие проекты, как производство этил-



АНДРЕЙ КОСТИН, директор ИАЦ «РУПЕК»:

- Я вижу немало сложностей, которые придется преодолеть при реализации проекта «САНОРСа». Вот планируется наладить выпуск эмульсионного и суспензионного поливинилхлорида в общем объеме около 500 тыс. тонн в год. Однако совершенно неясно, что делать с таким побочным продуктом, как каустическая сода. Эта проблема стоит перед всеми производителями ПВХ, а в проекте «САНОРСа» заявлены серьезные объемы его производства. К тому же я не уверен, что российский рынок готов принять 350 тыс. тонн ПВХ-Э и 150 тыс. тонн ПВХ-С. Есть вопросы и по другим продуктам - по ряду из них после ввода новокуйбышевского нефтехимического комплекса на отечественном рынке может наступить профицит.



ДМИТРИЙ БАРАНОВ, ведущий эксперт УК «Финанс Менеджмент»:

- В России мало производств, аналогичных проекту «САНОРСа». Государством принята «Стратегия развития химической и нефтехимической промышленности России на период до 2015 года». Согласно ей, объем производства химической и нефтехимической продукции должен увеличиться в 2015 г. по сравнению с 2005 г. в 1,6 раза. Ожидается, что к 2030 году увеличится доля перерабатываемого углеводородного сырья с 35% до 55%, а потребление сырья вырастет в 4 раза. Будет расти дефицит базовых мономеров, и комплекс на базе «САНОРСа» как раз может стать одним из ответов на этот дефицит. Конечно же, «Роснефть» будет реализовывать этот проект.

ацетата, метил-метакрилата и полиметил-метакрилата, предстоит реализовывать на базе уже имеющихся мощностей, лишь дорабатывая необходимые установки. Способно самостоятельное развиваться без масштабного нового строительства и газифракционирования.

А вот крупный полимерный комплекс - это как раз наоборот, абсолютно новое крупномасштабное строительство. Долгосрочный проект со сроком реализации как минимум до 2025 года и объемом инвестиций около 190 млрд рублей. Не отложит ли «Роснефть» его реализацию - хотя бы из-за отсутствия свободных средств?

«Сделка с «САНОРС» является значительным этапом развития нефтехимической стратегии компании «Роснефть». Интеграция нефтегазодобывающих и перерабатывающих ресурсов компаний позволит добиться значительного синер-

гического эффекта в области нефтегазопереработки и нефтехимии и станет импульсом для ускоренного развития производства, создающих высокую добавленную стоимость», - сообщил после подписания договора Игорь Сечин. «Консолидация акционерного капитала в руках одного собственника будет способствовать ускоренному развитию предприятий «САНОРС» в сторону более высоких переделов», - прокомментировал заключение соглашения Игорь Соглаев. Значит, проекты остаются в силе?

Пока сделка не закрыта, стороны воздерживаются от комментариев о будущем предприятия. К тому же экономическая ситуация сегодня непредсказуема. Однако ведущий эксперт УК «ФИНАМ Менеджмент» **Дмитрий Баранов** считает, что «Роснефть» будет реализовывать проекты, подготовленные «САНОРСОМ». 4 >

Интеграция нефтегазодобывающих и перерабатывающих ресурсов компаний позволит добиться значительного синергического эффекта в нефтехимии и нефтегазопереработке

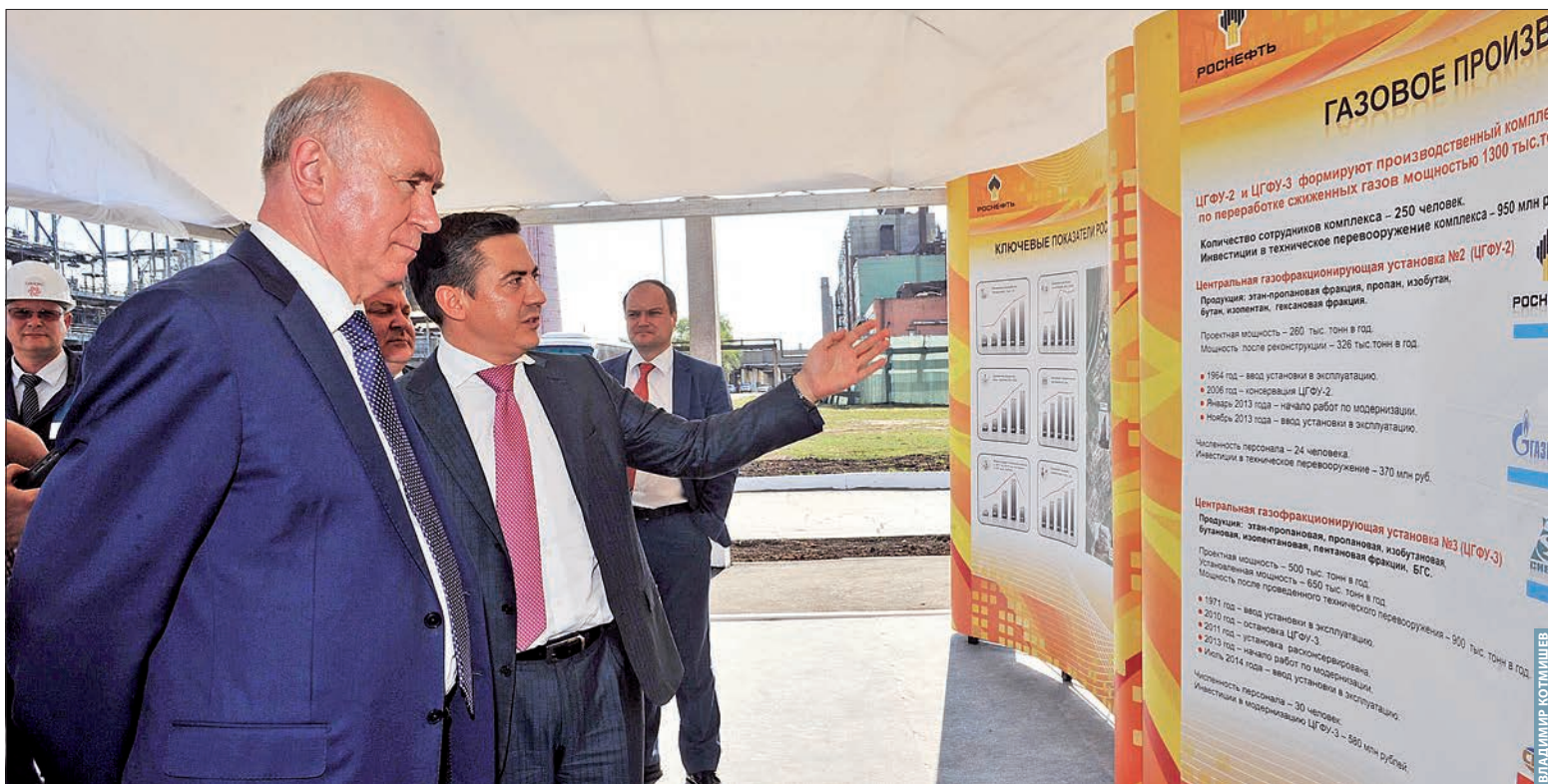
Мощность ЦГФУ-3 после ее расконсервации увеличивалась дважды: сначала с проектных 500 тыс. тонн в год до 650 тыс. тонн, а сейчас до 900 тыс. тонн



АНАЛИТИКА

Самарская нефтехимия: «Роснефть», добро пожаловать!

ПОСЛЕ ЗАКРЫТИЯ СДЕЛКИ ПО ПОКУПКЕ «РОСНЕФТЬЮ» НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА «САНОРС» ВСТАЕТ ВОПРОС: ЧТО БУДЕТ С ЗАЯВЛЕННЫМИ ПРОЕКТАМИ РАЗВИТИЯ?



«Среднедушевое потребление ряда химических товаров в России значительно отстает от показателей других стран, что означает, что нам есть куда расти», - указывает эксперт. - Если говорить о долгосрочных перспективах, то согласно прогнозам Минэнерго РФ в России до 2030 года должно увеличиться потребление полимеров на душу населения с 19,5 кг до 60 кг, а каучуков - с 3,1 кг до 3,5 кг. По прогнозам, будет расти дефицит базовых мономеров - как раз потому, что России будет не хватать пиролизных мощностей. Все это прекрасно доказывает, что строить новые химические производства в стране необходимо, и комплекс на базе «САНОРСа» как раз может стать одним из них. Так что «Роснефть» будет осуществлять этот проект», - уверен Дмитрий Баранов.

Андрей Костин, напротив, обратил внимание на ряд сложностей, которые придется преодолеть при реализации проекта. Они касаются, например, производства поливинилхлорида. В частности, эксперт не уверен, что российский рынок готов принять 500 тыс. тонн этого продукта. Есть вопросы и по другим позициям - по ряду из них после ввода новокуйбышевского нефтехимического комплекса на отечественном рынке может наступить профицит.

ПРЕЗИДЕНТ ПОДДЕРЖАЛ

Совещание по вопросам стратегии развития Самарской области, которое президент России

Объем производства на площадке «САНОРСа» возрастет до 4,3 млн тонн. Выручка превысит 220 млрд рублей, общий объем инвестиций для строительства планируется немногим более 190 млрд рублей

Владимир Путин провел в Самаре 21 июля 2014 года, расставило точки над «i». Вместе с директорами ведущих предприятий региона в докладе о проекте полимерного комплекса мирового класса и о проблемах, которые необходимо решать, выступил и Игорь Соглаев.

Проект для Владимира Путина не новый - о нем Игорь Соглаев уже докладывал на совещании, которое российский президент проводил осенью 2013 года в Тольятти. А теперь пришло время более детально обсудить: что нужно сделать, чтобы нефтехимический комплекс стал реальностью. «В результате реализации данного проекта объем производства у нас на площадке возрастет до 4,3 миллиона тонн. Выручка превысит 220 миллиардов рублей, общий объем инвестиций для строительства предполагается немногим более 190 миллиардов рублей», - сообщил президент «САНОРСа». Однако такой динамичный рост скрывает в себе очень серьезную проблему.

«В результате реализации проекта в городе Новокуйбышевске более чем в три раза увеличится объем грузоперевозок. Увеличение грузооборота железной дороги составит более 6 млн тонн в год, планируется ежедневная отгрузка свыше 500 большегрузных автомобилей. Существующая железнодорожная и автотранспортная инфраструктура не справится с таким объемом. Необходима серьезная реконструкция станции «Новокуйбышевская» и других узловых станций. Требуется пересмотр и ускорение реализации плана строительства автомобильных мостовых переходов через реки Волга и Самара, строительство новых развязок и расширение пропускной способности дорог вокруг города Новокуйбышевска», - доложил Игорь Соглаев президенту России.

Еще одна проблема - размещение строителей и будущих работников нового комплекса. «На этапе строительства устано-

вок будет задействовано более 30 тысяч человек, у Новокуйбышевска сегодня нет возможности разместить этих людей», - предупреждает Соглаев.

Владимир Путин тут же обсудил с присутствующими, что можно сделать для решения проблемы с обеспечением жильем работников, задействованных на строительстве нового нефтехимического комплекса в Новокуйбышевске.

А через месяц президент России подписал поручение российскому правительству и ОАО «Российские железные дороги» в срок до 1 октября 2014 года представить согласованные предложения по развитию в Самарской области транспортной инфраструктуры, в частности железнодорожной, в том числе в целях обеспечения реализации проекта по строительству нового полимерного комплекса в г. Новокуйбышевске.

ЗАКОНЧИЛИ МОДЕРНИЗАЦИЮ

А 30 июля Игорь Соглаев вместе с Николаем Меркушкиным и мэром Новокуйбышевска Андреем Коноваловым запустили в эксплуатацию центральную газодиффузионную установку №3 (ЦГФУ-3). Объем инвестиций в проект модернизации установки - 580 млн рублей. Мощность ЦГФУ-3 после расконсервации увеличивалась дважды: сначала с проектных 500 тыс. тонн в год до 650 тыс. тонн, а теперь модернизированная установка способна ежегодно перерабатывать до 900 тыс. тонн сырья. Поднять эффективность установки удалось благодаря наличию у «САНОРСа» собственного источника тепла - в 2013 году холдинг приобрел Новокуйбышевскую ТЭЦ-2.

Пуском ЦГФУ-3 «САНОРС» завершил трехлетнюю программу модернизации производственных мощностей. Теперь наберемся терпения и подождем завершения сделки с «Роснефтью». После этой даты перспективы проектов «САНОРСа» определятся достаточно быстро.



Мы решили очень непростую задачу

СЕРГЕЙ ЛЕСУХИН,
генеральный директор
ООО «ВолгаНИПИТЭК»:

- «ВолгаНИПИТЭК» вел проект модернизации ЦГФУ-3 на «САНОРСе». В чем его суть?

- Цель проекта - увеличение суммарной мощности установок с 600 до 900 тыс. тонн в год, повышение качества получаемых продуктов, проведение глубокой модернизации и технического перевооружения.

В процессе реконструкции произошла замена физически изношенного и морально устаревшего оборудования, заменены внутренние устройства колонн на тарелки фирмы Koch-Glitsch. Был проведен демонтаж печей и перевод газодиффузионной установки на обогрев паровыми кипятильниками, использованы современные отечественные теплообменники инженеринговой компании «Лотос». Печи прямого нагрева сами по себе опасны при эксплуатации и не обеспечивают полтора кратное увеличение производительности.

Существенный эффект от реконструкции - сокращение количества выбрасываемых вредных веществ от сгорания газа в атмосферу более чем на 50% за счет грамотного сжигания топлива.

Также отмечу, что запуск установки привел к еще одному немаловажному для города и области эффекту - созданию дополнительных рабочих мест.

- В чем была сложность проекта для вас как генеральной организации?

- Проект ПИР стартовал в январе, а закончился уже в

марте 2014 г. На аналогичные проекты перевооружения уходит в среднем шесть месяцев, так что ООО «ВолгаНИПИТЭК» удалось в рекордные сроки - за 2,5 месяца создать качественный готовый проект.

Мы работали на действующей заводской площадке. Нашей задачей было спроектировать установку так, чтобы была возможность вести строительство, не дожидаясь полного комплекта рабочей документации. При этом технологическая этажерка располагалась в ограниченном пространстве между существующими ректификационными колоннами и печами, с большим количеством громоздких вертикальных теплообменников, обвязанных трубами большого диаметра, и расстояние для нее оказалось очень маленьким. Сложность проектирования была в том, чтобы выполнить присоединения между теплообменниками и колоннами. В результате эстакада вышла многоуровневая.

- Какие технологии использовались при проектировании?

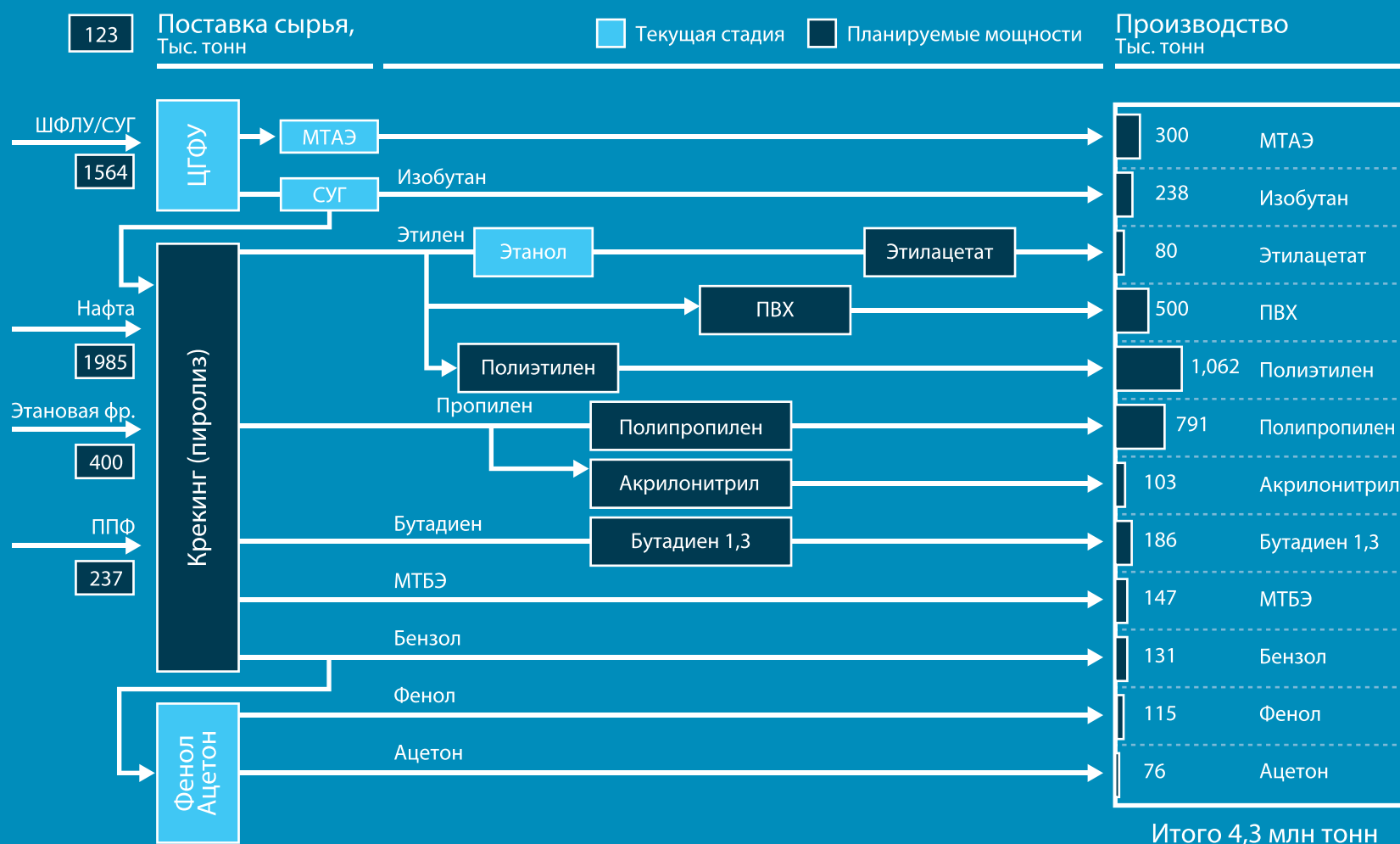
- Для соблюдения точности проекта мы применили технологию 3D проектирования, исключив возможные коллизии. На этапе строительства ежедневно, включая майские праздники, наши специалисты вели авторский надзор, такое тесное взаимодействие с заказчиком позволило выстроить грамотное оперативное сотрудничество.



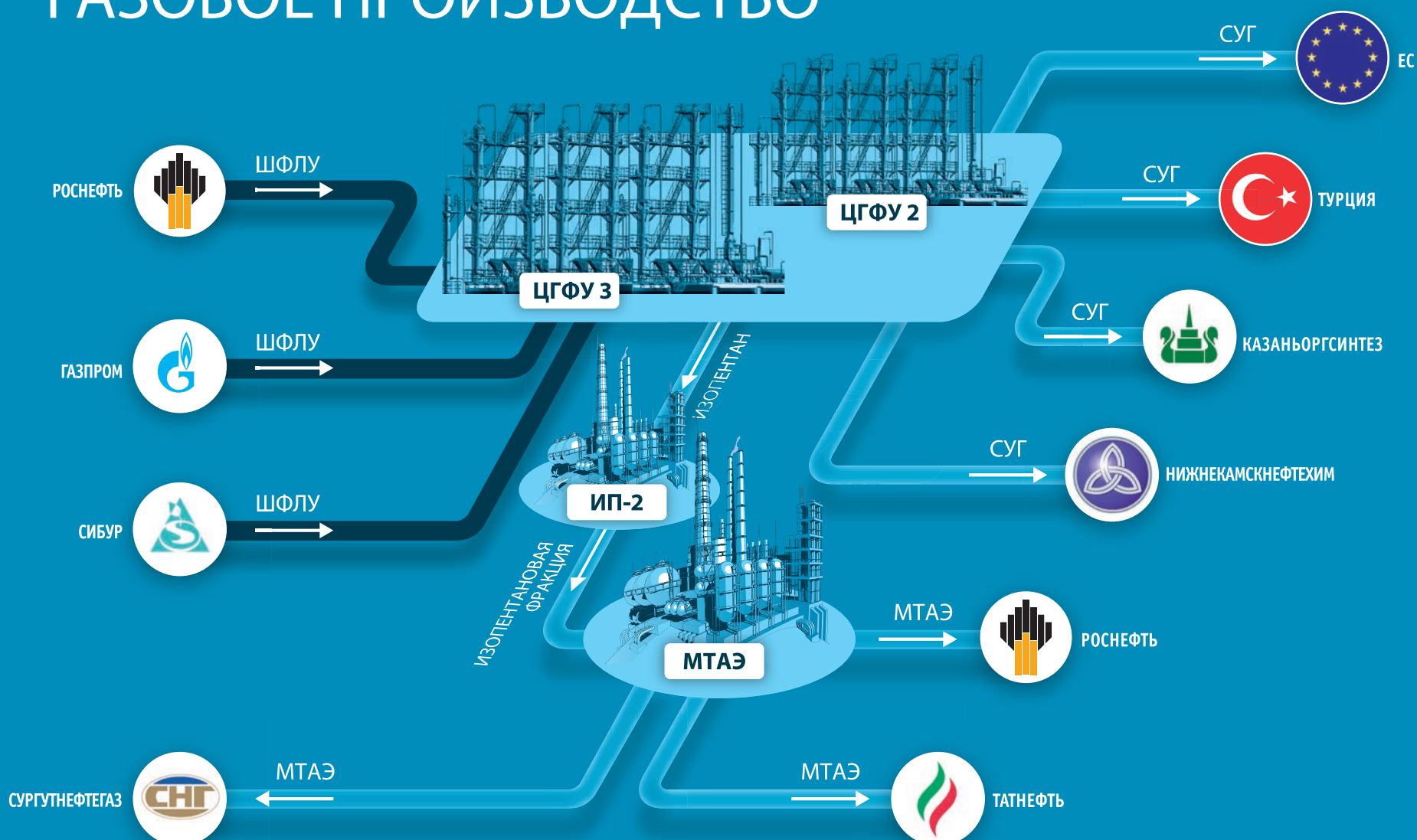
Строить новые химпроизводства необходимо, и комплекс «САНОРСа» может стать одним из них. Так что «Роснефть» будет осуществлять этот проект

ИНФОГРАФИКА

СХЕМА ПЛАНИРУЕМОГО НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА



ГАЗОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО



Мощность линии пропитки и термофиксации кордной ткани - 30 млн погонных метров ткани в год, объем инвестиций в проект - более 1 млрд рублей



ИНТЕРВЬЮ



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО АВТОРОМ

«КУЙБЫШЕВАЗОТ» ТОЛЬКО ЧТО ЗАКОНЧИЛ ОЧЕРЕДНОЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ. ОТКУДА ДЕНЬГИ? КАК СКАЗЫВАЮТСЯ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ САНКЦИИ НА СОТРУДНИЧЕСТВЕ С ЗАПАДНЫМИ ПАРТНЕРАМИ? ЛЕГКО ЛИ РАБОТАТЬ НА КИТАЙСКОМ РЫНКЕ? ОБ ЭТОМ РАССКАЗАЛ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОАО «КУЙБЫШЕВАЗОТ» ВИКТОР ГЕРАСИМЕНКО

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

«Все начатые проекты будут реализованы»

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

Группа «КуйбышевАзот» на протяжении ряда лет один за другим реализует долгосрочные инвестиционные проекты. На чем были сосредоточены ваши основные усилия в 2013-2014 годах?

- В 2013 году мы продолжили работу по техническому перевооружению и обновлению основных производственных фондов ОАО «КуйбышевАзот». Выполнили основной объем работ по строительству производства пропитки кордной ткани и установки очистки конденсата сокового пара на производстве аммиачной селитры. Велось строительство агрегата УКЛ для увеличения выработки азотной кислоты и аммиачной селитры. Пуск этой установки позволит также уменьшить выбросы окислов азота. Проводилась реконструкция отделения ректификации на производстве циклогексана.

Полным ходом шла реализация проекта нового энергоэффективного производства циклогексана по лицензии голландской компании DSM. Были подписаны документы и начата подготовка строительных площадок для совместных производств: аммиака - с немецкой компанией Linde и продуктов разделения воздуха - с американской корпорацией Praxair.

Все эти проекты направлены на обеспечение перспективного развития «КуйбышевАзота» и сохранение рыночных позиций компании в условиях усиливающейся конкуренции.

Насколько значимы эти проекты для предприятия?

- По значимости и масштабности реализуемых проектов 2013 год стал стартом нового этапа развития «КуйбышевАзота». Всего на строительство и техперевооружение было израсходовано 1,915 млрд рублей, кроме того, выполнен капремонт заводских объектов на сумму 1,810 млрд рублей. Иными словами, за 2013 год на обновление предприятия направлено 3,7 млрд рублей.

В первом полугодии 2014 года мы продолжили реализацию стратегически важных проектов. Один из них только что закончился пуском в августе

новой линии термофиксации и пропитки кордной ткани. Этот проект - завершающая часть нашей стратегической программы по повышению выработки продукции с более высокой добавленной стоимостью и глубокой переработке капролактама. Мощность линии, которую мы запустили - 30 млн погонных метров кордной ткани в год, объем инвестиций в проект - более 1 млрд рублей. Годовая выручка от реализации такого объема кордной ткани может составить около 2 млрд рублей.

САНКЦИИ И «ДЕШЕВЫЕ» ДЕНЬГИ

- «КуйбышевАзот» неоднократно демонстрировал пример умелого использования «длинных» и недорогих финансовых ресурсов - вы вели реконструкцию в рамках программ, финансируемых ИFC (Международная Финансовая Корпорация - Прим. ред.), «КуАзот» выпускал и собственные облигации. Какие источники средств вы используете сейчас для реализации инвестиционных проектов?

- Действительно, мы работаем на рынке публичных займов, довольно удачно разместили два облигационных займа по 2 млрд рублей (в 2006 и в 2011 годах). Приобрели соответствующий опыт и положительную историю. Но сейчас этот сегмент не является привлекательным ни по длине, ни по ставкам привлекаемых ресурсов.

После кризиса 2008 года «КуйбышевАзот» расширил количество банков-партнеров, основные из них - ОАО «Сбербанк России», ЗАО «Райффайзенбанк», ОАО «Газпромбанк», ОАО «ВТБ». Мы имеем различные по срокам и ставкам кредиты, что в общем пока дает относительно приемлемую стоимость ресурсов. Но ситуацию в банковском секторе в целом никак нельзя назвать благоприятной для активного инвестиционного периода, который ожидается в связи с планами правительства России по импортозамещению. Кредитные ставки растут и составляют уже 12% и выше.

Есть ли у вас сегодня возможности для заимствования на западных рынках капитала?

- «КуйбышевАзот» продолжает работать с международными финансовыми институтами. У нас есть действующие договоры (на \$150 млн) с IFC, которая является нашим акционером. И наши партнеры сегодня подтверждают возможность предоставить ресурсы.

Работаете ли вы на азиатских финансовых рынках?

- Наша дочерняя компания в Китае активно пользуется местными кредитами, и с точки зрения группы «КуйбышевАзот» мы имеем диверсифицированное финансирование своих программ. Мы стали одной из первых российских компаний, начавших работу с юанем, хорошо ориентируемся на этом рынке, и если потребуется, можем увеличить долю юаня в структуре валютной выручки.

Мы работаем с международными компаниями с хорошей деловой репутацией, давно выросшими из границ своих стран и выполняющими свои обязательства

Одним словом, у нас есть различные финансовые инструменты, и их сбалансированное использование позволяет нам чувствовать себя уверенно. Кроме того, мы позаботились о создании своеобразной «подушки безопасности» из средств, заработанных в удачные годы, когда была благоприятная конъюнктура цен на нашу продукцию.

Сказываются ли экономические санкции на совместных проектах «КуйбышевАзота» с американскими и европейскими компаниями - Praxair, Linde AG, DSM?

- Если говорить о серьезном сотрудничестве с западными партнерами, то мы работаем с крупными международными компаниями с хорошей деловой репутацией, давно выросшими из границ своих стран и выполняющими свои обязательства. Поэтому все начатые совместные проекты будут реализованы.

В той отрасли, где мы работаем, западные правительства стараются «не наступать на ноги» своим компаниям. Однако, если бы соглашения под-

писывались сейчас, то нашим партнерам могли бы намекнуть, что делать это ни к чему. Переговоры по новым совместным предприятиям в настоящее время идут не так активно, как раньше, но останавливать их никто не собирается.

КУРС НА ВОСТОК

В свое время «КуйбышевАзот» предсмотрительно двинулся на азиатские рынки. Как сегодня развиваются ваши совместные проекты с китайской стороной?

- Действительно, мы поставляем большой объем продукции на азиатские рынки - примерно половину от нашего экспорта. Причем это не только Китай, но и Индия, Индонезия, Корея, Малайзия и многие другие страны.

У нас есть дочерняя торговая компания в Китае и производственное предприятие по выпуску инженерных пластиков в Шанхае - «Kuibyshevazot Engineering

Plastics (Shanghai)» (КИП), введенное в эксплуатацию в 2007 году. За семь лет КИП неплохо освоил китайский рынок, налажен выпуск различных марок компаундов. Они признаны и закупаются местными предприятиями - производителями электро- и бытовой техники, а также автокомпонентов для компаний известных не только в Китае, но и во всем мире.

Выпуск пластика увеличился в 3 раза до 7,4 тыс. тонн, и нам есть куда расти. Поэтому было принято решение о удвоении мощности до 15 тыс. тонн в год. Оборудование уже смонтировано, идут пуско-наладочные работы. Такое развитие само по себе говорит об успешности проекта.

А что вы думаете о Китае как об альтернативе для российской промышленности и вообще для России как альтернативе западным потребителям и западным поставщикам?

- Китай не старается слишком сильно закрывать свои рынки. Если иностранная компания поставит продукцию на рыночных условиях, и китайскому потребителю это выгодно, то они вполне

нормально сотрудничают. А когда на территории КНР создается совместное предприятие (что мы и сделали), это еще больше приветствуется и поощряется льготами даже большими, чем для зарубежных инвесторов в России.

В чем отличие льгот, предоставляемых Особыми экономическими зонами у нас и в Китае?

- Отличие в том, что в России все-таки часть налога на прибыль сохраняется. В Китае, когда мы начинали, система была следующая: пять лет налог на прибыль вообще не взимается, а в следующие пять лет он ежегодно понемногу увеличивается и постепенно ставка выравнивается с той, по какой платят обычные предприятия.

В КНР достаточно быстрая система согласований проектной документации, разрешения на строительство. Мы запустили там свое производство намного скорее, чем если бы делали это здесь, в России. У нас тоже, конечно, есть изменения в положительную сторону. В Самарской области это особенно заметно, но в целом по России работы в этом направлении еще много.

Кажется ли вам китайский рынок наиболее перспективным и приоритетным для «КуйбышевАзота»?

- Работать на китайском рынке не так-то просто, и делать ставку только на него ни в коем случае нельзя. Поэтому мы постоянно отслеживаем ситуацию в других регионах. Уже начали работать с Индией, это вторая страна в мире по численности населения и достаточно перспективный рынок для нашей продукции.

Мы всегда были настроены на расширение географии сбыта, сейчас осуществляем поставки в более чем 50 стран. Это снижает риск сокращения спроса на готовую продукцию в каком-либо регионе по экономическим или политическим причинам. Так, например, в кризис 2008 года мы пришли на рынок Ближнего Востока и с тех пор работаем с партнерами в Иране. В наших планах наращивание своего присутствия в Европе, Южной Америке, Африке, Австралии. Чем больше имеется возможностей для маневра, тем лучше. Мы расцениваем любой вызов не только как проблему, но и как новую возможность для своего развития.



Специалистам, умеющим работать на высокотехнологичном производстве, мы готовы платить достойную зарплату. Но в Сызрани их практически нет

БИЗНЕС

«Автокомпонент Сызрань» меняет систему производства

НА БЫВШЕМ ЗАВОДЕ «ПЛАСТИК» ГРУППА «АВТОКОМПОНЕНТ» ВНЕДРЯЕТ ЕДИНУЮ ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ СИСТЕМУ, НАЧАЛА ТЕХПЕРЕОУРОЖЕНИЕ И ПОИСК СОТРУДНИКОВ НУЖНОЙ КВАЛИФИКАЦИИ

По итогам II квартала 2014 года компания получила положительный финансовый результат



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО АВТОКОМПОНЕНТОМ

СЕРГЕЙ АЛЕШИН

После покупки завода нижегородской группой компаний «Автокомпонент» ОАО «Пластик» было переименовано в ОАО «Производственная компания Автокомпонент Сызрань». Вместе со сменой бренда и руководства компании на заводе началось внедрение новых стандартов производства и передовых методов управления.

НОВЫЙ ВЛАДЕЛЕЦ

Нижегородская группа компаний «Автокомпонент» в конце прошлого года завершила сделку по покупке сызранского «Пластика» у компании «Криста». Новый собственник инвестировал в предприятие 350 млн рублей. В процессе покупки удалось избежать банкротства завода, реструктурировав его кредитную нагрузку в размере более 3 млрд рублей.

По данным пресс-службы «Автокомпонента», на момент приобретения «Пластика» его выручка за 2013 год составила 2,8 млрд рублей (без НДС). После 2008 года, когда выручка компании составляла почти 6,4 млрд рублей, этот показатель стал стремительно уменьшаться, и при отсутствии существенных изменений, в 2015 году может составить уже не более 1 млрд рублей.

К ухудшению финансовых показателей привела неэффективность работы завода — за последние годы компания не получила ни одной номинации на новые модели автомобилей. Сейчас первоочередной задачей ГК «Автокомпонент» является оптимизация процессов работы завода и проведение в

этом году аудитов у иностранных OEM для получения в 2015-2016 гг. заказов от таких компаний, как Renault-Nissan, от поставщиков первого уровня (Takata, Valeo, Faurecia, Visteon и других). Предварительные переговоры уже проведены. Однако все иностранные компании готовы работать с «Пластиком» только после того, как предприятие повысит свою эффективность и пройдет аудиты. Увеличение объемов производства планируется и за счет поставок на АВТОВАЗ, который имеет потребности в комплектующих для новых моделей: Lada Kalina, Lada Largus, Nissan Almera.

ВАКАНТНЫЕ МЕСТА

Для повышения эффективности на предприятии проведена оптимизация численности сотрудников, вызвавшая широкий общественный резонанс. По данным пресс-службы ГК «Автокомпонент», на сегодня численность сотрудников предприятия составляет 1200 человек, в то время как на 1 января 2014 года в ОАО «Пластик» числился 2071 человек. Сокращение численности работников было тенденцией всех последних лет — в 2008 году она составляла почти 6 тыс. человек, а к 2013 году — всего 2850.

Сегодня на «Автокомпоненте Сызрань» начали осваивать новые производственные направления: с 1 сентября 2014 года начнется сборка панели приборов для «Нивы 4x4». Руководство компании отмечает, что по причине нехватки квалифицированных кадров предприятие с трудом справ-

Численность сотрудников «ПК Автокомпонент Сызрань»



ИСТОЧНИКИ: ПРЕСС-СЛУЖБА ГК «АВТОКОМПОНЕНТ»

ляется с производственной программой. По словам управляющего директора компании **Евгения Юрищева**, в связи с расширением объема заказов «Автокомпонент Сызрань» испытывает дефицит в основных и вспомогательных производственных рабочих. Нужны обработчики пластмасс и сборщики пластмассовых изделий. «Нам предстоит переобучить часть работников предприятия и набрать новых одаренных специалистов», — отметил Юрищев. — Специалистам, умеющим работать на высокотехнологичном производстве, мы готовы и будем платить достойную зарплату. Но в Сызрани практически нет таких специалистов, в которых мы нуждаемся. Будем решать этот вопрос, возможно, сообща с правительством Самарской области, которое нам оказывает поддержку».

Кроме того, в ГК подчеркивают, что готовы предоставить рабочие места беженцам с Украины. За первое полугодие 2014 года средняя зарплат-



АЛЕКСАНДР ЕЛИСТРАТОВ, депутат думы городского округа Сызрань:

«Явных изменений и положительных сдвигов в ситуации с бывшим «Пластиком» я пока не вижу — на встречах с избирателями видны скорее ожидания. Но сама идея перевооружения предприятия, безусловно, нужная. Уровень подготовки наших специалистов достаточно высок. Главное, чтобы были заказы, тогда будут зарплаты, будут налоги. Например, АВТОВАЗ, с целью возможности маневра, давно имеет по несколько поставщиков каждого из наименований продукции. Конкуренция здесь очень серьезная. Будем надеяться на то, что модернизация и новые стандарты производства уже в ближайшее время принесут результаты для завода и в целом для города».



ВАЛЕРИЙ ФОМИЧЕВ, президент — председатель правления ТПП Самарской области:

«Приобретая производства, инвестор никогда просто так деньги не вкладывает. Я думаю, что смена владельца придаст новое дыхание заводу. Не стоит забывать, что часть бывшего завода «Пластик» работает и на аэрокосмическую отрасль. Предприятия разные, но работают на одной территории. Что касается нехватки кадров, областное правительство сейчас очень серьезно готовит программу поддержки профессиональных кадров. Создан консорциум вместе со всеми заинтересованными лицами, и я надеюсь, что та брешь, которая образовалась, будет компенсирована в результате усилий, которые сейчас предпринимаются».

ная плата работников предприятия выросла с 16 тыс. до 21 тыс. рублей. По некоторым категориям сотрудников рост заработной платы достиг 25%.

ВИРУЧИТ СИСТЕМА

В пресс-службе ГК отметили, что по итогам второго квартала 2014 года предприятию удалось получить положительный финансовый результат. До конца года ГК «Автокомпонент» планирует внедрить на заводе в Сызрани «Производственную систему Автокомпонент» (ПСА), действующую на всех производственных площадках группы. Это позволит предприятию участвовать в новых совместных проектах с АВТОВАЗОМ, GM-АВТОВАЗОМ, УАЗОМ, Ford Sollers, Valeo, Faurecia.

По данным управляющей компании, после внедрения системы на предприятиях холдинга общая эффективность оборудования повысилась на 28%, эффективность использования персонала на 37%, простои на производственных

линиях сократились на 47%. С 2008 года по 2013 год производственная эффективность повысилась на 38%, за эти же годы качество продукции улучшилось на 43%, загрузка производственного персонала поднялась на 46%.

Систему ПСА на сызранском предприятии планируется внедрить к концу года, после чего завод сможет размещать у себя любой из заказов, имеющихся у головной компании. «Новый проект — Lada Largus Cross, о котором заявил президент АВТОВАЗа **Бу Андерсон**, стартует в ноябре 2014 года», — напомнил Юрищев. — Проект амбициозный по срокам. Группу компаний «Автокомпонент» номинировали в конце июля, а в ноябре ГКА уже должна начать поставки деталей экстерьера. Проектов много, и «Автокомпонент Сызрань» как компания, входящая в ГК «Автокомпонент», может рассчитывать на размещение на своих производственных площадях любого из вышеперечисленных проектов».

Новый собственник инвестировал в «Пластик» 350 млн рублей. В процессе покупки удалось избежать банкротства завода, реструктурировав его кредитную нагрузку в размере более 3 млрд рублей



ИНТЕРВЬЮ

«Зеленое строительство - красивая идея: создавать в России экологически чистую среду обитания»

ЗАВОД TARKETT В ОТРАДНОМ - ОДНО ИЗ САМЫХ ПРИБЫЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ЭТОЙ ГЛОБАЛЬНОЙ КОМПАНИИ И КРУПНЕЙШИЙ РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ. ЧТО ТАКОЕ «ЗЕЛЕНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО» И ЧТО ПОМОГЛО ЗАВОДУ СТАТЬ ПОСТАВЩИКОМ ОЛИМПИЙСКИХ ОБЪЕКТОВ В СОЧИ? КАК ВЛИЯЮТ НА РАБОТУ ОТРАДНЕНСКОГО ЗАВОДА НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ АНТИРОССИЙСКИЕ САНКЦИИ? ОБ ЭКОЛОГИИ ЖИЛИЩА И ПРОИЗВОДСТВА, СЫРЬЕВОМ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИИ И «БЕРЕЖЛИВОМ ПРОИЗВОДСТВЕ» НАШЕМУ ИЗДАНИЮ РАССКАЗАЛ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ЗАО «ТАРКЕТТ» АНАТОЛИЙ НУЖДИН

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

ОЛИМПИАДА И «ЗЕЛЕНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО»

- ЗАО «Таркетт» участвовало в строительстве олимпийских объектов. Какие требования предъявлялись к продукции и что помогло вам пройти жесткий конкурсный отбор?

- Самое главное требование - продукция должна быть абсолютно экологичной. Без этого попасть не то что в реестр поставщиков олимпийских строений, а даже на сам тендер нечего было и думать. Поэтому для нас все началось задолго до олимпийских тендеров - с «зеленого строительства».

- В чем суть этого движения?

- «Зеленое строительство» - красивый бренд и красивая идея: строить экологически чистое жилище, создавать у нас, в России, экологически чистую среду обитания. И эта идея появилась не вчера. Об этом задумывались многие - и строители, и производители стройматериалов. И когда пришло время всем нам объединиться, так уж случилось, что впервые мы собрались именно в Сочи. И именно там было предложено назвать это «зеленым строительством». А уж потом началась подготовка к сочинской зимней Олимпиаде...

- Участие в олимпийских стройках - выгодный бизнес?

- Тут выгода не столько материальная, здесь главное - престиж. Мы поставили в Сочи около 0,5 млн кв. метров покрытий при среднегодовом объеме производства в 100-110 млн кв. метров. Всего полпроцента! Но зато все узнали, что в сфере производства напольных покрытий мы, наверное, первые в России и на сегодня

единственные, у кого покрытия номинируются как товары для «зеленого строительства». Важно было показать всему миру, что мы в России действительно можем так работать.

И если говорить о том, как нам удалось стать участниками олимпийского строительства, то скажу прямо: мы выиграли тендеры, во-первых, потому что полностью исключили запах у покрытий, которые поставляли в Сочи. Кстати, эта продукция выпускается по сегодняшнему дню. А во-вторых, была обеспечена гарантированная пожарная безопасность - наши покрытия имеют сертификат КМ-2, они изготовлены из материалов, которые не поддерживают горения.

Кроме того, в ряде случаев удовлетворяли требованиям Международного Олимпийского комитета по качеству поверхности и гигиеническим свойствам - на их поверхности не развиваются бактерии и плесневой грибок.

ЭКОЛОГИЯ ПРЕЖДЕ ВСЕГО

- С апреля 2011 года ЗАО «Таркетт» входит в Некоммерческое партнерство «Совет по экологическому строительству». Зачем вам это нужно?

- Смотрите, что получается. Мы входим в структуру глобальной компании Tarkett. Это один из ведущих производителей напольных покрытий в мире, а завод ЗАО «Таркетт» в Отрадном - крупнейший российский производитель таких покрытий. Если в СССР 50 заводов в год давали примерно 90 млн кв. метров линолеума, то в 2013 году одно только наше предприятие выпустило около 110 млн кв. метров. Мы - законодатели моды в этой области.

Так кому как не нам быть впереди в таком важном деле, как создание экологичного жилища? Да сегодня уже массовый, рядовой покупатель внимательно смотрит: есть на том же линолеуме «зеленый листок» или нет? Значит, нужно, чтобы таких товаров было больше!

Но как продвигать эту идею в бизнес-сообществе? Одних призывов мало. Поэтому российский «Совет по экологическому строительству» занялся разработкой отечественной системы сертификации «Зеленые стандарты». Эта работа дает уникальную возможность: заложить в нормативы жесткие требования к экологическим свойствам стройматериалов. Мы добиваемся, чтобы уже на стадии проекта закладывалось использование только экологически чистой продукции. Вот на строительстве олимпийских объектов именно так все и было.

За все время существования завода в Отрадном ни один экологический проект не был отклонен менеджерами компании Tarkett или ее акционерами

Кстати, в компании Tarkett среди 38 предприятий есть свой собственный эталон производителя экологически безупречной продукции. Это итальянское предприятие в Нарни. Там выпускают всего 2 млн кв. метров напольных покрытий в год, но это полностью натуральный продукт. На 100%. Процесс изготовления занимает полтора-два месяца. Это элитное производство. Таких заводов в мире всего 3, и один - у Tarkett.

- «Зеленый листок» на упаковке - знак того, что продукция прошла сертификацию и соответствует самым жестким экологическим нормативам. Что стоит за этим в реальном производстве?

- Мы совершенствуем технологии, отказались от экологически небезопасных компонентов, например, перестали использовать в производстве диоктилфталат. В России очень жесткие требования к готовой продукции по остаточному фенолу и формальдегиду. Соответственно, у ЗАО «Таркетт» такие же жесткие требования к поставщикам сырья, а его к нам в год поступает около 100 тыс. тонн. У нас мощная аналитическая лаборатория. Все сырьевые компоненты проходят и хроматографию, и спектроаналитический контроль. И мы добились того, что в сырье, которое к нам поступает, фенола и фенол-формальдегида нет.

- Как реагируют поставщики?

- Постепенно и они тоже встают на нашу позицию. Например, была ситуация, когда одна из компаний нам заявила: «Вот мы выполняем европейские нормы, и по ним допускается небольшое содержание фенола в нашей продукции. А вы хотите, чтобы был «ноль». Мы не готовы менять свою технологию ради этого». В итоге мы исключили их из списка поставщиков. Прошел год, два, смотрим: они к нам возвращаются с другим сырьевым компонентом - уже экологически чистым.

ХОРОШАЯ ТЕХНОЛОГИЯ - ХОРОШАЯ ЭКОЛОГИЯ

- А что делается для повышения экологичности самого производства?

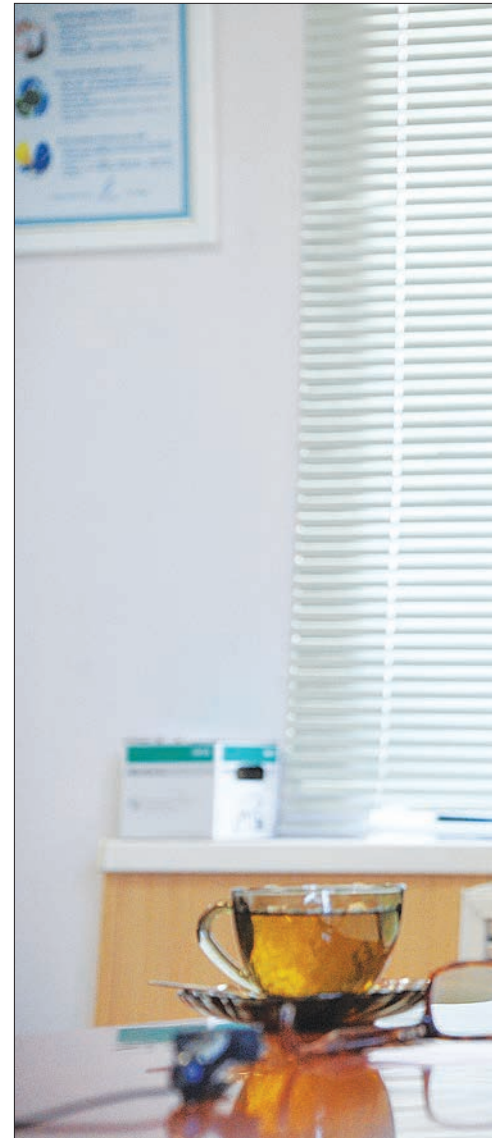
- Мы постоянно работаем над повышением его эффективности, над сокращением экологического воздействия на окружающую среду при выпуске каждого квадратного метра наших напольных покрытий. В России Tarkett давно идет в этом направлении. С 2007 года мы проводим глубокие, серьезные исследования, привлекаем лучших специалистов.

Чтобы было понятнее, насколько серьезно относятся в компании Tarkett к экологии, скажу так: за все время существования завода в Отрадном топ-менеджеры компании и ее акционеры не отклонили ни один инвестиционный экологический проект. Ни один. И, например, инвестиции 2012-2014 годов были направлены только на эти цели. В общей сложности они составили 1,3-1,4 млрд рублей. При этом внутри компании Tarkett предусмотрена обязательная защита всех инвестиционных проектов. И установлен очень жесткий срок окупаемости инвестиций - всего один год.

Вот один из наиболее показательных экологических проектов - модернизация очистных сооружений, которую мы завершили в августе 2013 года. Мы привлекали самарскую фирму «Экос» из Самарского архитектурно-строительного университета, они делали проект, подбирали нам самое современное на сегодня оборудование для очистки воды.

- Есть в вашей практике примеры, когда вы ставили целью экономить ресурсы, а одновременно получили и экологический эффект?

- Конечно, есть. В прошлом году мы установили на один из котлов вместо отечественной немецкую газовую горелку Weishaupt стоимостью около 2 млн рублей. Годовое потребление газа сократилось на 9%. Соответственно, сократился





В сфере производства напольных покрытий мы первые в России и единственные, у кого покрытия номинируются как товары для «зеленого строительства»



ИГОРЬ КАЗАНОВСКИЙ

В отличие от конкурентов, наша линия - это самая последняя разработка в области переработки ПВХ-композиций в каландровые слои. И последующего использования этих каландровых пленок шириной в 4 метра. Этого в мире пока ни у кого нет, только у нас

и объем вредных выбросов в атмосферу. Проект окупился за сезон, и менеджмент выделил нам средства на вторую такую же горелку.

Мы реализуем масштабный проект по утилизации отходов ПВХ - отходы поливинилхлорида можно перерабатывать до 10 раз. Организуем сбор старого линолеума в торговых сетях, отходов ПВХ на кабельных производствах, в медицинских учреждениях - вариантов много. Уже пришли первые грузовики с этим сырьем, мы нарабатываем практику его переработки. Наша стратегия-2020 предусматривает снижение до нуля количества процессных отходов. То есть с 2020 года отходы, которые можно перерабатывать, с нашего предприятия на отрядненские свалки попадать не будут.

СВОЕ НАДО ИМЕТЬ

- Основной компонент линолеума - поливинилхлорид (ПВХ). В России и на него дефицит. Откуда поступает сырье для отрядненского линолеума?

- Наши сырьевые компоненты на 70-80% - это импорт. Но

сегодня сформировался четкий тренд на импортозамещение, и мы тоже идем в этом направлении.

- И как изменилась ситуация за последние годы?

- Конкретно под поставки на наше предприятие в России были построены два производства. Швейцарская группа компаний OMYA открыла завод по производству наполнителя в городе Субу-так Челябинской области. Финская компания Ahlstrom построила в Тверской области завод по производству стеклохолста.

- Что побудило европейцев открывать бизнес в России?

- Тут сыграли роль два фактора. Во-первых, мы - гарантированный потребитель сырья, и готовы закупать его в тех объемах, которые эти заводы заявили. А гарантия - в том, что наша продукция однозначно не уйдет с рынка - как минимум в течение ближайших 15-20 лет.

Во-вторых, если производство локализовано в России, получается значительный выигрыш на пошлинах. Да и вообще в нашей стране уровень затрат ниже, чем в Европе. И нашим партнерам проще конкурировать с импортерами аналогичного сырья.

- **Новокуйбышевский холдинг «САНОРС» вышел с проектом, как они сами это называют, «нефтехимического комплекса мирового класса». Среди производств, которые там планируют построить, есть и производство ПВХ. Вы рассчитываете на новокуйбышевцев как на перспективных поставщиков сырья?**

- Да, мы рассчитываем, что к 2018 году производство ПВХ-смолы в составе этого комплекса будет запущено. Скажу

больше, оно будет строиться практически под наши потребности, с учетом наших технологий и наших требований к сырью. И то, что в июне 2014 года было подписано соглашение о покупке «Роснефтью» 100% «САНОРСа», делает эту перспективу еще более реальной.

Но «САНОРС» для нас - лишь один из перспективных поставщиков сырья. На подходе и другие российские компании. Только что к нам приезжали представители СИБУРа с их предприятия «РусВинил» из Дзержинска. СИБУР и бельгийская компания Solvay запускают там производство суспензионной смолы. Годовая потребность в ней у нас примерно 20 тыс. тонн, но пока около 10 тыс. тонн в год мы закупает по импорту - просто потому, что в России нет нужных нам объемов. А теперь, благодаря импортозамещению, ситуация будет год от года меняться.

Кстати, выстраивая отношения с российскими поставщиками, мы не забываем о том, что в нашей Стратегии-2020 заявлено о сокращении до нуля процессных отходов. Например, когда мы оговариваем способы доставки сырья, нам важно исключить из оборота тару, упаковку, которую пришлось бы перерабатывать - различные мешки, поддоны. Поэтому сырьевые компоненты доставляются в специальных железнодорожных или автомобильных полимеравах.

- Ощущаете ли вы давление антироссийских санкций?

- Это влияние проявляется, но оно очень ограниченное. Tarkett - глобальная компания, у нее есть деловые партнеры и в Англии, и во Франции, и в Германии, и в Италии - тут и поставщики оборудования, сырья, и торговые сети. В 2014 году компания Tarkett провела

ПРО, один из ее крупных акционеров - американский инвестиционный фонд...

Да, наложены некоторые ограничения на посещения предприятия специалистами из других государств. Жестче всех к этому относятся англичане, они очень пунктуально выполняют рекомендации правительства Великобритании. Итальянцы едут к нам без ограничений, а вот французы (если не считать наших учреждений) - примерно 50 на 50.

Что касается специалистов из Германии, то партнерские отношения, деловые встречи, посещения завода остались на прежнем уровне. И это выгодно обеим сторонам, потому что на ЗАО «Таркетт» много немецкого оборудования, много импортного сырья. И не всегда можно решить вопросы поездкой наших сотрудников в Германию, часто требуется приезд каких-то узких специалистов сюда, в Россию.

ВЫСОКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Как вы сказали, глобальная компания Tarkett в 2014 году вышла на IPO. Каков сегодня вклад отрядненского ЗАО «Таркетт» в работу компании?

- Без ложной скромности скажу: в восточноевропейском дивизионе мы обеспечиваем около 60% прибыли, а в целом по компании Tarkett - около 30%. В 2013 году объем производства вырос на 3,5%, данные 1-го полугодия 2014 года показывают, что и в этом году рост будет примерно таким же. Это не ниже, чем официальные данные по росту российского ВВП. При этом благодаря системе WCM («Производство мирового класса», - Прим. ред.), которая внедряется на заводе, нам удается сдерживать рост удельных затрат, год от года повышать эффективность. В

Производство мирового класса: как это работает?

СПРАВКА

- В рамках системы WCM («Производство мирового класса») у вас организовано движение рационализаторов. Как это работает?

- У нас это называется модным японским словом «кайдзен». «Изменить, чтобы улучшить». Наша система мотивации побуждает каждого работника предлагать какие-то улучшения. Утверждено положение об инновациях, определены 10 направлений, охватывающих все производство, четко продумана балльная система оценки. И, например, если внести какое-то изменение побуждает законодательство, то это не оценивается. Только самостоятельная инициатива.

Нет ни одного предложения, которое не было бы оценено. Даже за самое бесполезное, казалось бы, предложение выплачивается минимальная премия в 100 рублей, чтобы человек не терял вкуса к улучшениям.

Мы делим улучшения на 3 вида. Сначала «быстрый кайдзен», простое улучшение, дающее эффект сразу. Например, прекратился брак. Обязательное требование: простое предложение нужно написать от руки, не на компьютере.

Потом «стандартный кайдзен». Это проект, на реализацию которого нужно время, нужны какие-то затраты. И эту работу уже надо представить в виде презентации и защитить. И самый сложный уровень - «продвинутый кайдзен». Серьезный проект, реализация которого может длиться не один месяц, а то и год-полтора. Таких рационализаторов у нас немного, но они есть.

- И каков результат?

- Когда мы начинали, у нас доля продукции 1-го сорта была около 86%. А сегодня 1-й сорт у нас составляет 98,3% от объема выпускаемой продукции. Это высокая планка. Никто на предприятиях Tarkett на Западе такого пока не достиг. Если у нас было заложено 7% времени на аварийные остановки, то мы сократили его до 5%. Меньше потерь - больше заработка. По итогам 2013 года средняя зарплата у нас составила около 54 тыс. рублей, а с 1 июля 2014 года мы с одобрения акционеров компании Tarkett провели 10%-ную индексацию.

2011-2012 годах годовая выручка на одного работника держалась на уровне 14 млн рублей, по итогам 2013 года она выросла до 15 млн рублей.

Есть у нашего предприятия и корпоративные награды, получить которые нелегко. Внутри компании Tarkett тоже есть конкуренция, и очень жесткая. Представьте: ежегодно в декабре подводят итоги конкурса, соревнуются 38 заводов, и каждое предприятие стремится быть лучшим!

Так вот, в 2013 году ЗАО «Таркетт» получило диплом в номинации «Предвидеть и превзойти ожидания» за Стратегию вторичной переработки ПВХ. Начало было положено в 2008 году, когда мы организовали участок дробления собственных отходов ПВХ. Затем наладили процесс гранулирования, а гранулы уже пошли в производство каландрового полотна. Год за годом проект развивался, и в 2013 году мы запустили линию по производству каландрового полотна, на которой используется вторичный ПВХ. Так что наша победа в корпоративном конкурсе заслуженная, она стоила нам немалых усилий.

Каландровая линия - это большой проект, часть оборудования абсолютно уникальна, как и сама эта линия. Она была разработана специально под наш технологический процесс. Каландровое производство - таких всего два в мире. Я имею в виду трехвалковые четырехметровые каландры, которые могут производить продукт, похожий на наш. Но, в отличие от конкурентов, наше производство - это самая последняя разработка в области переработки ПВХ-композиций в каландровые слои. И последующего использования этих каландровых пленок шириной в 4 метра. Этого в мире пока ни у кого нет, только у нас.

Появление на «КуйбышевАзоте» собственной пропитки и термофиксации кордной ткани позволит на 70-80% сократить импортные поставки в Россию



ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ

На экономические санкции химики ответили заранее

ЗА ПОСЛЕДНИЕ ДВА ГОДА ХИМИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ РЕГИОНА РЕАЛИЗОВАЛИ РЯД КРУПНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ ИМПОРТОЗАМЕЩАЮЩЕГО ХАРАКТЕРА

Запуск линии пропитки кордной ткани на «КуйбышевАзоте» позволит на 70-80% отказаться от импортных поставок



ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

Введенные США и Евросоюзом антироссийские экономические санкции сделали импортозамещение особенно актуальным. Однако тольяттинские и новокуйбышевские химики при поддержке региональных властей взялись за решение этой проблемы задолго до санкций.

«Уже составлен список продуктов и технологий, которые нам в ближайшее время необходимо быстро реализовать на территории России, - прокомментировал ситуацию исполняющий обязанности министра промышленности и технологий Самарской области **Сергей Безруков**. - В список предприятий, которые будут участвовать в программе импортозамещения, включены и самарские предприятия. Здесь у нас есть большие возможности для участия».

На ряде предприятий губернии вопросы импортозамещения давно включены в программы развития. И уже видны конкретные результаты этой работы - есть реализованные проекты и есть перспективные проекты, которые надо обязательно реализовать. Например, давно и очень серьезно занимаются импортозамещением на ОАО «КуйбышевАзот». Это один из главных принципов стратегии, на базе которой развивается и само тольяттинское предприятие, и его подразделение в Щекино, а также дочерние компании в Курске и Балашове, которые входят в группу «КуйбышевАзот».

На ряде предприятий губернии вопросы импортозамещения давно включены в программы развития. И уже видны конкретные результаты этой работы: есть и реализованные проекты, и проекты на перспективу

РЕАЛЬНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Вот самый последний пример. В августе 2014 года глава региона **Николай Меркушкин** и генеральный директор «КуйбышевАзота» **Виктор Герасименко** приняли участие в торжественном пуске нового производства. Введена в строй установка термофиксации и пропитки кордной ткани, которая применяется как армирующий материал в производстве автопокрышек и других резинотехнических изделий. В реализацию этого проекта вложено 1,038 млрд рублей, мощность установки 30 млн пог. метров ткани в год, при нынешних рыночных ценах реализация такого объема ткани принесет предприятию около 2 млрд рублей.

Надо сказать, что кордную ткань на «КуйбышевАзоте» выпускают с 2004 года. Но не пропитанную, а так называемую «суровую». Это полуфабрикат, и российские шинники предпочитали не заниматься его пропиткой самостоятельно (тем более что имеющееся у некоторых из них оборудование для этих целей сильно устарело), а покупать готовый продукт за рубежом.

Как сообщили на «КуйбышевАзоте», появление собственной пропитки и термофиксации кордной ткани позволит на 70-80% сократить импортные поставки на заводы России. В результате отечественные шинники приобретут больше независимости от импорта и благодаря тольяттинским химикам повысят свою конкурентоспособность. «Более того, недавно наши инженеры

получили заказ от производителей технических тканей, применяемых в изготовлении транспортной ленты для горнодобывающей отрасли, - добавляет **Виктор Герасименко**. - Есть надежда, что и по этому направлению мы будем помогать дальнейшему продвижению российской промышленности вперед».

Своя продукция вместо импортной - замечательно. Но на «КуйбышевАзоте» идут дальше, думают о новых российских химических технологиях. «К сожалению, в химии у России компетенции и технологии почти полностью утеряны. И их приходится чаще всего покупать», - констатирует **Виктор Герасименко**. Тем не менее у инженеров тольяттинского предприятия есть собственные запатентованные разработки, которые интересны зарубежным партнерам.

В качестве примера можно привести разработку технологии производства полимерконцентрата. Это продукт, который используется в производстве технических нитей, и его приходилось импортировать. «Наша научно-техническая лаборатория, производство полиамида и кафедра органического нефтехимического синтеза Самарского государственного технического университета совместно с усилиями создали этот полимерконцентрат, - рассказывает **Виктор Герасименко**. - И если раньше мы его закупали за границей, то на первом этапе мы прекратили эти закупки и обеспечили полимерконцентратом себя и наши дочерние компании в Курске и в Щекино. А теперь уже год как начали поставлять этот полимерконцентрат на иранский рынок. И не исключено, что найдем других покупателей».

ДОСТИЖЕНИЯ И ПРОЕКТЫ

Крупный импортозамещающий проект реализован и в Но-

вокуйбышевске. Еще в октябре 2012 года на нефтехимическом холдинге «САНОРС» завершилась реконструкция комплекса по производству изопрена, который в рыночных условиях оказался неэффективным и простаивал. На его базе было создано и запущено производство метил-трет-амилового эфира (МТАЭ), высокооктановой добавки к автомобильным бензинам.

Это вещество - новое для российской нефтепереработки и нефтехимии. Его производство сулило немалую выгоду, поскольку высокооктановые добавки к автобензинам - очень востребованный продукт на внутреннем рынке и очень подходящий товар для экспорта.

Учитывая это, в проект установки заложили большую мощность - до 300 тыс. тонн в год, на момент пуска это самое крупное производство МТАЭ в мире. На его проектирование, закупку недостающего оборудования и весь комплекс работ по модернизации и перевооружению и модернизации было затрачено 725 млн рублей. Эксперты указывали на то, что это относительно небольшая сумма для установки такой мощности. По их мнению, идея превращения законсервированного производства изопрена в производство МТАЭ весьма интересна. Проект выполнил московский институт «Гипрокаучук», а генеральный проектировщик всего предприятия - ОАО «Самаранефтехимпроект».

Сегодня новокуйбышевский метил-трет-амиловый эфир поставляется на нефтеперерабатывающие заводы самарской группы НК «Роснефть», на предприятия «Татнефти», «Сургутнефтегаза» и другие. А у «САНОРСа» впереди крупномасштабный долгосрочный проект по созданию на новокуйбышевской нефтехимической площадке полимерного комплекса мирового класса.



ВИКТОР ГЕРАСИМЕНКО, генеральный директор ОАО «КуйбышевАзот».

- Одной из наших стратегических программ является увеличение выпуска продукции с более высокой добавленной стоимостью и наращивание переработки капролактама в России, что как нельзя лучше соответствует задачам импортозамещения. Группа «КуйбышевАзот» уже производит продукты, дающие возможность российским потребителям отказаться от импорта. Это пленочный полиамид, высокопрочные технические и текстильные нити, кордная ткань, инженерные пластики, текстильные полиамидные и смесовые ткани. «КуйбышевАзот» инвестирует значительные ресурсы в свое развитие, а инвестиции в развитие дочерних предприятий составили более 2,5 млрд рублей.

В частности, планируется производить две разновидности поливинилхлорида: 350 тыс. тонн в год ПВХ-Э и 150 тыс. тонн ПВХ-С. Новокуйбышевский ПВХ уже ждут, под него корректируют планы развития. Например, в Отрадненском заводе напольных покрытий ЗАО «Таркетт». Сейчас отрадненцы используют импортное сырье - изготовителям линолеума и ламината нужно стабильное качество. Что же касается потребностей отечественного рынка ПВХ, то российские предприятия обеспечивают его лишь на 70%.

В планах «САНОРСа» также производство метилметакрилата и полиметилметакрилата. Это основа для производства поликарбонатов оптического качества, которые сегодня в России не выпускаются. Одним словом, среди комплекса задач, которые решает этот проект, импортозамещение - одна из важнейших.



Все объекты промышленного парка будут соответствовать высоким экологическим стандартам

АНАЛИТИКА

Горячее лето СИБУРа

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

В период летних отпусков промышленный парк «Тольяттисинтез» не снижал темпа работы с потенциальными резидентами. Площадку посетил целый ряд экономических делегаций. Во всех случаях гости проявили искреннюю заинтересованность в возможностях сотрудничества с тольяттинской площадкой СИБУРа.

В конце июня в Тольятти побывала экономическая делегация из города Чунцин (КНР) во главе с заместителем губернатора города господином Лю Цян. Гости положительно оценили потенциал промышленного парка «Тольяттисинтез». Цель визита иностранных гостей была обозначена как знакомство с экономическими возможностями Тольятти и обсуждение перспектив сотрудничества.

«Площадка промышленного парка практически готова принимать потенциальных резидентов. На очередной встрече с представителями деловых кругов мы познакомили представителей китайского города Чунцин с проектом промышленного парка «Тольяттисинтез». Резидентам площадки мы готовы предложить возможность быстрого старта производства. В том числе сервисное обслуживание, обеспечение энергоресурсами, возможность выкупа земельных участков», - прокомментировала встречу генеральный директор ООО «Тольяттикаучук»/ЗАО «Тольяттисинтез» Ольга Троицкая.

Со своей стороны, представители китайской делегации презентовали крупнейшую Чунцинскую химико-фармацевтическую корпорацию, обозначив возможные точки



Делегация Федеральной земли Саксония-Ангальт (ФРГ) знакомится с возможностями промышленного парка «Тольяттисинтез»

взаимодействия с тольяттинской площадкой СИБУРа.

Кроме гостей из Поднебесной возможностями «Тольяттисинтеза» заинтересовались и в Европе. В июле состоялся визит в Тольятти делегации из ФРГ. Целью визита делегации ФРГ было знакомство с потенциалом Самарского региона, органами власти и структурами местного самоуправления, обмен опытом, рассмотрение вариантов сотрудничества.

«Федеральная земля Саксония-Ангальт славится своей химической промышленностью. История крупнейшего производства насчитывает уже более 100 лет. В настоящее время на нашей земле располагаются предприятия таких крупных промышленных гигантов, как Bayer, Dow Chemical, Total. Наши предприятия, безусловно, ищут международных партнеров. Мы, как представители политических властей, донесем до руководителей компаний информацию, которую получили на тольяттинской площадке СИБУРа», - отметил депутат парламента (Ландтага) земли Саксония-Ангальт, председатель экономического комитета Ландтага Тильман Готтхардт Тегель.

Кроме того, потенциал промышленного парка был представлен компании «Солар Системс». Представители компании ознакомились с условиями размещения в промышленном парке «Тольяттисинтез» и положительно оценили потенциал площадки, которая уже готова к приему новых резидентов.

Общая площадь промышленного парка нефтехимической направленности может составить более 400 га с учетом мощностей «Тольяттикаучука», который станет якорным резидентом парка. Под размещение других резидентов может быть выделена площадь в 78 га. Преимуществами промышленного парка являются удобное географическое расположение, обеспеченность ресурсами - электрической и тепловой энергией, водоснабжением, очистными сооружениями, складами - и возможность быстрого старта производства.

Все объекты промышленного парка будут соответствовать высоким экологическим стандартам. Организация промышленного парка может способствовать созданию в перспективе более 1000 новых рабочих мест.

«Роснефть» стала совладельцем итальянской компании Pirelli

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Антимонопольный орган Италии (Autorita Garante della Concorrenza e del Mercato) одобрил сделку по приобретению структурами «Роснефти» 50% доли в капитале Samfin, холдинговой компании, владеющей 26,19% акций компании Pirelli & C. S.p.A, за 552,7 млн евро, исходя из ценовых параметров 12 евро за акцию.

«Сделка не приведет к созданию или укреплению доминирующей позиции, которая существенно снизит или устраним конкуренцию», - говорится в официальном письме ведомства. Данная сделка была ранее закрыта

исходя из ценовых параметров 12 евро за акцию компании Pirelli & C. S.p.A за счет средств пенсионных фондов и финансовых институтов, привлеченных на принципах проектного финансирования при участии «Роснефти». Люксембургская компания Long-Term Investments Luxembourg, принадлежащая «Роснефти», закрыла сделку по покупке за 552,7 млн евро половины акций холдинга.

После этого финансовый инвестор номинировал кандидатов в совет директоров Pirelli, среди которых президент «Роснефти» Игорь Сечин, вице-президент по коммерции и логистике «Роснефти» Дидье Касмиро, а также финансовый директор «Роснефти» Петр Лазарев. Кроме того, в совет директоров вошел и президент холдинга «САНОРС» Игорь Соглаев.

Напомним, на Санкт-Петербургском экономическом форуме в июне 2014 года было подписано соглашение о покупке 100% акционерного капитала «САНОРС» структурой ОАО НК «Роснефть». Тогда же Игорь Сечин и гендиректор Pirelli Марко Тронкетти Провера подписали пакет документов по сотрудничеству. В частности, стороны намерены создать совместное производство синтетического каучука в Находке, открыть пункты розничных продаж продукции Pirelli в розничной сети НК.

В России Pirelli владеет 65% в совместном предприятии с госкорпорацией «Ростех» - Pirelli Tyre Russia, которому принадлежат Воронежский шинный завод и Кировский шинный завод. Эти активы СП в конце 2011 года приобрело у СИБУРа.

Реклама 16+



7-10 октября 2014



13-я международная специализированная выставка

ПРОМЫШЛЕННЫЙ САЛОН

- ✓ Крупнейшая специализированная выставка в Поволжье:
 - машиностроение
 - станкостроение
 - металлообработка
 - композитные материалы
- ✓ Эффективная площадка для развития бизнеса - работа биржи субконтрактов
- ✓ Профессиональная деловая программа с участием представителей власти и руководителей ведущих предприятий отрасли

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:



ДЕЛОВЫЕ ПАРТНЕРЫ:

ЭКСПО-ВОЛГА
организатор выставок с 1986 г.г. Самара,
ул. Мичурина, 23а
тел.: (846) 207-11-24

www.expo-volga.ru



ТЭК Самара.РФ

Отраслевой интернет-портал

Все самое главное о региональном ТЭК

- Нефтедобыча
- Нефтепереработка
- Нефтехимия
- Энергетика
- Газовая отрасль

**Каждый день.
24 часа
в сутки**

- ✓ **Оперативные новости**
- ✓ **Экспертная аналитика**
- ✓ **Актуальные комментарии**

А также Справочник,
Статистика, Индексы,
Видео и многое другое.

**Для профессионалов
и потребителей ТЭК.**





Нефтедобыча и транспорт нефти. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

ИНТЕРВЬЮ

Нефтяники не «завязнут»

МИРОВЫЕ ЗАПАСЫ ТРУДНОИЗВЛЕКАЕМОЙ, В ТОМ ЧИСЛЕ И ВЫСОКОВЯЗКОЙ, НЕФТИ НА ПОРЯДОК ПРЕВЫШАЮТ ЗАПАСЫ НА ОБЫЧНЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЯХ. СЕГОДНЯ ПРИШЛО ВРЕМЯ ЗАНЯТЬСЯ ИХ РАЗРАБОТКОЙ И В РОССИИ



АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Угроза истощения «легких» запасов вынуждает осваивать добычу высоковязкой нефти. В России пока мало компаний, которые готовы инвестировать в это направление.

ПОСТАНОВКА ЗАДАЧИ

Тяжелые нефти и газовые гидраты в условиях истощения традиционных энергетических ресурсов приобретают все большее значение в мировой экономике. Наиболее крупные запасы вязкой нефти находятся в Канаде, Венесуэле, Мексике, США, России, Кувейте и Китае.

«Особое значение они имеют в России, где месторождения легкой нефти выработаны более чем наполовину, и одновременно - действующие и потенциальные переработчики в большинстве случаев не имеют прямого доступа к ресурсам», - уверена эксперт **Евгения Данилова**, кандидат химических наук. Тем временем, по данным экспертов, мировые запасы тяжелых нефтей составляют более 810 млрд тонн

Свойства вязкой нефти континентов

Физико-химические показатели	Евразия	Южная Америка	Северная Америка
Плотность, г/см ³	0,9095	0,95	0,97
Вязкость, мм ² /с	370,52	85193,83	24235,17
Содержание серы, %	1,9	2,06	-
Содержание парафинов, %	3,69	-	-
Содержание смол, %	16,27	-	44,8
Содержание асфальтенов, %	4,52	12,5	17,2

ИСТОЧНИК: СОБИНФО

(по некоторым оценкам, более 1 трлн тонн). Для сравнения: общий объем запасов легкой нефти оценивается на уровне 160 млрд тонн.

Геологические запасы высоковязкой и тяжелой нефти в России достигают 6-7 млрд т (40-50 млрд баррелей), однако их применение и извлечение требует использования специальных дорогостоящих технологий. Немногие российские компании готовы вкладывать значительные средства в разработку месторождений и переработку тяжелой нефти, даже несмотря на значительную государственную поддержку.

Необходимость изыскания новых путей поиска, разведки и разработки месторождений углеводородов в связи с ростом нефтепотребления и увеличением запасов трудноизвлекае-

мой (тяжелой, вязкой, высокосмолистой малопарафинистой и высокопарафинистой) нефти определяет актуальность изучения физико-химических свойств и состава нефти.

Для выполнения указанных исследований разработана и развивается созданная в Институте химии нефти СО РАН мировая база данных (БД) по физико-химическим свойствам нефти, включающая описания более 19000 образцов нефти», - рассказывает сотрудник института **Юрий Полищук**. Здесь были рассмотрены методические вопросы комплексного анализа пространственных и количественных изменений физико-химических свойств трудноизвлекаемой нефти с применением методов статистического и пространственного анализа данных.

Увеличение объемов нефтедобычи - одна из главных задач



РОСТ ОБЪЕМОВ ДОБЫЧИ НЕФТИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ОБЕСПЕЧИВАЕТСЯ МАСШТАБНЫМИ ИНВЕСТИЦИЯМИ КОМПАНИЙ

СЕРГЕЙ БЕЗРУКОВ, *врио министра промышленности и технологий Самарской области*

ПАВЕЛ ФИРСОВ

- Самарская область - один из старейших нефтедобывающих регионов России. С 1936 года на территории области добыто свыше 1,2 млрд тонн нефти. Кто сегодня обеспечивает основной вклад в региональную нефтедобычу?

- Основным нефтедобывающим предприятием на территории Самарской области остается ОАО «Самаранефтегаз» (ОАО «НК «Роснефть»), причём его доля в общем объеме добычи нефти составляет 71%. Также добычу нефти на территории Самарской области осуществляют нефтедобывающие предприятия ТПП «РИТЭК-Самара-Нафта» (ОАО «ЛУКОЙЛ»), ЗАО «Санеко», ООО «Татнефть-Самара» (ОАО «Татнефть»), ОАО «Самаринвестнефть», ООО «Благодаров-Ойл», ООО «Регионнефть», ООО «ТНС-Развитие» и другие.

- Одной из приоритетных задач развития нефтехимического комплекса Самарской области остается увеличение объемов добычи нефти. Каких показателей удалось достичь самарским нефтяникам в 2014 году?

- Объемы добычи нефти на территории Самарской области неуклонно увеличиваются. В 2013 году ее было добыто 15,3 млн тонн, что составляет 104% от объема добычи 2012 года. А за I полугодие 2014 года самарские нефтяники добыли 7,7 млн тонн нефти, это 103,2% от результата I полугодия 2013 года.

Необходимо отметить, что увеличение объемов добычи нефти во многом стало возможным благодаря обязательствам, которые взяли на себя нефтяные компании при заключении соглашений о сотрудничестве с правительством Самарской области. Такие соглашения сегодня

На территории Самарской области с 2009 года по 2018 год нефтедобывающие компании инвестируют в свое развитие свыше 232 млрд рублей



заключены с ОАО «НК «Роснефть», ОАО «Лукойл», а также другими компаниями, добывающими нефть на территории региона.

- За счет чего компаниям удается поддерживать положительную динамику нефтедобычи?

- Рост объемов добычи нефти на территории Самарской области обеспечивается масштабными инвестициями нефтедобывающих компаний. В частности, за период с 2009 по 2013 год они направили на свое развитие свыше 79 млрд рублей, а за период с 2014 по 2018 год планируют направить еще свыше 152 млрд рублей.

Таким образом, на территории Самарской области с 2009 по 2018 год нефтедобывающие компании инвестируют в свое развитие свыше 232 млрд рублей.

- На какие цели направляются эти инвестиционные средства?

- Инвестиции направляются на бурение новых эксплуатационных скважин, разработку новых месторождений, применение инновационных технологий добычи нефти, а также увеличение использования попутного нефтяного газа путем его переработки. В результате объем добычи нефти на территории Самарской области в 2015 году достигнет 16 млн тонн.

- Каков социальный эффект для трудовых коллективов добывающих предприятий?

- В нефтедобывающих компаниях Самарской области трудятся свыше 11 тыс. человек. В 2013 году в этих компаниях создано 62 новых рабочих места, а за I полугодие 2014 года - еще 34 рабочих места.

Увеличивается и среднемесячная заработная плата работников нефтедобывающих предприятий. В 2013 году в Самарской области она составила 44,4 тыс. рублей, а за I полугодие 2014 года выросла до 49,1 тыс. рублей.

Индекс. «Волга Ньюс». Нефтедобыча и транспорт нефти. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ		ОРГАНИЗАЦИИ	
1 Меркушкин Николай.....	6 859	1 Роснефть.....	24 259
2 Сечин Игорь.....	3 863	2 Самаранефтегаз.....	13 645
3 Гилаев Гани.....	2 268	3 Лукойл.....	5 299
4 Безруков Сергей.....	1 968	4 Самаранефть.....	5 242
5 Манырин Вячеслав.....	1 540	5 Самара-Нафта.....	4 860
6 Семенов Василий.....	1 535	6 Татнефть-Самара.....	3 981
7 Гуркин Олег.....	1 368	7 Приволжскнефтепровод.....	3 763
8 Ерофеева Нина.....	1 242	8 ФАС России.....	3 449
9 Дегтярев Петр.....	1 015	9 Yukos Capital.....	3 347
10 Петров Сергей.....	808	10 Санеко.....	3 140
11 Урин Матвей.....	731	11 ЮКОС.....	2 667
12 Ягудин Ринат.....	725	12 Роснедра.....	2 654
13 Булохов Николай.....	725	13 Транснефть.....	2 576
14 Ягудин Равиль.....	725	14 Ростехнадзор.....	2 390
15 Анисимов Павел.....	725	15 Татнефть.....	2 222
16 Толочек Евгений.....	725	16 Элексрокерс.....	2 136
17 Масленкин Леонид.....	677	17 ТНК-ВР.....	1 784
18 Путин Владимир.....	661	18 Калининскнефть.....	1 659
19 Воропаев Андрей.....	607	19 Ойл Технолджи Оверсиз.....	1 622
20 Медведев Дмитрий.....	576	20 Газпром нефть.....	1 419

Увеличение объемов добычи нефти - один из ключевых вопросов развития нефтехимического комплекса Самарской области. Пристальное внимание к этому вопросу и активная деятельность врио губернатора Николая Меркушкина подняла его в индексе популярности на первую позицию. Наибольшим вниманием читателей пользуются материалы, в которых фигурировал стратегический партнер Самарской области НК «Роснефть» и ее дочернее общество «Самаранефтегаз», а также их вице-лиды Игорь Сечин и Гани Гилаев. «Самара-Нафта» и ее новый собственник «ЛУКОЙЛ» - на 3-4-м местах.

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭСАМАРА.РФ



АНАЛИТИКА

Неиссякаемый источник

МИРОВЫЕ ЗАПАСЫ ТРУДНОИЗВЛЕКАЕМОЙ, В ТОМ ЧИСЛЕ И ВЫСОКОВЯЗКОЙ, НЕФТИ НА ПОРЯДОК ПРЕВЫШАЮТ ЗАПАСЫ НА ОБЫЧНЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЯХ. ПРИШЛО ВРЕМЯ ЗАНЯТЬСЯ ИХ РАЗРАБОТКОЙ И В РОССИИ

Целью комплексного анализа свойств тяжелой, вязкой, высокосмолистой, малопарафинистой и высокопарафинистой нефти является установление географических закономерностей распределения этой нефти, зависимости изменения ее физико-химических свойств от глубины залегания, возраста нефтемещающих пород, литологических характеристик коллекторов и термобарических условий ее залегания.

ПОТРЕБНОСТИ ОЧЕВИДНЫ

В связи с растущим потреблением нефти и нефтепродуктов, стремлением экспортировать высокие сорта нефти, постепенным истощением ранее разведанных нефтяных месторождений сверхвязкие тяжелые нефти становятся востребованными в экономике РФ. Такие нефти активно применяются в строительстве (дороги, здания), а после очистки их можно использовать в химической промышленности - для производства клеев и пластиков различного назначения.

Производство качественных битумов для дорожного хозяйства - перспективное направление. На сегодняшний день потребность отрасли в битумах, которые получают из фракций обычной и тяжелой нефти, составляет более 2,5 млн т. Учитывая, что темпы среднегодового роста спроса на битум в ближайшей перспективе ожидаются в пределах 10%, к 2015 году объемы его использования могут достигнуть 9-10 млн т. Кроме того, перспектива освоения природных битумов становится все более актуальной в связи с возможностью получения из них энергоносителей, альтернативных топочному мазуту и природному газу.

ЕСТЬ ПРОБЛЕМЫ

Основные мировые запасы углеводородов, как уже отмечалось, сосредоточены именно в тяжелой нефти. По разведанным запасам тяжелой нефти Россия занимает третье место в мире после Канады и Венесуэлы. Одной из наиболее важных тенденций, наблюдаемых в современном нефтедобывающем секторе, является снижение добычи легкой нефти и нефти средней плотности. Запасы нефти, удобные для добычи, истощаются ускоренными темпами. В РФ степень

Основные проблемы нефте- и газодобывающей отрасли России - в экстенсивном способе выработки и добычи углеводородов: из множества месторождений выбираются самые крупные

выработанности запасов осваиваемых нефтегазовых месторождений достигла 60%, при этом добыча ведется с использованием сверхинтенсивных технологий. Другие месторождения находятся в северных районах и содержат трудноизвлекаемые запасы тяжелой нефти и сложные подгазовые залежи.

Основные проблемы нефте- и газодобывающей отрасли России заключаются в экстенсивном способе выработки и добычи углеводородов: из множества месторождений выбираются самые крупные с нефтью, обладающей лучшими свойствами. Месторождения, что залегают на больших глубинах, а также месторождения тяжелых нефтей разрабатываются в последнюю очередь.

Серьезной проблемой является также то, что для перекачки как легкой, так и тяжелой нефти используется одна система трубопроводов, что приводит к ухудшению качества всей перекачиваемой нефти.

В связи с изложенным разработка новых технологий добычи тяжелых и сверхвязких нефтей является приоритетным направлением развития всей нефтяной отрасли. По мнению экспертов, оптимальный способ использования таких нефтей - переработка в легкую синтетическую нефть или в нефтепродукты вблизи места добычи, что снижает затраты на транспортировку.

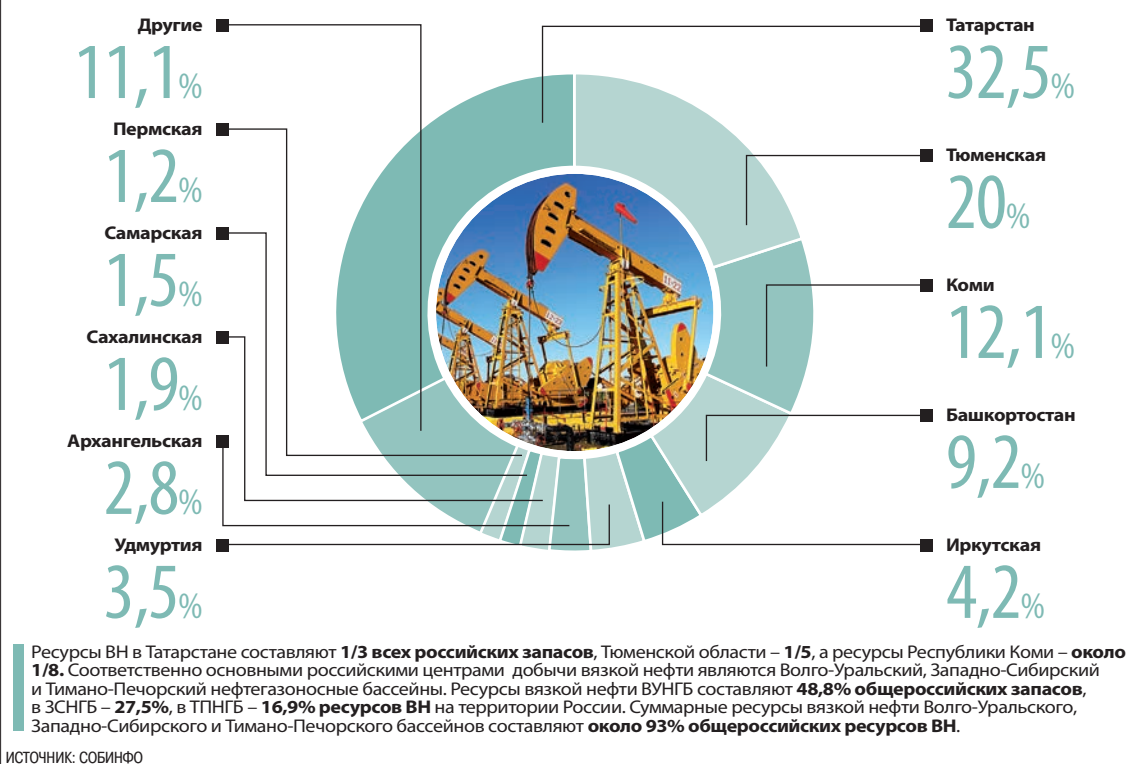
БЪЕТ ПО КАРМАНУ

Операционные затраты по добыче тяжелой нефти и природных битумов в 3-4 раза превосходят затраты на добычу легкой нефти, что связано не только с более высокой плотностью и вязкостью тяжелых нефтей, но и с недостаточной развитостью технологии ее добычи и переработки в нашей стране. Так, технология разделения тяжелой нефти с легкой нефтью или легкими дистиллятами. Только в последние годы на отечественных НПЗ стали использоваться современные технологии переработки тяжелой и сверхтяжелой нефтей.

Многие из российских НПЗ имеют в своем составе только процессы неглубокой переработки нефти. В этом случае из нефти выделяют легкие и средние фракции, а мазут используют как котельное топливо. На ряде заводов реализован первый этап углубления переработки нефти - выделение из мазута вакуумных фракций и их каталитический крекинг. Некоторая часть остатка вакуумной ректификации гудрона используется для получения кокса, битумов, остаточных масел. Но основная масса гудрона используется для производства электроэнергии и пара. В подобной схеме глубина переработки нефти при



Распределение ресурсов вязкой нефти по административным регионам России



этом составляет обычно не более 70-75%, в то время как за рубежом, где широко развиты чрезвычайно дорогостоящие процессы переработки мазутов и гудронов, она достигает 90%.

Эксперты отмечают, что переработка тяжелой высоковязкой нефти еще более затруднительна, энергоемка и, как следствие, во многих случаях неэкономична и даже убыточна.

Признанным лидером российской переработки битумов является компания «Татнефть», в которой принята программа внедрения новых технологий переработки тяжелой нефти. В 2006 году на ОАО «Таиф-НК» реализован первый этап углубления переработки нефти - построена по новейшей отечественной технологии и

успешно эксплуатируется установка каталитического крекинга. Планируется строительство комплекса по переработке гудрона, однако известные сегодня зарубежные процессы - низкоэффективные и дорогостоящие, особенно если учесть, что речь идет о гудроне весьма тяжелых нефтей Татарстана. В планах некоторых отечественных компаний («Лукойл», «Газпром») предусматривается модернизация заводов и строительство новых установок для переработки остатков тяжелых нефтей. Они сталкиваются с теми же проблемами, что и ОАО «Таиф-НК».

ЭКОНОМИТЬ - НЕИЗБЕЖНО

Эксперты сходятся во мнении, что не за горами ускоренное развитие технологий пере-

работки тяжелых нефтей и остатков, полученных из них. Однако, вероятнее всего, большая часть технологий, которые будут использованы для этих целей российскими нефтяными компаниями, окажется разработанной за рубежом.

Впрочем, это связано не с отсутствием конкурентоспособных отечественных разработок, а с разрушением отечественной системы крупнопилотных и демонстрационных испытаний. По данным, полученным на специализированных конференциях, несколько новых технологий готовы к пилотным испытаниям. Примечательно, что именно на российских разработках базируется более 90% процессов, функционирующих на предприятиях России, и все эти разработки в период их



Сегодня на долю тяжелой нефти приходится 23% от общей добычи нефти в России, при этом почти половина тяжелой нефти добывается в ХМАО

«Черного золота»



ститутами создана технология безостаточной и комплексной переработки тяжелых нефтей. Технология не имеет аналогов и базируется на применении ультрадисперсных катализаторов (нанокатализаторов) и прошла длительные испытания на крупнопилотной установке мощностью по тяжелой нефти 2 барреля в сутки. К процессу проявили интерес в Татарстане, регионе - инновационном лидере.

ГЕОГРАФИЯ ВОПРОСА

Российские запасы тяжелой высоковязкой нефти, как уже отмечалось выше, оцениваются в 6-7 млрд т, 71,4% от общего объема залежей находятся в Волго-Уральском и Западно-Сибирском нефтегазоносных регионах. При этом в Приволжском и Уральском регионах содержится 60,4% от общероссийских запасов тяжелых и 70,8% вязких нефтей. Месторождения тяжелой нефти найдены в Татарии, Удмуртии, Башкирии, Самарской и Пермской областях.

Сегодня на долю тяжелой нефти приходится 23% от общей добычи нефти в РФ, при этом почти половина тяжелых нефтей добывается в Ханты-Мансийском АО (Вань-Еганское месторождение). В то же время практически не изучены запасы нефти в Кировской, Ульяновской областях, а также в Республике Марий Эл.

Серьезные запасы тяжелых нефтей и битумов расположены в Татарстане, они составляют, по разным оценкам, от 1,5 до 7 млрд т. В последние годы здесь активно разрабатывается Ашальчинское месторождение: с начала 2007 года производят опытно-технологические работы по добыче тяжелой нефти.

Арктический регион России богат нефтегазовыми месторождениями: на шельфе и побережье Печорского и Карского морей разведано 19 месторождений тяжелых и битуминозных нефтей. Их общие извлекаемые запасы составляют 1,7 млрд т. Сегодня разрабатываются только месторождения севера Тимано-Печорской провинции, где общий объем добычи не превышает 0,6 млн т в год. Непосредственно на шельфе, в Печорском море, на пяти открытых месторождениях сосредоточено 0,4 млрд т извлекаемых запасов, 85% которых представлены тяжелыми и битуминозными нефтями. Особенностью освоения арктических месторождений является их оторванность от системы транспортных нефтепроводов и отсутствие развитой сети железных дорог. Единственным доступным видом перевозки нефти из региона является морской транспорт.

А ЧТО У СОСЕДЕЙ?

Татарстан располагает крупнейшим в России ресурсным потенциалом природных битумов. По качеству - нефть разрабатываемых месторождений преимущественно сернистая, высокосернистая (80%) и высоковязкая (67% остаточных извлекаемых запасов), а по

плотности - средняя и тяжелая (68% остаточных извлекаемых запасов). Добыча нефти в республике, как и во всей Волго-Уральской нефтегазоносной провинции, находится на стадии естественного снижения, на протяжении последних лет в регионе удается поддерживать добычу на уровне 28-30 млн тонн в год до 2020 года.

В настоящее время на балансе ОАО «Татнефть» (имеются лицензии) числятся запасы 21 месторождения сверхвязких нефтей, в том числе балансовых - 118 млн т, извлекаемых - 41 млн т. Всего в Черемшано-Бастрыкской зоне имеется 98 месторождений высоковязких нефтей с геологическими запасами 461 млн т. Из них в программу освоения включены 45 месторождений с геологическими запасами 191 млн т. Месторождения разделены на три зоны с равными запасами нефти. Проектные технологии разработки по трем группам предусматривают и включают: бурение горизонтальных скважин - 1600 единиц, вертикальных скважин - 3540, оценочных скважин - 890 единиц. «Татнефть» ведет опытно-промышленную разработку двух месторождений с общими запасами 14,1 млн т и продолжает переговоры с зарубежными компаниями, владеющими технологиями внутрислоевого горения, которые позволяют улучшить характеристики нефти - осуществить преобразование тяжелых нефтей в легкие.

Главная задача республики в сложившейся непростой ситуации - привлечение инвестиций и внедрение новых эффективных методов повышения извлечения битумов. Нулевая ставка НДС, введенная с 2006 года на добычу тяжелой нефти и битумов, послужит стимулом к дальнейшему увеличению эффективности нефтедобычи.

Разработана «Программа развития ТЭК Республики Татарстан на период до 2020 года». Программа предусматривает ввод в разработку 45 подготовленных к освоению месторождений битумов с разведанными запасами 43,5 млн т и доведение их добычи до 1,92 млн т в 2020 году. На существующих нефтеперерабатывающих мощностях в Нижнекамске с этой целью будут построены дополнительные установки.

Сегодня к битумным проектам региона проявляют активный интерес ряд ведущих нефтяных компаний мира - Shell, ConocoPhillips, ExxonMobil, Chevron, Repsol.

В Республике Коми компания «Лукойл» ведет опытно-промышленные работы на Ярегском нефтетитановом месторождении, открытом в далеком 1932 году. Извлекаемые ресурсы нефти на данном месторождении составляют 31 млн т, добывается немногим более 5 тыс. т в год нефти с высоким содержанием серы. Месторождение подпадает под закон об обнулении НДС, и теперь компания придает планам по добыче и переработке тяжелой нефти большее значение.

СПРАВКА

Будущее нефтедобычи - на Арктическом шельфе

Арктический регион России богат нефтегазовыми месторождениями: на шельфе и побережье Печорского и Карского морей разведано 19 месторождений тяжелых и битуминозных нефтей. Их общие извлекаемые запасы составляют 1,7 млрд т. Сегодня разрабатываются только месторождения севера Тимано-Печорской провинции, где общий объем добычи не превышает 0,6 млн т в год. Непосредственно на шельфе, в Печорском море, на пяти открытых месторождениях сосредоточено 0,4 млрд т извлекаемых запасов, 85% которых представлены тяжелыми и битуминозными нефтями.

Арктический шельф России рассматривается правительством как один из ключевых регионов поддержания и роста добычи нефти, что особенно актуально в условиях стагнации нефтедобычи в основных регионах страны. Для координации освоения шельфа министерство природных ресурсов РФ разработало государственную «Стратегию изучения и освоения нефтегазового потенциала континентального шельфа РФ до 2020 года». С целью повышения инвестиционной привлекательности проведения геолого-разведочных работ и освоения месторождений Арктического шельфа рассматриваются различные стимулы: снижение стандартных ставок налогов и платежей, налоговые каникулы. Кроме того, могут быть использованы инвестиционные вычеты, освобождение от налогообложения при проведении геолого-разведочных работ и снижение пошлин на уникальное импортное оборудование.

Распределение по запасам месторождений с вязкой нефтью на территории России (без учета мелких - менее 3 млн т)

Месторождение	Нефтегазоносный бассейн	Среднее значение вязкости нефти по месторождению, мм ² /с
Уникальные (более 300 млн т нефти)		
Ромашкинское	Волго-Уральский	24,19
Усинское	Тимано-Печорский	377,44
Русское	Западно-Сибирский	693,65
Федоровское	Западно-Сибирский	36,32
Крупные (от 30 до 300 млн т нефти)		
Верхнеконское	Лено-Тунгусский	27,83
Ярегское	Тимано-Печорский	10584,56
Торавейское	Тимано-Печорский	11210,92
Аксубаево-Мокшинское	Волго-Уральский	438,5
Гремихинское	Волго-Уральский	79,02
Даниловское	Лено-Тунгусский	46,32
Охинское	Охотский	87,55
Радаевское	Волго-Уральский	90,10
Тагульское	Западно-Сибирский	58,2
Степноозерское	Волго-Уральский	132,17
Якушинское	Волго-Уральский	58,99
Мишкинское	Волго-Уральский	74,00
Имени Р. Третьякова	Тимано-Печорский	87,85
Новошешминское	Волго-Уральский	74,72
Архангельское (Татарстан)	Волго-Уральский	74,71
Быстринское	Западно-Сибирский	44,39
Нурлатское	Волго-Уральский	74,61
Средние (от 3 до 30 млн т нефти)		
Катанглинское	Охотский	244,22
Султангулово-Заглядинское	Волго-Уральский	32,21
Урненское	Западно-Сибирский	312,00
Горбуновское	Волго-Уральский	98,85
Никольское (Томская)	Западно-Сибирский	101,0
Южно-Торавское	Тимано-Печорский	171,20
Уньвинское	Волго-Уральский	24,77
Ярактинское	Лено-Тунгусский	12,23
Славкинское (Самарская)	Волго-Уральский	76,29
Озеркинское (Самарская)	Волго-Уральский	116,61
Красноярское (Оренбургская)	Волго-Уральский	187,63

ИСТОЧНИК: СОБИНОФ



ВАСИЛИЙ ТАРАСЮК, первый зампреда Комитета по энергетике Госдумы РФ:

- К сожалению, пока добыча природных битумов и высоковязких нефтей убыточна. Как всякое новое перспективное производство, освоение ресурсов и организация переработки тяжелых нефтей требует на первых порах поддержки. Необходимы срочные меры для стимулирования освоения месторождений высоковязких нефтей. Говоря о стимулировании этого направления, необходимо отметить то, что оно имеет место быть, но, к несчастью, в той мере, которая не позволяет в полном объеме раскрываться такому важному вектору нефтяной отрасли, как промышленное освоение запасов тяжелых нефтей, включая, конечно, и создание соответствующей инфраструктуры по сбору, транспортировке и переработке этого вида углеводородов.

внедрения были опережающими. Столь высокий уровень внедрения местных технологий отчасти связан с особенностями функционирования советской промышленности, однако в большей степени - демонстрирует возможности российской научной школы в этом технологическом секторе. К слову, США имеют на заводах данного профиля существенно большее число процессов, закупленных за рубежом, отмечает Евгений Данилова.

На сегодняшний день готовы к масштабному внедрению несколько оригинальных процессов переработки остатков тяжелых нефтей, созданных в системе РАН. В частности, в Институте нефтехимического синтеза им. А.В. Топчиева совместно с другими академическими и отраслевыми ин-



АНАЛИТИКА

Неиссякаемый источник «черного золота»

13 Планируется, что к 2011 году объемы добычи на Яреге возрастут до 3 млн т в год, а к 2015 году составят около 6 млн т. К этому же времени будут соответственно увеличены мощности Ухтинского НПЗ, на который ярегская нефть поступит для первичной обработки.

В ХМАО развивается добыча и производство высоковязких нефтей. На территории округа находится Вань-Еганское месторождение тяжелой нефти с уникальными свойствами. Поэтому в Югре рассматривают возможность строительства битумного завода производительностью более 100 тыс. т в год. Продукция будет поставляться как дорожным строителям ХМАО, так и в другие российские регионы. По предварительным оценкам, общая стоимость нового завода, который планируется возвести в районе Нижнеуртовска, порядка 150 млн долларов.

ДЕЛО ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВАЖНОСТИ

Сегодня государство осознало важность поиска новых технологий и оборудования для добычи тяжелой, высоковязкой нефти - ценного сырья для получения множества полезных нефтехимических продуктов. Значительные ресурсы в области нефтедобычи направляются на разработку и развитие новых способов добычи нефти, которые позволят повысить технико-экономические показатели разработки месторождений тяжелых нефтей. Для этого, согласно «Энергетической стратегии России на период до 2020 года», в нефтегазовый комплекс требуется вложить 400-440 млрд долларов, т.е. годовые инвестиции



МИРОВЫЕ ЗАПАСЫ ТРУДНОИЗВЛЕКАЕМОЙ, В ТОМ ЧИСЛЕ И ВЫСОКОВЯЗКОЙ, НЕФТИ НА ПОРЯДОК ПРЕВЫШАЮТ ЗАПАСЫ НА ОБЫЧНЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЯХ. СЕГОДНЯ ПРИШЛО ВРЕМЯ ЗАНЯТЬСЯ ИХ РАЗРАБОТКОЙ И В РОССИИ

должны составить около 23-25 млрд долларов. Однако нефтяные компании вкладывают в нефтяную промышленность не более 5,3-5,7 млрд долларов в год, что почти в 4 раза ниже требуемого объема, и это осложняет разработку и внедрение новых технологий.

Введенные правительством РФ льготы по НДС для разработки сверхвязких нефтей должны стать серьезным стимулом для активизации разработки месторождений природных битумов, тем более - в условиях дефицита финансо-

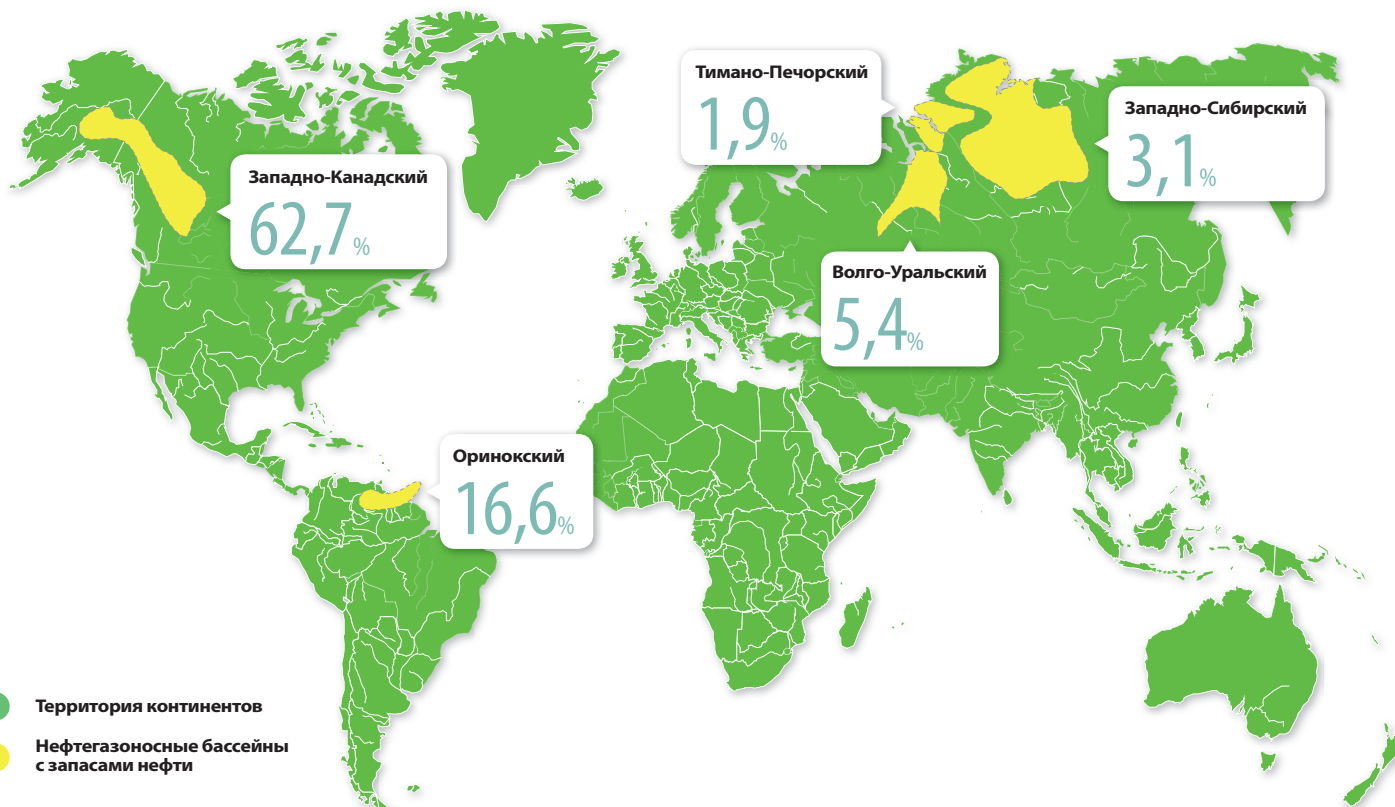
вых средств. Такими льготами ранее воспользовалась компания «Татнефть». Сегодня в пределах лицензионных территорий ОАО «Татнефть» находятся двенадцать разведанных месторождений тяжелых нефтей, которые включены в Государственный баланс запасов России. Два из них - Мордовско-Кармальское и Ашальчинское - находятся в режиме опытно-промышленной разработки. Ее результаты показали, что «Татнефть» может добывать такую нефть в промышленных масштабах.

Арктический шельф России рассматривается правительством как один из ключевых регионов поддержания и роста добычи нефти, что особенно актуально в условиях стагнации нефтедобычи в основных регионах страны. Для координации освоения шельфа министерство природных ресурсов РФ разработало государственную «Стратегию изучения и освоения нефтегазового потенциала континентального шельфа РФ до 2020 года». С целью повышения инвестиционной привлекательности прове-

дения геолого-разведочных работ и освоения месторождений Арктического шельфа рассматриваются различные возможности стимулирования вложений в шельфовые проекты: снижение стандартных ставок налогов и платежей, налоговые каникулы. Кроме того, могут быть использованы инвестиционные вычеты, освобождение от налогообложения при проведении геолого-разведочных работ и снижение пошлин на уникальное импортное оборудование.

Разработка месторождений высоковязких нефтей в России актуальна как никогда. Однако для добычи нетрадиционных ресурсов (битумы, тяжелые нефти, газовые гидраты) требуются колоссальные инвестиции и, что еще важнее, новые технологии, к внедрению которых стремится всего несколько компаний. Крайне важно не упустить технологические преимущества, которые даст внедрение опережающих российских разработок. Принятые государством поправки в Налоговый кодекс устанавливают льготы на добычу полезных ископаемых при освоении месторождений тяжелых и высоковязких нефтей, но по какой-то причине специалисты в области налоговой политики остановились на половине пути. Говорить о достижении рентабельности и даже о самой разработке новых нефтяных проектов можно будет лишь в случае установления таких льгот по всему технологическому коридору, который проходит «тяжелые нефти», - кроме добывающих компаний льготы должны получить НПЗ, перерабатывающие тяжелые высоковязкие нефти, природные битумы и битуминозные пески.

Крупнейшие нефтегазоносные бассейны с вязкой нефтью на территории континентов с указанием доли их ресурсов от мировых





«ОАО «НК «ЛУКОЙЛ» - компания стратегически важная для нашего региона, с ней подписано соглашение правительства Самарской области»

ИННОВАЦИИ

ЛУКОЙЛ увидел потенциал самарской промышленности

ПРЕДСТАВИВ НА ВЫСТАВКЕ СВОИ НОВЕЙШИЕ РАЗРАБОТКИ, ПРЕДПРИЯТИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ПЛАНИРУЮТ РАСШИРИТЬ СОТРУДНИЧЕСТВО С ОДНОЙ ИЗ КРУПНЕЙШИХ НЕФТЯНЫХ КОМПАНИЙ РОССИИ



ИННА ГРИГОРЬЕВА

Выставка-презентация самарских предприятий и совещание с делегацией ОАО «НК «ЛУКОЙЛ» познакомили нефтяников с продукцией и технологическими возможностями самарских предприятий. Мероприятия были организованы в рамках соглашения о сотрудничестве, заключенного между правительством региона и нефтяной компанией.

СТРАТЕГИЧЕСКИ ВАЖНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Договоренность о презентации продукции самарских предприятий и проведении совместного совещания, на котором будет обсуждаться возможность поставок выпускаемой продукции и подготовки кадров, была достигнута на встрече **Николая Меркушкина** с президентом ОАО «НК «ЛУКОЙЛ» **Вагитом Алекперовым** в ноябре 2013 года. А сегодня свои разработки специалистам ЛУКОЙЛа представили крупные компании губернии - ЗАО «ГК «Электролит - ТМ Самара», ЗАО «Торговый Дом Строммашина», ОАО «Волгабурмаш», ОАО «Самарский завод электромонтажных изделий», ОАО «РОССКАТ», ЗАО «Самарская кабельная компания». Все они давно и успешно поставляют продукцию на рынок оборудования и материалов для нефтегазовой отрасли.

«Для нас ОАО «НК «ЛУКОЙЛ» - компания стратегически важная, с ней подписано соглашение правительства Самарской области, - сказал

врио министра промышленности и технологий Самарской области **Сергей Безруков**. - Не раз был здесь президент компании Вагит Алекперов. В нашем регионе проведение таких мероприятий с крупными федеральными холдингами становится традицией».

Заместитель гендиректора ОАО «РИТЭК» - директор ТПП «РИТЭК-Самара-Нафта» **Алексей Палий** отметил, что в апреле исполнился всего год, как компания работает в регионе, но за это время она укрепилась в Самарской области и уверенно наращивает объемы производства, превышая изначально определенные показатели. «Благодаря правительству региона мы собрались, чтобы посмотреть практически всех основных производителей товаров и услуг Самарской области, работающих с нашей отраслью. Уверен, что мероприятие будет иметь огромное практическое значение как для нас, заказчиков, так и для большинства собравшихся сегодня», - сказал Алексей Палий.

Участникам круглого стола по организации торгово-закупочной деятельности в НК «ЛУКОЙЛ» Алексей Палий рассказал, что порядок оформления договорных отношений в нефтяной компании «РИТЭК», как и в ЛУКОЙЛ, предусматривает проведение тендеров, но учитывая, что решающее значение определяется удаленностью подрядчика от заказчика, а представленные на мероприятии компании работают в регио-

не, это наверняка будет являться плюсом при принятии решения.

ИННОВАЦИИ ПЛЮС ГОСПОДДЕРЖКА

Многие из участников мероприятия уже работают с крупными холдингами, в том числе с ЛУКОЙЛом, некоторые - только планируют совместные проекты. ООО «Самараволгомаш» выпускает цельносварные, разборные шаровые краны для химической, газовой и нефтяной отрасли. Генеральный директор ООО «Самараволгомаш» **Михаил Волков** рассказал, что основное производство построено на полном цикле изготовления кранов. Инновационной разработкой, по словам Волкова, являются шаровые краны большого диаметра (до 700 мм) с вращением седла. «В апреле мы провели успешные испытания на саратовском полигоне и приступили к серийному выпуску. Этот кран может применяться при температуре минус 60 градусов до 220 градусов Цельсия, на нем установлены уплотнения, инертные к метанолу, сероводороду и выдерживающие очень высокую температуру. Мы надеемся, что кран будет востребован на рынке, и надеемся, что с этого года начнем его масштабное серийное производство», - заявил Волков, подчеркнув, что предприятие намерено расширять сотрудничество именно с ЛУКОЙЛом.

Конечно, такое сотрудничество будет основываться исключительно на рыночных принципах: выиграл конкурс - стал поставщиком. Однако и в этой ситуации есть место для государственной поддержки, и региональные власти готовы рассмотреть ее местным производителям нефтегазового оборудования.

Сергей Безруков напомнил участникам выставки, что недавно правительство Самарской области приняло новую

государственную программу «Инновационное развитие машиностроительного комплекса Самарской области до 2020 года». Предприятия, внедряющие новые технологии, имеют право на субсидии.

«Отдельным блоком в этой программе выделено техническое перевооружение. И если вы говорите, что вкладываете в это средства, то мы можем помочь субсидировать процентную ставку по кредитам, полученным в банках», - сказал Безруков и призвал компании направлять заявки на участие в программе.

САМАРЦАМ ЕСТЬ ЧТО ПРЕДЛОЖИТЬ

Начальник отдела маркетинга и рекламы ОАО «РОССКАТ» **Оксана Парамонова** рассказала, что компания выпускает кабельно-проводниковую продукцию, в частности, нефтепогружной и силовой кабели. За 2012-2013 годы предприятие инвестировало в производственные мощности 1,5 млн рублей. «Надеемся, что будем больше поставлять ЛУКОЙЛу нефтепогружного и силового кабели, хотелось бы, чтобы и наш силовой кабель использовался», - сказала Парамонова.

По ее словам, в год РОССКАТ поставляет нефтяным компаниям 17 тыс. пог. км нефтепогружного кабеля, за последний год номенклатурная линейка по этому виду продукции расширена. В частности, в прошлом году был освоен промышленный выпуск кабеля с индексом 230 градусов, это нефтепогружной кабель в свинцовой оболочке. В 2014 году - нефтепогружной свинцовый кабель (180 градусов) и кабель в общей оболочке (160 градусов).

В конце 2013 года РОССКАТ открыл для нефтегазодобывающих предприятий склад консигнаций, который позволяет оперативно обеспечивать кабельно-проводниковую про-

дукцией северные предприятия. Он является элементом сервисного блока, в рамках которого в дальнейшем, возможно, будут заниматься ремонтом и реновацией старого оборудования с месторождений.

Сервисному блоку предприятия уделяют все большее внимание: по словам начальника отдела продаж в России ОАО «Волгабурмаш» **Максима Бурнаевского**, компания организовала дирекцию долотного сервиса, которая позволяет вести не только «долотное сопровождение» во время бурения и оказывать сервисные услуги, но и обрабатывать новые конструкции долот на буровых.

«По Самарской области мы сотрудничаем с сервисными компаниями, которые работают на бурение, с ООО «ВБС», сейчас хотим еще заключить прямой договор с «Самаранефтегазом», и в августе будет проходить отработка новых конструкций долот специально для Самарской области», - заявил Бурнаевский.

Руководитель отдела по работе с проектными организациями ОАО «Самарский завод электромонтажных изделий» **Денис Беленко** рассказал, что с 2012 года начата большая программа по модернизации производства, закуплено несколько новых прокатных линий. Завод выпускает электромонтажные изделия - это лотки и короба, прокатные изделия для прокладки кабельных трасс или линий, короба кабельные блочные, а также элементы системы крепления и монтажа.

«На автоматических линиях прокатных станков выпускается более 93% продукции предприятия, в планах до 2016 года повысить этот показатель до 98-99% или практически полностью автоматизировать производство, что позволит ускорить сроки и повысить качество продукции», - сказал Беленко.

Правительство Самарской области разработало и утвердило новую государственную программу «Инновационное развитие машиностроительного комплекса Самарской области до 2020 года»

Сегодня средняя глубина переработки в российской нефтеперерабатывающей промышленности составляет примерно 70-72%



ПРОГНОЗ

«Прекрасное далёко» не так уж далеко



АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

К 2020 году в России ожидается завершение ряда масштабных проектов по строительству мощностей для вторичной переработки углеводородного сырья. В результате этого глубина переработки нефти должна вырасти до 96%, а выход светлых нефтепродуктов достичь 75-80%.

Такие данные привел заместитель председателя правления ОАО «Газпром», генеральный директор ООО «Газпром экспорт» Александр Медведев на XXI Мировом нефтяном конгрессе, проходившем в июне в столичном «Крокус-Экспо». Сам конгресс объединил более 5000 делегатов и 550 докладчиков из 90 стран. Одной из центральных тем конгресса в 2014 году стало развитие российской нефтегазовой отрасли.

По словам Александра Медведева, масштабная программа по модернизации нефтеперерабатывающих мощностей на российских заводах близится к своему завершению. «Россия перешла на производство современного топлива с низким содержанием примесей по стандарту Евро-5», - сообщил топ-менеджер ОАО «Газпром». - По мере обновления автопарка российские НПЗ будут развивать свои производственные и полностью соответствовать новым стандартам». Как подчеркнул Александр Медведев, принципиально важен тот факт, что в программу модернизации отечественных нефтеперерабатывающих мощностей был заложен принцип «разумной экологичности», со-

ответствующий уровню развития общества и его запросов, а не «элементы торговых войн и протекционизма».

Напомним, согласно отчету правительства РФ, представленному в конце апреля 2014 года, за 2,5 года российские нефтеперерабатывающие заводы завершили строительство 25 технологических установок.

Всего проект модернизации российской нефтепереработки, осуществляемый в рамках технического регламента «О требованиях к автомобильному и авиационному бензину, дизельному и судовому топливу, топливу для реактивных двигателей и топочному мазуту», предполагает реконструкцию и строительство 126 установок вторичной переработки нефти. Среди них - 95 установок неглубокой переработки сырья и 31 установка глубокой переработки углеводородного сырья, в том числе 11 установок каталитического крекинга, 20 установок гидрокрекинга.

Обязательства нефтяных компаний по модернизации НПЗ закреплены в четырехсторонних соглашениях с ФАС России, Ростехнадзором и Росстандартом, в которых установлены сроки и условия модернизации.

Следует отметить, что сегодня средняя глубина переработки нефти в российской нефтеперерабатывающей промышленности составляет примерно 70-72%, а выход светлых нефтепродуктов, как правило, ненамного отличается от потенциала нефти, поступающей на переработку. Коэффициент Нельсона - комплексный показатель, который дает представление о сложности процессов переработки нефти - в Европе составляет примерно 8-9, в США - 11-12, в России - около 4,5.



ВСЕРОССИЙСКИЙ БАНК
РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

8 800 555-01-65

Горячая линия (звонки по РФ бесплатно)

www.vbrr.ru

С ДНЕМ НЕФТЯНИКА!



ХОРОШО ПОРАБОТАЛ – ХОРОШО ОТДОХНИ!

С 1 сентября по 15 октября 2014 года

Снижение ставок!

Подарок каждому заемщику!

Шанс получить приз!

Самарский филиал ОАО «ВБРР», г. Самара, ул. Осипенко, 11 Тел. 8(846) 270-25-74

ОАО «ВБРР». Генеральная лицензия Банка России № 3287

РЕКЛАМА

Уважаемые коллеги, дорогие друзья!

Сердечно поздравляем всех руководителей, специалистов, ветеранов нефтяной и газовой отрасли, членов их семей

с Днем работников нефтяной,
газовой и топливной промышленности!

Работники нефтегазовой отрасли своим многолетним трудом создали прочную основу для стабильного и успешного развития нашей страны. Вы вносите огромный вклад в укрепление международного авторитета России, находите уникальные управленческие решения, проявляете самоотверженность и высокий профессионализм. От всей души желаем вам новых успехов в вашей масштабной деятельности, в решении тех значительных и ответственных задач, которые будут способствовать экономическому процветанию нашего отечества.

Крепкого здоровья, счастья и благополучия вам и вашим близким!

Коллектив ЗАО АКБ «НОВИКОМБАНК»

НОВИКОМБАНК
www.novikom.ru



Дорогие друзья!
Поздравляем вас с праздником –
Днем работника нефтяной, газовой и топливной
промышленности!



Этот день в России давно перестал быть просто профессиональным праздником. Его отмечают не только те, кто непосредственно связан с нефтяной и газовой отраслью, но и их деловые партнеры, соратники и добрые друзья. Ведь нефтегазовый комплекс был и остается одной из базовых отраслей экономики нашей страны, важнейшей составляющей ее имиджа на международном и российском уровнях. Для жителей Самарской области этот праздник также особый. История нашего региона неразрывно связана с нефтяной и газовой индустрией. В нефтегазовом секторе и топливной промышленности губернии сегодня задействованы тысячи людей, и от их профессионализма и преданности своему делу во многом

зависит будущее нашего региона. Благодаря их труду мы ездим на машинах, летаем на самолетах, в наших домах тепло. Нефтяные и газовые компании вкладывают значительные средства в развитие социальной сферы региона. Так, например, уровень газификации в Самарской области сегодня один из самых высоких в России.

Поздравляем всех самарцев с нашим общим праздником! Желаем крепкого здоровья, благополучия и дальнейших успехов в труде на благо Самарской области и России в целом!

От лица коллектива
генеральный директор
ОАО «Газпром межрегионгаз Самара» Кислов А. И.



Нефтепереработка и нефтепродукты. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

КОММЕНТАРИИ

Модернизация: борьба за «ОКТАН»

В ПРОЦЕССЕ ПЕРЕХОДА НА ПРОИЗВОДСТВО АВТОБЕНЗИНОВ ЕВРО-4 И ЕВРО-5 САМАРСКИМ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИМ ЗАВОДАМ ПОТРЕБУЕТСЯ БОЛЬШЕ ВЫСОКООКТАНОВЫХ КОМПОНЕНТОВ



ПАВЕЛ ФИРСОВ

Программа модернизации самарских НПЗ предусматривает строительство ряда установок по производству октаноповышающих добавок. Эксперты считают, что все пойдет в дело.

Одной из важных составляющих технического прогресса в автомобилестроении было и остается повышение степени сжатия в двигателях. Выше степень сжатия – больше КПД, экономичнее автомобиль. Обратная сторона этого процесса – постоянное требование автостроителей к нефтеперерабатывающей отрасли повышать детонационную стойкость бензина. Иными словами: дайте бензин с более высоким октановым числом. Многие еще помнят, как на советских автозаправках можно было встретить колонки с надписью «А-66». Сегодня стандартный «пул» любого автозаправочного комплекса: Аи-92, Аи-95, Аи-98.

Вот простой пример, показывающий, как нефтепереработка откликнулась на запросы автопромышленности. На старейшем в Самарской области

Октановое число антидетонационных присадок



Сызранском НПЗ неэтилированный автобензин А-66 начали выпускать в 1962 году, А-76 – в 1965-м, Аи-93 появился в ассортименте предприятия в 1982-м, а в 1998 году сызранцы выпустили первую партию Аи-98.

Сегодня в ассортименте нефтеперерабатывающих предприятий самарской группы НК «Роснефть» автобензины с октановым числом в 98 пунктов составляют очень небольшую долю. Например, из 546,9 тыс. тонн бензина, выпущенного в 1-м полугодии 2014 года Куйбышевским НПЗ, «Супер-98 класс 5» всего 6,9 тыс. тонн. Но завтра 98-го и 95-го будет больше.

Появление российского Технического регламента на моторное топливо вначале тоже подстегнуло процесс повышения октанового числа автобензинов. В первых ре-

дакциях этого документа было зафиксировано требование: автобензин класса 4 (соответствует экологическому стандарту Евро-4) должен иметь октановое число не ниже 95. Впоследствии это требование смягчили, разрешив выпускать «92-й», а сегодня ограничений по октановому числу в Техническом регламенте просто нет.

Но это не означает, что проблема производства высокооктановых компонентов для самарских нефтепереработчиков потеряла актуальность. Вовсе нет. И программа модернизации НПЗ самарской группы «Роснефти» предусматривает строительство установок по производству метил-трет-бутилового эфира (МТБЭ). Его октановое число в зависимости от степени чистоты колеблется от 115 до 135 пунктов.

Мы строим одновременно семь новых установок



ОЛЕГ ДРУЖИНИН,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ОАО «КУЙБЫШЕВСКИЙ НПЗ»:

- В рамках программы модернизации мы построили двухсекционную установку изомеризации мощностью 280 тыс. тонн в год. Ее пуск состоится в начале сентября. Одновременно строятся еще 7 новых установок, кроме того модернизируются 4 действующих установки: каталитического риформинга (Л-35/11-1000), установка гидроочистки дизельного топлива (Л-24/7), две установки атмосферно-вакуумной трубчатки (АВТ-4, АВТ-5). Из вновь строящихся объектов работы сейчас идут на комплексе гидроочистки вакуумного газойля (ГОВГ), комплексе каталитического крекинга (ФСС), установках сернокислотного алкилирования (СКА), регенерации отработанной серной кислоты (РОСК), а также на установках по производству метилтретбутилового эфира (МТБЭ), производству водорода и элементарной серы. Окончание строительно-монтажных работ на этих объектах у нас запланировано на период с 2015 по 2017 годы. Первым, в 2015 году, будет введен в эксплуатацию комплекс каткрекинга FCC с газофракционирующей установкой.

Вводом трех ключевых объектов модернизация не ограничится



ВИТАЛИЙ ЗУБЕР,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ОАО «НОВОКУЙБЫШЕВСКИЙ НПЗ»:

- Сегодня мы реализуем три крупных и наиболее значимых для развития предприятия долгосрочных инвестиционных проекта. Строятся новые установки риформинга (CCR), изомеризации, комплекс гидрокрекинга. Кроме того, к 2017 году будут возведены или реконструированы 43 объекта общезаводского хозяйства.

Ввод в строй трех ключевых объектов переработки позволит Новокуйбышевскому НПЗ к 2017 году полностью перейти на выпуск экологичного топлива, однако на этом модернизация завода не завершится. До 2018 года планируется реализовать еще два перспективных проекта. Будет реконструирована установка замедленного коксования. На ней гудрон будет перерабатываться в светлые нефтепродукты. В результате мы получим показатели переработки нефти на уровне лучших мировых и европейских образцов: глубина переработки - около 95%, а выход светлых нефтепродуктов - не менее 77%.

Завод вступил в наиболее сложную стадию модернизации



КОНСТАНТИН СТЕЖКО,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ОАО «СЫЗРАНСКИЙ НПЗ»:

- Сызранский НПЗ вступил в наиболее сложную и капиталоемкую стадию модернизации. В течение 2014-2016 годов нам предстоит завершить строительство комплекса каталитического крекинга FCC. Всего в программе модернизации восемь пусковых комплексов, в составе которых как технологические установки, так и объекты общезаводского хозяйства, которые обеспечивают их эксплуатацию. К 2016 году СНПЗ полностью перейдет на выпуск автобензина и дизтоплива по стандарту «Евро-5». Глубина переработки нефти вырастет на 20 процентных пунктов и достигнет целевых значений на европейском уровне, повысится экологическая и промышленная безопасность. Не менее важная стратегическая цель - максимально сократить вредное воздействие на окружающую среду. За последние 5-7 лет объемы выбросов в атмосферу от СНПЗ по ряду веществ сократились в 2-3 раза, и сегодня уровень фактических выбросов уже на 26,5% ниже нормативных.

Наше главное достижение - устойчивое развитие НЗМП



ВЛАДИМИР ФОМИН,
ГЕНДИРЕКТОР НОВОКУЙБЫШЕВСКОГО
ЗАВОДА МАСЕЛ И ПРИСАДОК:

- Сегодня в ассортименте НЗМП более 100 наименований, 26% продукции мы экспортируем. В 2013 году начал выпуск противозносной присадки «Комплексал Эко-Д», ее применяют в дизтопливе до класса Евро-5. НЗМП - единственный российский производитель присадки, включенной в европейский список «No-Harm». За год ее выпуск вырос на 47%, а поставки фасованной продукции под брендом «Роснефть» - на 14%.

Выполнены производственная и инвестиционная программы. В 2013 году введены в эксплуатацию два объекта - современный комплекс приготовления товарных масел (блендинг) и установка вакуумной трубчатки. На сегодня реализованы четыре из пяти проектов программы развития завода. В 2013 году НЗМП стал обладателем главной всероссийской премии «Лидеры экономики России» в номинации «Лидер инноваций». Восемь видов нашей продукции вошли в число ста лучших товаров России.

Индекс. «Волга Ньюс». Нефтепереработка и нефтепродукты. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ		Организации	
1 Меркушкин Николай	6 859	1 Роснефть	24 259
2 Сечин Игорь	3 863	2 Новокуйбышевский НПЗ	8 122
3 Безруков Сергей	1 968	3 Самаранефтепродукт	5 679
4 Дегтярев Петр	1 015	4 Сызранский НПЗ	5 365
5 Лядин Николай	998	5 Лукойл	5 299
6 Олтырев Андрей	895	6 Куйбышевский НПЗ	3 869
7 Тархов Виктор	734	7 Приволжскийнефтепровод	3 763
8 Дружинин Олег	682	8 ФАС России	3 349
9 Путин Владимир	661	9 Yukos Capital	3 347
10 Медведев Дмитрий	576	10 ЮКОС	3 347
11 Бабич Михаил	563	11 Транснефть	2 576
12 Нефедов Александр	528	12 Ростехнадзор	2 390
13 Бьков Дмитрий	452	13 Клявлинский НПЗ	2 055
14 Лисейчев Владимир	451	14 ТНК-ВР	1 784
15 Палий Сергей	444	15 Первая грузовая компания	1 393
16 Васильев Владимир	444	16 Арбитражный суд СО	1 385
17 Кобенко Александр	439	17 ФСБ России	957
18 Фомин Владимир	411	18 МВД России	957
19 Трушев Роман	368	19 Нефть-Актив	936
20 Стежко Константин	361	20 Правительство РФ	896

В 2014 году значительно выросли темпы модернизации нефтеперерабатывающих заводов самарской группы НК «Роснефть». На предприятия поступило уникальное оборудование. В то же время сразу после приобретения нефтяной компании «ТНК-ВР» «Роснефть» получила предписание ФАС России о продаже части автозаправочных в нашем регионе. Повышенный интерес к этим событиям поднял на первые места рейтинга НК «Роснефть» и ее самарские предприятия. Такой же эффект вызвало участие Николая Меркушкина и Игоря Сечина в мероприятиях Петербургского экономического форума.

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭСАМАРА.РФ



АНАЛИТИКА

Модернизация самарских НПЗ: борьба за «октан»

В ПРОЦЕССЕ ПЕРЕХОДА НА ПРОИЗВОДСТВО АВТОБЕНЗИНОВ ЕВРО-4 И ЕВРО-5 САМАРСКИМ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИМ ЗАВОДАМ ПОТРЕБУЕТСЯ БОЛЬШЕ ВЫСОКООКТАНОВЫХ КОМПОНЕНТОВ



19 Одновременно строятся установки сернокислотного и фтористоводородного алкилирования, установки изомеризации. Все они производят высокооктановые базовые компоненты бензина. По словам генерального директора ОАО «Куйбышевский НПЗ» **Олега Дружинина**, после ввода в строй установок изомеризации, алкилирования и МТБЭ предприятие будет получать в год более 500 тыс. тонн высокооктановых компонентов. Очень неплохой бензиновый пул.

ДОБАВКИ УЖЕ ЕСТЬ

Однако в Самарской области октаноповышающие добавки уже производятся. Например, как сообщила генеральный директор ООО «Тольяттикаучук» и ЗАО «Тольяттисинтез» **Ольга Троицкая**, тольяттинская площадка СИБУРа выпускает сразу два вида высокооктановых добавок к автомобильным бензинам. Это все тот же МТБЭ, а также метанольная высокооктановая добавка (ДВМ).

По словам Ольги Троицкой, одни из основных потребителей тольяттинского метил-трет-бутилового эфира – Новокуйбышевский и Сызранский НПЗ. Кроме них МТБЭ с тольяттинской площадки СИБУРа идет на ЗАО «Рязанская нефтеперерабатывающая компания». ДВМ «Тольяттикаучук» поставляет в Самарскую, Ульяновскую, Москов-

Проблемы с ароматикой есть практически у всех российских заводов. И поэтому при переходе на производство бензинов класса 5 спрос на октаноповышающие присадки неизбежно вырастет

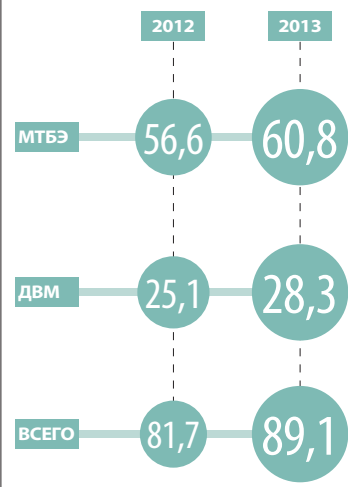
скую, Воронежскую области и другие регионы России. По итогам 2013 года «Тольяттикаучук» увеличил производство октаноповышающих добавок на 9% - до 89 тыс. тонн.

В Самарской области есть и другой крупный производитель октаноповышающих добавок. Это ЗАО «Новокуйбышевская нефтехимическая компания», работающее под брендом «САНОРС». В октябре 2012 года здесь после реконструкции и модернизации простаивавшего производства изопентана ввели в эксплуатацию установку по производству метил-трет-амилового эфира (МТАЭ). Ее заявленная мощность - 300 тыс. тонн в год.

Метил-трет-амиловый эфир - продукт для российской нефтепереработки и нефтехимии новый, импортозамещающий. К тому же эксперты указывают на хороший экспортный потенциал МТАЭ - октаноповышающие добавки везде нужны. Однако установка работает почти два года, а объемы производства МТАЭ на «САНОРСе» пока ниже заявленной мощности. При этом нельзя сказать, что продукт не продается, есть и экспортные поставки. Сегодня МТАЭ берут и нефтеперерабатывающие заводы самарской группы НК «Роснефть». Это подтвердил, например, Олег Дружинин, хотя, по его мнению, цена могла бы быть и ниже, но это рынок.

Рынок... Эксперты утверждают, что сегодня он в профиците. Однако, несмотря на переполненность рынка и налаженные поставки МТБЭ от «Тольяттикаучука» и МТАЭ от «САНОРСа», заводы самарской группы «Роснефти» строят собственные установки по производству метил-трет-бутилового эфира. Зачем? Тем более что совсем скоро «САНОРС» войдет в структуру «Роснефти», а при взаимных поставках внутри компании вопросы ценообразования ре-

Объем производства октаноповышающих добавок на ООО «Тольяттикаучук» (тыс. тонн)



ИСТОЧНИК: ООО «ТОЛЬЯТТИКАУЧУК»

гулируются централизованно - в интересах «Роснефти» в целом.

ДЕШЕВО И ВОСТРЕБОВАННО

Вопрос производства высокооктановых добавок - очень непростой, говорит директор информационно-аналитического центра «РУПЕК» **Андрей Костин**. Эксперт обращает внимание на то, что «Роснефть» сейчас ведет модернизацию и на ее НПЗ строятся установки бензинового пула, в том числе каталитического крекинга. А одним из побочных продуктов каткрекинга является бутан-бутиленовая фракция.

«В принципе, это продукт товарный. Его можно налить в цистерны и попытаться куда-нибудь продать», - говорит Андрей Костин. - Но значительно лучше построить установки, которые будут эту фракцию перерабатывать. Это установка алкилирования и установка МТБЭ».



ОЛЬГА ТРОИЦКАЯ,
генеральный директор
ООО «Тольяттикаучук»
и ЗАО «Тольяттисинтез»:

- Тольяттинская площадка СИБУРа выпускает два вида высокооктановых добавок к топливу: это метил-трет-бутиловый эфир (МТБЭ) и метанольная высокооктановая добавка (ДВМ). В 2013 году объемы их производства увеличились на 9% - до 89,1 тыс. тонн. Одними из основных потребителей нашего МТБЭ являются Новокуйбышевский и Сызранский НПЗ, входящие в самарскую группу предприятий НК «Роснефть». МТБЭ также поставляется на ЗАО «Рязанская нефтеперерабатывающая компания». ДВМ мы поставляем различным потребителям Самарской, Ульяновской, Московской, Воронежской и других областей.



АНДРЕЙ КОСТИН,
директор ИАЦ «РУПЕК»:

- «Роснефть» сейчас ведет модернизацию своих НПЗ и строит установки бензинового пула, в том числе установки каталитического крекинга (FCC). На них кроме бензина получается побочный продукт - бутан-бутиленовая фракция. В принципе, это товарный продукт, его можно продавать, но значительно лучше построить установки, которые будут эту фракцию перерабатывать. Это установка алкилирования и установка МТБЭ. Строительство обойдется недорого, нужен только метанол, но в Самарской области он есть и стоит очень дешево. Рядом с комплексом каталитического крекинга обязательно нужна установка по производству МТБЭ, чтобы побочное сырье превратить в премиальный продукт.

Андрей Костин отметил, что такое строительство обойдется компании относительно недорого. Нужен только метанол, но в Самарской области его производит тольяттинские предприятия, то есть транспортное плечо совсем короткое для всех трех самарских НПЗ «Роснефти» - не более 100 км. Поэтому строить надо. Даже если рядом работает мощная установка на «САНОРСе» и производится октаноповышающих добавок на «Тольяттикаучуке». Строить и получать дешевый и очень востребованный продукт. «Если рядом с комплексом каталитического крекинга (FCC) нет установки по производству МТБЭ - это просто кощунство», - шутит Андрей Костин.

Но главное, на что обращает внимание эксперт, при переходе к производству бензинов класса 4, а особенно класса 5 у заводов увеличивается технологическая потребность в октаноповышающих добавках. А такой переход уже про-

исходит и окончательно завершится в 2015 году.

Дело в том, что Технический регламент ограничивает для классов 4 и 5 (Евро-4 и 5) содержание ароматических углеводородов 35%, в то время как для бензинов класса 3 допускалось иметь 42% ароматики. Проблема решается за счет добавления в рецептуру прямогонного или стабильного газового бензина, в также бензина коксования. Все эти бензины разбавления - низкооктановые. И это нужно чем-то компенсировать. Вот тут-то и понадобятся высокооктановые добавки, к тому же в большом количестве. «Проблемы с ароматикой есть практически у всех российских заводов», - говорит Андрей Костин. - И поэтому при переходе на производство бензинов класса 5 спрос на октаноповышающие присадки неизбежно вырастет. Я думаю, что в 2015 году и на «САНОРСе» установка по производству МТАЭ увеличит объемы производства. Рынок потребует».



Высоких результатов нам удается достигать в том числе за счет претворения в жизнь программы модернизации перерабатывающих мощностей

ИНТЕРВЬЮ



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО АВТОРОМ

2014 ГОД ДЛЯ НОВОКУЙБЫШЕВСКОГО НПЗ, ПО СУТИ, СТАЛ НОВЫМ ЭТАПОМ В НОВОЙ ИСТОРИИ ПРОИЗВОДСТВА, МОДЕРНИЗАЦИИ И ПРИНЦИПИАЛЬНО НОВОГО ПОДХОДА К ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМУ ПРОЦЕССУ. ДО КОНЦА ГОДА НА ПРЕДПРИЯТИИ БУДУТ ВВЕДены В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ДВЕ НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ УСТАНОВКИ. ОБ ИТОГАХ ПЕРВОГО ПОЛУГОДИЯ, О ДОЛГОСРОЧНЫХ ПЛАНАХ РАЗВИТИЯ РАССКАЗАЛ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОАО «НОВОКУЙБЫШЕВСКИЙ НПЗ» ВИТАЛИЙ ЗУБЕР

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

«Все наши достижения - результат работы людей»

ДОБИЛИСЬ УСПЕХА

С какими результатами Новокуйбышевский НПЗ закончил 1-е полугодие 2014 года?

- Прежде всего отмечу, что мы вышли на максимальные значения объема переработки нефти и основных показателей эффективности за последние 10 лет. Если в 2013 году завод переработал 8,182 млн тонн нефти, то в 2014-м мы планируем выйти на уровень 8,2 млн тонн.

Объемы выработки моторного топлива классов 4 и 5 в 2014 году в сравнении с прошлым годом вырастут на 17 тысяч 300 тонн. Отборы светлых нефтепродуктов должны вырасти с 55,73% до 55,9%. Кроме того, с 0,83% до 0,79% планируем снизить потери углеводородного сырья при нефтепереработке. Эти показатели у нас и так минимальные в сравнении с предыдущими годами, а будут еще ниже.

По финансовым показателям - по EBITDA, по росту добавленной стоимости и операционной эффективности среди заводов НК «Роснефть» Новокуйбышевский НПЗ занимает лидирующие позиции. Бизнес-план выполнен в полном объеме. Руководством НК «Роснефть» наша работа в 2013 году и 1-м полугодии 2014 года оценена положительно.

- За счет чего получены столь высокие результаты?

- Этому способствовала работа по оптимизации технологических режимов, повышение культуры производства. Много сделано для предотвращения несанкционированного оборота нефтепродуктов. Кроме того, нами были реализованы несколько новых схем по компаундированию компонентов моторного топлива, благодаря чему мы приступили к выработке бензина экологического класса 5 (Евро-5).

Также мы провели масштабный комплексный ремонт, в ходе которого останавливали около 80% оборудования. Это позволяет отремонтировать все те участки, где невозможно вести работы, если останавливают только одну-две установки. Такой подход позволил значительно поднять уровень надежности оборудования и предприятия в целом.

К комплексному ремонту мы готовились тщательно в течение

года. На площадке только на ремонте работало до 2 тысяч специалистов из подрядных организаций. Привлекались подрядчики не только из Самарской области, но и специализированные организации из Татарстана. Все работы провели в установленные сроки, в круглосуточном режиме и в очень высоком темпе.

КАДРЫ РЕШАЮТ ВСЕ

- Как выстраиваются отношения Новокуйбышевского НПЗ с подрядчиками?

- Надо отметить, что отношения с подрядчиками выстроены конструктивные. На наших объектах работают подрядные организации из Москвы, Татарстана, Башкортостана, примерно 50-60% подрядчиков - из Самарской области. На пусконаладочных работах задействована украинская компания ЧАО «Северодонецкий Оргхим». Работают слаженно, качество хорошее.

Замечу, что сегодня специалистов подрядных организаций на площадке задействовано примерно 2 тысячи человек на ремонте и 2,5-3 тысячи на объектах капитального строительства. Плюс к этому около 700 механизмов. Объем средств, которые нам предстоит освоить в 2014 году - около 18 млрд рублей, включая стоимость оборудования. Колоссальный размах.

Мы внимательно контролируем ход работ.

- Сколько новых рабочих мест появится в 2014 году, и откуда вы возьмете специалистов для строящихся установок?

- С вводом в строй двух технологических установок в 2014 году, у нас появляются около новых 60 рабочих мест. Занять вакантные должности на новых установках мы предлагаем нашим же сотрудникам с большим производственным опытом, с высшим профильным образованием. А на освободившиеся места принимаем новые кадры после СамГТУ, профильных колледжей.

Те, кто осваивает новые установки, проходят курс обучения в нашем учебном центре, который организует компания-лицензиар. Кроме того, под каждую установку создается компьютерный тренажер, полностью имитирующий ее работу и аварийные ситуации.

В программе подготовки - стажировка на объектах, аналогичных строящимся, которые уже работают на других НПЗ. Например, риформинг с движущимся слоем (CCR) есть в Кстово Нижегородской области. Изомеризация - на Сызранском НПЗ НК «Роснефть». Кроме того, и у нас на Новокуйбышевском НПЗ есть действующая установка изомеризации постройки 2004 года, которая принципиально очень похожа на строящуюся. Часть специалистов на новую установку мы перевели именно с нее.

Кстати, не могу не подчеркнуть, что все наши достижения - это, прежде всего, результат работы коллектива. Придерживаюсь принципа, что людям необходимо дать возможность работать творчески, проявлять свои инженерные таланты - и вознаграждать их по достоинству. Это дает колоссальный эффект. За счет организационных мероприятий, связанных с реализацией различных идей, предложений в рамках программы по повышению операционной эффективности, мы планируем в текущем году дополнительно принести в доход НК «Роснефть» около 2,5 млрд рублей.

С вводом в строй двух технологических установок у нас появляются около 60 новых рабочих мест. Занять вакантные должности на новых установках мы предлагаем нашим же сотрудникам с большим опытом и с высшим профильным образованием

БОЛЬШИЕ ПЛАНЫ

- На Новокуйбышевском НПЗ только что запустили новый автоматизированный Центральный пункт управления тремя технологическими комплексами. А какие объекты сейчас строятся в рамках программы модернизации завода?

- Высоких результатов нам удается достигать в том числе за счет претворения в жизнь программы модернизации перерабатывающих мощностей. Сегодня мы реализуем три крупных и наиболее значимых для развития предприятия долгосрочных инвестиционных проекта. Строятся новые установки риформинга

(CCR), изомеризации, комплекс гидрокрекинга.

Также в планах установка по производству синтетического топлива (GTL), реконструкция установки замедленного коксования (УЗК). Кроме того, к 2017 году будут возведены или реконструированы сорок три объекта общезаводского хозяйства (ОЗХ). Суммарный объем инвестиций составит более 140 млрд рублей.

- Какие установки из числа вновь строящихся будут запущены до конца 2014 года?

- Монтаж оборудования практически завершен на установках риформинга и изомеризации. На этих двух установках сейчас идут пусконаладочные работы. Установку риформинга мы планируем запустить в октябре-ноябре 2014 года, а изомеризацию - в ноябре-декабре. Это полностью соответствует обязательствам компании «Роснефть».

- Что изменится в технологическом цикле предприятия после ввода этих установок?

- Если говорить об установке риформинга с движущимся слоем (CCR), то ее особенность в том, что катализатор в ней находится в движении, происходит его постоянная регенерация, восстановление активности. Благодаря этому

октановое число получаемого риформата на 7-8 пунктов больше, чем у установок со стационарным слоем. Если на действующем риформинге мы получаем компонент

с октановым числом около 95 пунктов по исследовательскому методу, то на новой установке этот показатель будет более 100 пунктов. Это выведет завод на больший объем выработки высокооктановых автомобильных бензинов, которые в России очень востребованы.

Вторая установка - изомеризация - также выпускает высокооктановый компонент бензина. В изомеризате не содержатся сера, ароматика и бензол. Это высокооктановый, экологически чистый компонент автомобильного бензина.

Следующий объект, он сейчас в начальной стадии строительства - комплекс гидрокрекинга. Мощнейший комплекс с суммар-

ной мощностью около 5 млн тонн в год по вакуумному газойлю. На выходе мы будем получать дизтопливо экологического класса 5 и реактивное топливо ТС-1 тоже высшего качества. Ввод в эксплуатацию запланирован на 2017 год.

Ввод в строй трех ключевых объектов переработки позволит Новокуйбышевскому НПЗ к 2017 году полностью перейти на выпуск экологичного топлива, однако на этом модернизация завода не завершится. До 2018 года планируется реализовать еще два перспективных проекта. Будет реконструирована установка замедленного коксования. На ней гудрон будет перерабатываться в светлые нефтепродукты. В результате мы получим показатели переработки нефти на уровне лучших мировых и европейских образцов: глубина переработки - около 95%, а выход светлых нефтепродуктов - не менее 77%.

Также предстоит построить установку атмосферной трубчаткой на смену устаревшим комплексам АВТ-8 и АВТ-9.

- Что планируется сделать для улучшения экологической ситуации на предприятии?

- Параллельно с основными объектами будут решаться логистические и экологические задачи. Сегодня идет модернизация очистных сооружений, строится новая эстакада налива нефтепродуктов - герметичная, с нулевым выбросом нефтепродуктов в атмосферу. Будем реконструировать технологические печи, это значительно снизит потери углеводородного сырья на топливо. Например, печи, которые эксплуатируются сейчас, имеют КПД 60-70%, а новые - на уровне 85-90%.

В 2014 году мы продолжили работы по строительству узла по очистке топливного газа от сероводорода на установке АВТ-11, по оборудованию резервуарного парка понтонами, по строительству установки по производству гранулированной серы. За период с 2006 по 2014 годы объемы выбросов НК НПЗ в атмосферу сократились наполовину, в том числе за последние 3 года на 15%. А к 2017 году планируется снизить их еще на 25%. К тому времени мы фактически будем работать уже на новом заводе.



ИНТЕРВЬЮ

«Установка изомеризации будет пущена в сентябре...»

ОЛЕГ ДРУЖИНИН
О ПЕРСПЕКТИВАХ
МОДЕРНИЗАЦИИ
И РАЗВИТИЯ
КУЙБЫШЕВСКОГО НПЗ

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

Центральная задача, стоящая сегодня перед Куйбышевским НПЗ, - модернизация производства и полный переход на выпуск моторного топлива стандарта «Евро-5». Какие установки будут введены в строй в 2014 году? Сколько новых рабочих мест появится на предприятии и кто займет эти места? О достижениях и планах развития рассказал генеральный директор ОАО «Куйбышевский НПЗ» Олег ДРУЖИНИН.

ГЛАВНАЯ ЗАДАЧА

- Темпы модернизации Куйбышевского НПЗ год от года нарастают. В 2015 году объем инвестиционных средств, которые планируется освоить, почти вдвое превысит показатель 2014 года. На строительстве каких объектов сосредоточены сейчас основные ресурсы?

- Работы ведутся очень широким фронтом. Одновременно строятся сразу 7 новых установок, одна уже готова к пуску, кроме того, мы модернизируем 4 действующих установки. Модернизируется установка риформинга 35/11-1000, две установки гидроочистки 24/6 и 24/7 и установка атмосферно-вакуумной трубчатка АВТ-4,5.

Из вновь строящихся объектов подрядные организации сейчас работают на комплексе гидроочистки вакуумного газойля (ГОВГ), комплексе каталитического крекинга (FCC), установках сернокислотного алкилирования (СКА), регенерации отработанной серной кислоты (РОСК), а также на установках по производству метил-третбутилового эфира (МТБЭ) и элементарной серы. Окончание строительно-монтажных работ на этих объектах у нас запланировано на период с 2015 по 2017 год. В 2015 году будет запущен комплекс каткрекинга FCC с газофракционирующей установкой.

- Какие объекты будут введены в строй в 2014 году?

- Построена двухсекционная установка изомеризации мощностью 280 тыс. тонн в год. Строительно-монтажные работы на второй секции завершены в августе. Сейчас на установке ведутся пусконаладочные работы (ПНР). Первая секция у нас «на ре-



жиме» уже с июля - снимаем и анализируем основные технологические показатели, сравниваем их с проектными. Торжественный ввод в строй установки изомеризации запланирован на начало сентября 2014 года. В составе этой установки - новый товарно-сырьевой парк и новый блок водоочистки, он заменит блок, построенный еще в 1940-х годах.

- Лицензиары большинства технологических процессов, на основе которых строятся новые установки, - это ведущие иностранные компании. Сказываются ли на ходе модернизации экономические санкции против России?

- Практически никак не сказываются. Необходимое нам оборудование уже закуплено, немалая часть его уже доставлена на завод и даже смонтирована. Есть определенные вопросы по катализаторам, мы решаем их с компаниями-лицензиарами. Например, базовый проект комплекса FCC - американской компании UOP. Они не возражают против использования альтернативных марок катализатора. Нужные для нас марки выпускают в Европе, их готовы выпустить и наши коллеги в Башкортостане, на Ишимбаевском заводе катализаторов.

ВЫСШАЯ КВАЛИФИКАЦИЯ

- Как показывают себя подрядные организации? Как вы оцениваете качество выполнения работ?

- Мы привлекаем к выполнению СМР такие подрядные организации, как ООО «ГСИ-НХМ», ООО «СпецРСУ-3», ООО «КД ПМК», ООО «Паркнефть». Это давние партнеры Куйбышевского НПЗ. Квалификация как инженерно-технического персонала, так и рабочих - на очень хорошем уровне. Их профессионализм и

техническая оснащенность не ставят под сомнение ни сроки модернизации и реконструкции нашего предприятия, ни качество работ.

В пусконаладочных работах на установке изомеризации, наряду с персоналом самой установки, участвовала украинская компания ЧАО «Северодонецкий ОргХим». Корректные, грамотные специалисты, дорожащие своей профессиональной репутацией. Их работой мы вполне довольны.

Пуск установки изомеризации обеспечит получение высокооктанового компонента для производства автомобильного топлива в соответствии с наивысшим экологическим стандартом Технического регламента Таможенного союза ЕВРО-5

- Сколько новых рабочих мест появится на Куйбышевском НПЗ в результате модернизации?

- На объектах, которые будут запущены уже в 2014 году, создано 63 новых рабочих места. В перспективе планируется создание еще 238 дополнительных рабочих мест. Из специальностей в основном будут востребованы операторы технологических установок, машинисты технологических насосов, машинисты компрессорных установок.

Кадры на строящиеся установки мы подбираем из числа квалифицированных специалистов, имеющих профильное высшее образование и большой производственный опыт.

СПРАВКА:

За счет строительства новых технологических объектов на заводе созданы дополнительные рабочие места (чел.):

	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Среднесписочная численность персонала	2256	2300	2405
Новые рабочие места	44	34	63

- Как ведется подготовка персонала новых технологических установок?

- Подбирать людей мы начинаем заблаговременно. Начальник установки назначается с момента начала ее строительства. Вместе с подрядчиками он проходит весь процесс ее создания. Потом назначаются старшие операторы. То есть у специалистов достаточно времени, чтобы в совершенстве изучить свою установку и все производственные регламенты.

Установки и комплексы, которые мы сейчас строим и вводим в эксплуатацию, отличаются высокой степенью автоматизации. Поэтому в процессе подготовки очень удобно применять компьютерные тренажеры, на которых полностью имитируется все: весь технологический процесс, все возможные аварийные ситуации.

В настоящее время у нас разработан и уже запущен компьютерный тренажерный комплекс для специалистов, которые будут работать на новой установке изомеризации. Перед началом пуско-наладочных работ весь персонал прошел на нем подготовку. А кроме того, наши специалисты прошли стажировки на других заводах НК «Роснефть».

ЕСТЬ ДОСТИЖЕНИЯ

- Модернизация призвана вывести КНПЗ на новый, современный технологический уровень, обеспечить кардинальный рост

глубины переработки нефти и отбора светлых нефтепродуктов. В этой связи как вы оцениваете итоги работы предприятия в 1-м полугодии 2014 года?

- Результаты очень хорошие, нам есть чем гордиться. В конце июля в Ангарске проходило расширенное совещание, на котором подводились итоги работы НК «Роснефть» в первом полугодии 2014 года. Куйбышевский НПЗ выполнил все показатели бизнес-плана, в том числе и финансовые. Завод получает прибыль, в срок и в полном объеме платит налоги.

С апреля 2014 года у нас на Куйбышевском НПЗ освоен выпуск летнего дизтоплива стандарта Евро-4. Нарастиваем выпуск бензина марки Супер-98 вид III по стандарту Евро-5.

Отмечу, что в сравнении с 1-м полугодием 2013 года нефти мы переработали несколько меньше, однако светлых нефтепродуктов получили на 0,96% больше. На 0,12% выросла и глубина переработки нефти, в 1-м полугодии 2014 года она достигла 60,19%.

- С чем это связано?

- Это результат планомерной модернизации, которая на Куйбышевском НПЗ идет с 2007 года. Завершение этого этапа, введение в строй всех строящихся установок и комплексов сделает КНПЗ технологически современным и экологически безопасным предприятием.



Важная стратегическая цель - максимально сократить вредное воздействие на окружающую среду на самом предприятии и в его санитарно-защитной зоне

ПРЕДПРИЯТИЕ



Сызранский НПЗ: ТОЛЬКО НА ОТЛИЧНО

ПАВЕЛ ФИРСОВ

В 2014 году коллектив предприятия встречает профессиональный праздник высокими результатами. Перекрыты основные показатели бизнес-плана первого полугодия, высокими темпами идут работы на восьми пусковых комплексах, расширяется производство моторного топлива стандарта «Евро-5». И уже в самое ближайшее время на Сызранском НПЗ будет более 800 новых рабочих мест.

ВЫСОКИЕ РУБЕЖИ

Главный индикатор развития предприятия - его производственные результаты. Как сообщил генеральный директор ОАО «Сызранский НПЗ» **Константин Стежко**, в первом полугодии 2014 года предприятие переработало 3,655 млн тонн нефти, превысив показатели за аналогичный период прошлого года на 5,3 %.

Сегодня завод производит топливо классов Евро-3, Евро-4, Евро-5. Выпуск автобензина составил 620 тыс. тонн, потребителям отгружено 1,035 млн тонн дизельного топлива. Полностью выполнена программа выпуска мазута, битума и других нефтепродуктов, сжиженных газов, а также серной кислоты.

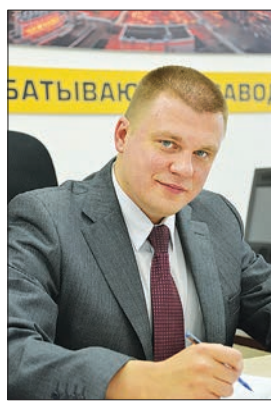
В мае-июне 2013 года, первым в самарской группе предприятий НК «Роснефть», Сызранский НПЗ начал отгрузку бензина и дизтоплива стандарта Евро-5. В 2014 году уже выпущено 168 тыс. т автобензина по этому самому жесткому экологическому стандарту, а к 2016 году СНПЗ планирует перейти на производство такого топлива в полном объеме.

Без отклонений от графика выполняется программа модернизации предприятия. Как рассказал Константин Стежко, в течение 2014-2016 годов предстоит завершить строи-

КОНСТАНТИН СТЕЖКО,

генеральный директор
ОАО «Сызранский НПЗ»:

- Сызранский НПЗ вступил в наиболее сложную и капиталоемкую стадию модернизации. В течение 2014-2016 годов нам предстоит завершить строительство комплекса каталитического крекинга FCC. Всего в программе модернизации восемь пусковых комплексов, в составе которых как технологические установки, так и объекты общезаводского хозяйства, которые обеспечивают их эксплуатацию. К 2016 году СНПЗ полностью перейдет на выпуск автобензина и дизтоплива по стандарту Евро-5. Глубина переработки нефти вырастет на 20 процентных пунктов и достигнет целевых значений на европейском уровне, повысятся экологическая и промышленная безопасность.



тельством комплекс установки каталитического крекинга FCC. А всего в программе модернизации - восемь пусковых комплексов, включающих и технологические установки, и объекты общезаводского хозяйства, обеспечивающие их эксплуатацию.

После ввода нового и реконструированного оборудования глубина переработки нефти вырастет на 20 процентных пунктов и достигнет целевых значений на европейском уровне, повысятся экологическая и промышленная безопасность.

Сейчас на строящихся установках трудятся около 2 тысяч специалистов подрядных организаций, в том числе 84% - из Самарской области. Масштабное строительство уже сегодня работает на экономику региона, обеспечивая рабочие места. А в ходе подготовки к пуску обновленных производств в 2014-2015 годах потребуются принять дополнительно более 800 человек, в основном на рабочие специальности.

БЕЗОПАСНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Одними из приоритетных направлений развития Сызранского НПЗ остаются промышленная безопасность и охрана труда. Ремонт и замена изношенного оборудования, модернизация и переход на новые технологии - это надежный фундамент безаварийной работы завода.

Не менее важная стратегическая цель - максимально сократить вредное воздействие на окружающую среду как на самом предприятии, так и в

его санитарно-защитной зоне. За последние 5-7 лет объемы выбросов в атмосферу от Сызранского НПЗ по ряду веществ сократились в 2-3 раза, и сегодня уровень фактических выбросов уже на 26,5% ниже нормативных. На природоохранные мероприятия ежегодно расходуются сотни миллионов рублей. В частности, за первое полугодие 2014 г. затраты на экологические мероприятия составили 234 млн рублей. В мае Сызранский НПЗ выпустил в воды Саратовского водохранилища 34 тысячи штук молоди толстолобика и белого амура, внося существенный вклад в восполнение рыбных ресурсов.

Сегодня на Сызранском НПЗ трудятся более 2,4 тыс. человек, практически половина персонала имеет институтские, университетские дипломы. Квалифицированные кадры - главная ценность предприятия, и на СНПЗ выделяются немалые средства на обучение и подготовку кадров.

На предприятие активно привлекается молодежь. За 3 последних года на Сызранский НПЗ принято около 400 выпускников университетов и колледжей - это каждый шестой работник.

Обеспечивая достойный уровень жизни своим сотрудникам, Сызранский НПЗ также активно помогает городу. На благотворительные цели в 2014 году будет направлено более 20,8 млн рублей, значительная часть которых пойдет на поддержку учреждений здравоохранения, культуры и образования.

15-17 ОКТЯБРЯ САМАРА

VIII МЕЖДУНАРОДНАЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА



Нефтедобыча.
Нефтепереработка.
Химия.

ВСЕ ВОЗМОЖНОСТИ ОТРАСЛИ

ОТКРЫТА ЭЛЕКТРОННАЯ РЕГИСТРАЦИЯ ПОСЕТИТЕЛЕЙ



ЭКСПО-ВОЛГА
организатор выставок с 1986 г.

Самара, ул. Мичурина, 23а
Тел.: (846) 207-11-38
www.expo-volga.ru





АНАЛИТИКА

Артерии национальной экономики

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Сегодня практически в любой отрасли экономики России вопрос масштабной реконструкции один из самых актуальных. Нефтегазовый сектор - не исключение. В ОАО «АК «Транснефть» модернизировать, реконструировать и наращивать российскую систему магистральных трубопроводов будет созданная в прошлом году структура - ООО «Трубопроводная строительная дирекция» (ООО «ТСД»).

НАЧАЛО НАЧАЛ

ООО «Трубопроводная строительная дирекция» было зарегистрировано в Самаре в ноябре 2013 года. Ключевая задача новой организации, выступая техническим заказчиком, организовывать и контролировать проведение комплексных работ по строительству и реконструкции объектов трубопроводного транспорта нефти и нефтепродуктов подрядчиками. Перечень объектов масштабен: это линейная часть нефтепроводов и нефтепродуктопроводов, нефтеперекачивающие станции (НПС), резервуарные парки, объекты инфраструктуры, сливные железнодорожные эстакады. Сегодня ООО «ТСД» организует проведение работ в 11 регионах европейской части России (Приволжский и Южный федеральные округа - от Самарских степей до Черного моря).

Необходимость создания подобной структуры в составе ОАО «АК «Транснефть» очевидна. Дочерние общества компании сосредоточены на обеспечении надежной и бесперебойной транспортировки нефти и нефтепродуктов, тогда как реконструкция и развитие сети трубопроводов - отдельная масштабная задача, координировать исполнение которой поручено специально созданному обществу.

На текущий момент штат сотрудников ООО «ТСД» составляет более 300 человек, в числе которых уникальные специалисты. За плечами многих из них масштабный проект ВСТО - нефтепровод протяженностью более 4,7 тыс. км, проходящий от города Тайшет (Иркутская область) до нефтеналивного порта Козьмино в Японском море. Как отмечает руководство ООО «ТСД», в Самаре отбирались лучшие кадры со всей страны.

ФРОНТ РАБОТ

Строительство и реконструкция трубопроводной системы - это не только масштабная, но и крайне сложная работа.

В первую очередь, в силу своей многофакторности - техническому заказчику проектов предстоит обеспечивать четкое и детально распланированное взаимодействие десятков, а то и сотен организаций, координировать работу с государственными структурами, надзорными, контролирующими и правоохранительными органами, строительными компаниями, собственниками земельных участков и т.д. Помимо этого, само по себе строительство нефтепровода - это задача большой технической сложности.

«В своей работе нам приходится решать широкий круг проблем, связанных не только непосредственно с производством, но и с подготовкой к работам, - делится заместителем генерального директора по подготовке производства ООО «ТСД» **Денис Остапкин**. - Ведь прежде чем начать строительство, необходимо оформить большой перечень разрешительных документов».

Существенной частью этой работы является решение вопросов, связанных с землеотводом. Наиболее часто проблемы возникают с частными владениями, но и в случае с государственными землями бывают сложности, для преодоления которых проводится совместная коллегияльная работа. Отдельно значится вопрос использования участков леса. Основной сдерживающий фактор здесь - продолжительное время оформления разрешительных документов на земли государственного лесного фонда.

При переходах нефтепродуктопроводом автомобильных и железных дорог приходится плотно взаимодействовать с владельцами данных коммуникаций. Технические условия на пересечения с каждым годом становятся все жестче, что объясняется повышенным вниманием к безопасности объектов. Перед тем, как начать строительство переходов, как правило, необходимо заключение договора с владельцем, в котором оговаривается последовательность выполнения работ и оформления необходимых документов.

А есть еще и переход реки - технически сложная операция, требующая больших подготовительных работ. На стадии проектирования разрабатывается специальный раздел, учитывающий необходимость выполнения мероприятий по минимизации экологических последствий для животного и водного мира. Эти документы согласовываются в Федеральном агентстве по рыболовству, оформляется решение о предоставлении водных объектов в пользование. Также учитываются сроки нереста, в которые запрещено проведение работ, затрагивающих водоем и его водоохранную зону. В целях компенсации ущерба выполняются мероприятия по



восполнению рыбных ресурсов - компания проводит выпуск в водоемы молоди ценных пород рыб.

ПЕРВЫЕ ШАГИ

Сегодня ООО «ТСД» полным ходом реализует первые два крупных проекта - это реконструкция участков МН «Куйбышев - Лисичанск» и строительство нефтепродуктопровода «Юг». По первому из них уже подключено в работу 18 переуложенных участков, продолжаются проектно-исследовательские работы для реализации объектов по планам 2015 - 2016 годов. Непрерывно ведется работа по оформлению разрешений на строительство, подготовке разрешительных документов в области экологии и рационального природопользования, выбору на конкурсной основе подрядных организаций, оформлению ввода объектов в эксплуатацию. Также приходится решать вопросы по поставке необходимых материалов и оборудования.

«Проект «Реконструкция участков МН «Куйбышев - Лисичанск» значительно повысит надежность нефтепровода, обеспечит его непрерывное функционирование, позволит сократить количество плановых остановок для проведения регламентных работ, минимизирует затраты на капитальный ремонт», - подчеркивает первый заместитель генерального директора ООО «ТСД» **Дмитрий Грязев**.

На этапе выдачи рабочей документации проектными

Планируемые объемы работ 2014-2017 гг. (в 5-ти субъектах РФ):	
Реконструкция МН «Куйбышев - Лисичанск»	858 км (86 объектов)
Строительство МНПП «Волгоград - Тихорецк»	3 объекта
Реконструкция объектов ОАО «Черномортранснефть»	10 объектов
Реконструкция объектов ОАО «Приволжскнефтепровод»	6 объектов
Дополнительные объемы работ ОАО «МН «Дружба» 2014-2020 гг. (в 11-ти субъектах РФ):	
Реконструкция МН «Куйбышев - Унеча - Мозырь»	919 км (67 объектов)
Комплексная реконструкция объектов	3 объекта
Строительство вдольтрассового проезда	280 км
Итоговые объемы работ 2014-2020 гг. (в 15-ти субъектах РФ):	
Всего объектов	176 объектов
В том числе:	
- реконструкция магистральных нефтепроводов	1777 км
- комплексная реконструкция объектов, новое строительство (Проекты Юг 1 этап; Юг 2 этап; снижение содержания серы в нефти, поставляемой на НПЗ; НПС «Пенза-2»; строительство обхода МН г. Пенза)	22 объекта
- строительство вдольтрассового проезда	280 км

организациями находится проект «Юг». Начало строительномонтажных работ по первому этапу проекта планируется в 4-м квартале 2014 года. По второму этапу - полным ходом ведется разработка проектно-сметной документации, начало работ запланировано на середину 2015 года.

Проект «Юг» - это новый маршрут поставки дизельного топлива в порт города Новороссийска. В настоящее время дизельное топливо поставляется по железной дороге, применение трубопроводного транспорта позволит снизить издержки нефтяных компаний, что обеспечит экономическую привлекательность маршрута. Кроме того, проектом предусмотрено комплексное развитие системы нефте-

продуктопроводов юга России. Это увеличит транспортные возможности существующих трубопроводов, повышает их надежность и резервирование. Для нефтеперерабатывающей промышленности Краснодарского края создаются благоприятные условия по доступу к сырью, снижается его себестоимость, создаются условия к увеличению объемов выпуска продуктов переработки.

Особое внимание данному проекту уделяет президент ОАО «АК «Транснефть» **Николай Токарев**. По его словам, реализация позволит получить синергетический эффект - участниками проекта также станут ОАО «ЛУКОЙЛ» и южная группа нефтеперерабатывающих заводов (Краснодарский, Афицкий, Ильский).

Газовое хозяйство. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

КОММЕНТАРИИ



Газ vs бензин: чистая экономия

С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ГАЗОМОТОРНОГО ТОПЛИВА В РОССИИ СЛОЖНО НАЗВАТЬ КАКИЕ-ЛИБО МИНУСЫ ЭТОГО ПРОЕКТА. ГАЗ ЭКОНОМИЧНЕЕ БЕНЗИНА И ДИЗЕЛЯ И ГОРАЗДО ЭКОЛОГИЧНЕЕ



АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Перевод российского автотранспорта на газомоторное топливо - тема как никогда актуальная. И самый заметный экономический эффект дает перевод на газ общественного транспорта.

В мае 2013 года в Сочи под председательством президента России **Владимира Путина** прошло совещание о перспективах использования газомоторного топлива. Открывая его, глава государства подчеркнул важность этой темы для нашей страны. «В современном мире такая задача крайне актуальна, - отметил Владимир Путин. - Тут есть и экономические, и экологические эффекты. Газ дешевле, чем традиционный бензин или дизтопливо, и, кроме того, его использование снижает уровень выбросов. По оценкам экспертов, только в России автомобили ежедневно выбрасывают огромное количество вредных веществ, а ежегодный объем получается 14 миллионов тонн вредных веществ в атмосфере. 14 мил-

Как окупается перевод автотранспорта на газомоторное топливо

МАРКА ТРАНСПОРТНОГО СРЕДСТВА	КАМАЗ	ПАЗ	ВАЗ
ЭКОНОМИЯ НА 100 КМ (РУБ.)	536	501	191
СТОИМОСТЬ ПЕРЕОБОРУДОВАНИЯ	283 060	106 630	54 908
НА КАКОМ ПРОБЕГЕ ОКУПАЕТСЯ (КМ)	52 809	21 283	28 748

ИСТОЧНИК: ООО «ГАЗПРОМ ГАЗОМОТОРНОЕ ТОПЛИВО»

лионов тонн! При переходе на газомоторное топливо такая нагрузка снижается сразу в 2-3 раза».

По словам президента России, газ в качестве моторного топлива используется уже более чем в 80 странах мира. И с каждым годом мировой парк автомобилей на газе неуклонно растет. Россия, несмотря на свои запасы, составляющие 20% всех мировых запасов природного газа, занимает только 20-е место по использованию автомобилей на газовом топливе. Владимир Путин заявил, что ресурсное и технологическое состояние нашей державы позволяет рассчитывать на то, чтобы занять лидирующие позиции в этом вопросе.

Совещание продолжило выступление министра энер-

гетики РФ **Александра Новака**. Он сделал ряд предложений по совершенствованию нормативно-правового поля, в котором развивается данное направление. Первым пунктом шло включение в перечень объектов дорожного сервиса газозаправочных станций. Это дает упрощение порядков землеотвода и распространение тех льгот федеральных и региональных законодательств, которые есть для таких объектов.

Второе - это исключение газозаправочных станций из перечня опасных производственных объектов по аналогии с автозаправочными станциями. По мнению министра, актуализация требований промышленной и пожарной безопасности - также очень важный момент.

Муниципальный транспорт региона пора переводить на газ



ВЛАДИМИР СУБОТИН,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ООО «ГАЗПРОМ ТРАНСГАЗ САМАРА»:

- Самарская область вошла в число 18 пилотных регионов, где планы по переводу автобусов и коммунальной техники на метан будут реализованы в первую очередь. К 2020 году в городах-миллионниках 50% муниципального транспорта должно быть переведено на газ. Кубометр газа эквивалентен литру бензина АИ-92, а стоит как пол-литра бензина АИ-80. Вот и считайте экономию. К тому же перевод автомобилей с бензина на газ позволяет в среднем в пять раз снизить выбросы вредных веществ.

Возможность заправлять «газовые» автомобили есть. В Самарской области работают 6 автомобильных газонаполнительных компрессорных станций (АГНКС). К 2020 году мы построим еще семь заправок. В 2013 году мы реализовали на газовых заправках 8 миллионов кубометров газа. Сейчас 338 единиц техники из автопарка ООО «Газпром трансгаз Самара» работают на природном газе метане. Техника, которую мы закупим в этом году, также будет «газовой».

Особая экономическая зона и технопарк получают газ



АНДРЕЙ КИСЛОВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ООО «ГАЗПРОМ МЕЖРЕГИОНГАЗ САМАРА»:

- В 2014 году на реализацию программы газификации ОАО «Газпром» выделило Самарской области 1 млрд руб. В рамках этой программы сегодня завершается строительство первой очереди газопровода для нужд Особой экономической зоны в Тольятти и технопарка «Жигулевская долина». Стоимость объекта более 264 млн руб., протяженность первой очереди газопровода - 10,4 км. После завершения строительства второй очереди и газораспределительной станции будут обеспечены газом не только резиденты Особой экономической зоны и технопарка, но и строящиеся промышленные предприятия и объекты социальной инфраструктуры городского округа Тольятти и Ставропольского муниципального района. Этот газопровод очень важен для развития региона. Как представитель инвестора на территории региона, контроль за строительством осуществляем мы - ООО «Газпром межрегионгаз Самара». Строительство ведут наши коллеги из ООО «Газпром газораспределение Самара».

Сегодня в Самарской области мы ведем 18 крупных строек



ВИТАЛИЙ КОРОТКИХ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ООО «ГАЗПРОМ ГАЗОРАСПРЕДЕЛЕНИЕ САМАРА»:

- За последние годы мы проделали огромную работу по производственной модернизации и техническому перевооружению предприятия. Сегодня более половины всех газораспределительных пунктов и станций электрохимической защиты автоматизированы. Наши программы развития согласованы в системе «Газпрома», в сумме это около 10 млрд рублей, вкладываемых государственной газовой корпорацией в наш регион за несколько лет. Часть из этих средств уже пришла, и инвестиции продолжают. Второе направление - это обеспечение газом якорных инвесторов области. Особая экономическая зона «Тольятти», «Жигулевская долина», проекты «Роснефти» в Новокуйбышевске, аграрные проекты по области - все они нуждаются в газе, причем в промышленных масштабах. И мы этот газ обеспечиваем. В общей сложности сегодня мы ведем 18 крупных строек, это очень серьезный вклад в развитие экономики Самарской области.

Перекладка газопроводов повысит надежность сетей



СЕРГЕЙ МИРОШНИЧЕНКО,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ООО «СРЕДНЕВОЛЖСКАЯ ГАЗОВАЯ КОМПАНИЯ»:

- В декабре прошлого года была утверждена согласованная с министерством энергетики и ЖКХ Самарской области новая, уже шестая по счету, инвестпрограмма Средневожской газовой компании, рассчитанная на период с 2014 по 2018 год.

Ее ключевая особенность - существенное увеличение объема финансирования, и прежде всего, по разделу «Реконструкция и модернизация». Почти двукратный перевес инвестиций на эти цели вызван как солидным возрастом сетей и оборудования в газовом хозяйстве, так и необходимостью многочисленных переделок действующих газопроводов в связи со строительством дорог к чемпионату мира по футболу 2018 года.

Решение очень взвешенное и своевременное. Реализация инвестпрограммы позволит не только подготовить инфраструктуру к ЧМ-2018, но и существенно повысить надежность и пропускную способность газораспределительных сетей.

Индекс. «Волга Ньюс». Газовое хозяйство. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ		Организации	
1 Меркушкин Николай.....3704	1231	1 Газпром.....7391	-6 023
2 Михальсон Леонид.....3381	2521	2 НОВАТЭК.....5235	3 653
3 Суботин Владимир.....2288	-976	3 Газпром межрегионгаз Самара.....4745	-1 376
4 Бабич Михаил.....1951	1951	4 Газпром трансгаз Самара.....4209	-1 031
5 Кислов Андрей.....1855	-351	5 СВГК.....2827	-1 333
6 Миллер Алексей.....1562	-2 939	6 Газпром газораспределение Самара.....1851	36
7 Нефедов Александр.....1203	111	7 Правительство СО.....1787	716
8 Никитин Сергей.....1134	1134	8 Самаргаз.....1524	607
9 Селезнев Кирилл.....1099	-1 469	9 Волгопромгаз.....1177	-265
10 Путин Владимир.....862	862	10 Роснефть.....1 100	501
11 Миршниченко Сергей.....751	-486	11 Арбитражный суд СО.....1 039	806
12 Крайнев Сергей.....640	640	12 Правительство РФ.....930	930
13 Аветисян Владимир.....590	-852	13 СамРЭК.....696	-46
14 Коротких Виталий.....570	218	14 Сызраньгаз.....582	582
15 Петр Торжановский.....319	319	15 Министерство энергетики и ЖКХ СО.....559	-46
16 Агапов Сергей.....319	319	16 Департамент строительства и архитектуры Самары.....481	-251
17 Мосьяченко Юрий.....319	319	17 ФАС.....513	513
18 Абрамов Алексей.....319	319	18 Самартрансгаз.....395	-504
19 Ротенберг Аркадий.....271	271	19 Природоохранная прокуратура СО.....380	380
20 Камеко Владимир.....248	-177	20 СИБУР.....380	380

Самарская область - один из самых газифицированных регионов России. Уровень газификации - около 95%. Видимо, это стало причиной пристального внимания читателей к информации об ОАО «Газпром». Вторым в рейтинге популярности идет самый крупный из независимых поставщиков газа - ОАО «НОВАТЭК. И.о. губернатора Самарской области **Николай Меркушкин**, глава НОВАТЭКа **Леонид Михальсон** и генеральный директор ООО «Газпром трансгаз Самара» **Владимир Суботин** занимают три верхние строчки в индексе популярности персон.

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭКСАМАРА.РФ



АНАЛИТИКА

Газ vs бензин и дизель: экологичная альтернатива

САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ
МОЖЕТ ЗАНЯТЬ
ЛИДИРУЮЩИЕ
ПОЗИЦИИ В ПФО
В ВОПРОСЕ ПЕРЕВОДА
МУНИЦИПАЛЬНОГО
АВТОТРАНСПОРТА
НА ГАЗОМОТОРНОЕ
ТОПЛИВО



Третья задача - это актуализация требований безопасности колесных транспортных средств, санитарных норм и правил. Следующее, о чем говорил Новак, это гармонизация российских стандартов с соответствующими международными документами в сфере использования ГМТ. Напоследок он обратил внимание на необходимость продления программы финансирования закупок автобусов на газомоторном топливе. Потребность он оценил в 4 млрд рублей на три года, для того чтобы эта программа продолжала действовать.

НАБИРАЯ ОБОРОТЫ

По словам Александра Новака, целевые показатели к 2020 и 2030 годам выглядят следующим образом. Количество автомобилей на газомоторном топливе должно вырасти к 2030 году в 25 раз - до 2,5 млн, газозаправочная инфраструктура должна вырасти в 17 раз - минимум 3,5 тыс. газозаправочных станций, что позволит увеличить объемы потребления газомоторного топлива в 20 раз. Ожидаемый результат - сокращение выбросов загрязняющих веществ на 12%, рост занятости, создание новых рабочих мест - порядка 60 тысяч человек, и дополнительные доходы в бюджет - около \$5,3 млрд.

Для реализации этих масштабных планов в структуре ОАО «Газпром» в декабре 2012 года создана специализиро-

Особая поддержка будет оказана пилотным регионам, которые перейдут на газомоторное топливо. В их число войдет и Самарская область. Для этого в нашем регионе сегодня уже созданы все предпосылки

ванная компания - ООО «Газпром газомоторное топливо», которая определена единым оператором по развитию рынка газомоторного топлива в Российской Федерации. Инвестиционной программой компании на 2014 год предусмотрено проектирование 51 и строительство 48 автомобильных газонаполнительных компрессорных станций (АГНКС) в 22 субъектах РФ, а также реконструкция 7 существующих АГНКС в 5 субъектах РФ.

Для развития газомоторной инфраструктуры инвестиционной программой на 2014 год дополнительно предусмотрено выполнение проектно-изыскательных работ для строительства 54 АГНКС в 2015 году. Кроме того, запланировано выполнение проектно-изыскательных работ под строительство 91 объекта размещения блоков компримированного природного газа (КПГ) на действующих или планируемых к строительству АЗС сторонних организаций в 2015 году.

В стратегии ООО «Газпром газомоторное топливо» указывается, что при поэтапном развитии рынка в РФ к 2020 году прогнозируется увеличение потребления КПГ до 10,4 млрд куб. м в год. При этом планируется достижение следующих уровней потребления КПГ: в сфере общественного транспорта и коммунальной техники - 50%, для грузового транспорта для внутригородских перевозок и легкого коммерческого транспорта - 30%, для личного транспорта - 10% и для сельскохозяйственной техники - 20%.

К 2020 году в соответствии с планируемой динамикой роста потребления газомоторного топлива в РФ будет достигнут уровень проникновения КПГ (4,5% в структуре рынка моторного топлива), который приведет к появлению самоподдерживающего эффекта роста спроса (точка бифурка-

ции). В результате произойдет переход к развитию массового сегмента рынка и резкое увеличение темпов роста спроса на КПГ, гласит стратегия.

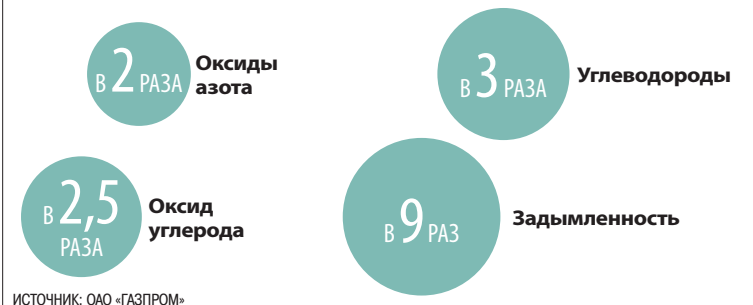
ГЛЯДЯ ИЗ НИЖНЕГО

В июне 2014 года в Нижнем Новгороде под председательством полпреда президента РФ в ПФО Михаила Бабича прошло совещание, где рассматривался вопрос расширения использования природного газа в качестве моторного топлива в регионах Приволжья. Перед началом совещания участники осмотрели экспозицию современной коммунальной, сельскохозяйственной и дорожной техники, работающих на газомоторном топливе (ГМТ), производства ОАО «КАМАЗ» и группы ГАЗ.

Открывая совещание, Михаил Бабич подчеркнул, что переход коммунальной, пассажирской и сельскохозяйственной техники на газ - очень важная задача для экономики ПФО. Об этом свидетельствовало и участие в обсуждении глав трех ключевых отраслевых министерств РФ: транспорта - Максима Соколова, энергетики - Александра Новака, промышленности и технологий - Дениса Мантурова. По словам Бабича, именно Приволжье подходит для перехода на ГМТ, так как здесь локализована вся необходимая база - производство двигателей, пассажирского транспорта на газу и т.д.

Однако есть и очевидные трудности: в ПФО не развита инфраструктура для работы техники на ГМТ - в округе всего 52 газовых автозаправки и 21 сервисный центр. Но даже несмотря на это, заявил Бабич, Самарская область является одним из лидеров ПФО по использованию техники на газомоторном топливе, причем, подчеркнул полпред, даже в отсутствие федеральных субсидий.

Снижение выбросов токсичных веществ в атмосферу при использовании природного газа вместо нефтяного топлива



Для того чтобы стимулировать переход регионов на ГМТ и создать необходимую инфраструктуру, на федеральном уровне будет принят комплекс мер. Среди них - выделение регионам с 2014 года федеральных субсидий на покупку автотранспорта на ГМТ, внесение изменений в земельное законодательство, упрощающее строительство газовых АЗС, а также фиксированная цена на газ для потребителей.

ПИЛОТНЫЙ РЕГИОН

Особая поддержка будет оказана пилотным регионам, которые перейдут на газ. В их число войдет и Самарская область. Для этого у нас созданы все предпосылки. В конце мая на Петербургском международном экономическом форуме региональное правительство заключило с компанией «Роснефть» соглашение о сотрудничестве для расширения использования ГМТ.

Как сообщил в своем выступлении Николай Меркушкин, меморандум о сотрудничестве по использованию природного газа в качестве моторного топлива подписали АВТОВАЗ и «Газпром». В нем предусмотрены разработка газотопливного автомобиля, развитие инфраструктуры заправочных станций, службы сервиса для обслуживания и ремонта. Кроме того, добавил глава региона, Самарская область будет

использовать потенциал ОАО «КАМАЗ» для того, чтобы активизировать «газификацию» автотранспорта. «Мы понимаем значимость этой работы, ведь Самарская область находится на первом месте в ПФО по численности транспорта. И если на этот вид топлива перевести значительное количество транспорта, эффект для региона будет огромным», - заявил на совещании Николай Меркушкин. Михаил Бабич поддержал планы врио губернатора и подчеркнул, что при наличии федеральных субсидий объемы транспорта, работающего на ГМТ, в Самарской области значительно вырастут. Министр энергетики РФ Александр Новак подчеркнул, что переход на ГМТ позволит создать на местах новые рабочие места. В числе наиболее перспективных регионов для решения этой задачи он назвал Самарскую область.

Министр транспорта РФ Максим Соколов, обращаясь к главам субъектов ПФО, сказал, что задача перед регионами стоит амбициозная. Необходимо повысить уровень использования ГМТ в общественном и дорожно-коммунальном транспорте в городах-миллионниках до 50% от общего количества единиц техники. В городах, где живет более 300 тысяч человек (например, в Тольятти), на газ должно перейти до 30% такой техники.



В 2014 году «Газпром» планирует проектирование 51 и строительство 48 АГНКС в 22 субъектах Российской Федерации

ИНФОГРАФИКА

СЕТЬ ГАЗОНАПОЛНИТЕЛЬНЫХ СТАНЦИЙ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ



**МОДУЛЬНАЯ
АВТОЗАПРАВОЧНАЯ
СТАНЦИЯ (МАЗС)**



**АВТОМОБИЛЬНАЯ
ГАЗОНАПОЛНИТЕЛЬНАЯ
КОМПРЕССОРНАЯ
СТАНЦИЯ (АГНКС)**



**СЕРВИСНЫЕ ЦЕНТРЫ
ПО ОБСЛУЖИВАНИЮ
АВТОМОБИЛЕЙ,
ИСПОЛЬЗУЮЩИХ
КОМПРИМОВАННЫЙ
ПРИРОДНЫЙ ГАЗ (СТО)**



**ПЕРЕДВИЖНАЯ
АВТОМОБИЛЬНАЯ
ГАЗОНАПОЛНИТЕЛЬНАЯ
СТАНЦИЯ (ПАГЗ)**

В рамках программы ремонта и реконструкции на 84 газорегуляторных пунктах была произведена замена оборудования на более современное



АНАЛИТИКА

КОМПАНИЯ

Газ vs бензин: чистая экономия

САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ МОЖЕТ ЗАНЯТЬ ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ В ПРИВОЛЖСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ В ВОПРОСЕ ПЕРЕВОДА МУНИЦИПАЛЬНОГО АВТОТРАНСПОРТА, ДОРОЖНОЙ И СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ НА ГАЗОМОТОРНОЕ ТОПЛИВО

«26» А в населенных пунктах от 100 тысяч человек (к которым у нас можно отнести Сызрань и Новокуйбышевск) - до 10%.

«ТАНКИ» ГАЗА НЕ БОЯТСЯ

Там же, на совещании в Нижнем Новгороде, где рассматривался вопрос расширения использования природного газа в качестве моторного топлива в регионах Приволжья, было подписано соглашение о сотрудничестве между ОАО «КАМАЗ» и правительством Самарской области.

Комментируя итоги совещания, глава региона **Николай Меркушкин** подчеркнул, что Приволжскому округу будет выделено из федерального бюджета 3,8 млрд рублей для активизации перехода на ГМТ - как пилотной территории для реализации программы. Сколько из этой суммы получит Самарская область, зависит от того, насколько активно регион будет приобретать транспорт, работающий на ГМТ, и строить инфраструктуру вместе с «Газпромом» и «Роснефтью». Для активизации этой работы, подчеркнул Николай Меркушкин, областные власти будут взаимодействовать с КАМАЗом.

«Это предприятие произвело много новой техники, работающей на ГМТ, в том числе и передвижные заправочные станции. Они могут подехать к автобазе, к пассажирскому или грузовому АТП и заправить сразу до 100 машин», - подчеркнул глава региона. В течение двух лет Самарская область намерена приобрести у КАМАЗа 475 единиц новой техники, а также от 3 до 5 передвижных газовых АЗС. «Для Самары или Тольятти будет достаточно трех передвижных станций, для Сызрани - одной. Что касается стационарных станций, то их региону может

понадобиться до 120, если мы хотим перевести на ГМТ 50% перевозок», - привел цифры Николай Меркушкин. Областные власти будут содействовать в предоставлении участков для строительства газовых АЗС, в частности, в новых микрорайонах Самары.

Как подчеркивает глава региона, переход на ГМТ позволит сэкономить сотни миллионов бюджетных денег. «Вдумайтесь, только на обычных автозаправках граждане и организации заправляются на 35-40 млрд рублей в год. Если посчитать, что 30% от этого объема может перейти на другой вид топлива, то получается экономия в несколько миллиардов рублей», - рассуждает Николай Меркушкин. - А если, к примеру, сельский житель будет заправлять сельхозтехнику или машину газом у себя во дворе, он тоже может существенно сэкономить».

В Самарской области сегодня действуют 5 автомобильных газонаполнительных компрессорных станций (АГНКС), 1 модульная газозаправочная станция (МАЗС) и 3 передвижных автомобильных газовых заправщика (ПАГЗ). Они обеспечивают заправку транспорта компримированным (сжатым) природным газом (КПГ) в 7 точках области: в городах Самаре, Тольятти, Повхистнево и Отрадном, в селах Сергиевск и Красноармейское, а также в пос. Павловка.

Пропускная способность действующей сети (АГНКС) в Самарской области уже сегодня позволяет увеличить количество автомобилей, работающих на метане, в 15 раз. Резервные мощности по заправке транспорта составляют 52,381 млн куб. метров в год. А в ближайшее время планируется строительство 2 АГНКС в Самаре и 1 АГНКС в Тольятти. К 2017 году в Самарской области планируется построить 7 АГНКС.



Гарантия надежности - кредо СВГК

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Профессиональный праздник - это хороший повод для того, чтобы проанализировать достижения и определить фронт предстоящих работ. Главные результаты года для «Средневолжской газовой компании»: транспортировка газа на уровне прошлого года, десятки километров новых газопроводов, рост числа потребителей газа - физических и юридических лиц - почти на 13 тысяч.

МОДЕРНИЗАЦИЯ ВО ИМЯ БЕЗОПАСНОСТИ

Несмотря на отсутствие повышения тарифа на газ на 2015 год, СВГК удается поддерживать объем инвестиций на уровне прошлых лет. Начиная с 2008 года СВГК инвестирует в капитальный ремонт, реконструкцию и модернизацию сетей порядка полумиллиарда рублей ежегодно. Эти средства, прежде всего, направляются на реконструкцию сетей и развитие городских округов Самара и Тольятти. «Мы благодарны за поддержку в этой сфере министерству энергетики и жилищно-коммунального хозяйства Самарской области», - говорит генеральный директор СВГК **Сергей Мирошниченко**. - Так, в период с сентября 2013 г. по сентябрь 2014 г. в рамках программы ремонта и реконструкции на 84 газорегуляторных пунктах была произведена замена оборудования на более современное. Для сравнения, во всем новокуйбышевском филиале СВГК таких пунктов - всего 75. Также произведена перекладка 21,27 км газопроводов».

Настоящим прорывом в прошедшем году стало окончательное формирование единой диспетчерской службы (ЕДС), призванной обеспечить новый, более высокий уровень безопасности и надежности газоснабжения Самарской области. В ее задачи входит централизация сбора, обработки информации и принятие решений по аварийным ситуациям на всей территории в зоне ответственности СВГК. А это не только Самара, но и подавляющее большинство населен-

СЕРГЕЙ МИРОШНИЧЕНКО,

генеральный директор
ООО «Средневолжская газовая компания»:

- В декабре прошлого года была утверждена согласованная с министерством энергетики и ЖКХ Самарской области новая, шестая по счету, инвестпрограмма нашей компании, рассчитанная на период с 2014 по 2018 год. Ее ключевая особенность - существенное увеличение объема финансирования, и прежде всего, по разделу «Реконструкция и модернизация». Почти двукратный перевес инвестиций на эти цели вызван как солидным возрастом сетей и оборудования в газовом хозяйстве, так и необходимостью многочисленных переключений действующих газопроводов в связи со строительством дорог к чемпионату мира по футболу 2018 года.



ных пунктов нашей губернии. Кроме того, новая система с помощью оборудования телеметрии позволит максимально контролировать режимы работы газораспределительных сетей СВГК. До конца текущего года работа по совершенствованию новой службы будет полностью завершена с подключением последних двух филиалов. ЕДС такого уровня оснащения и использования инновационных решений пока нет в других газораспределительных организациях, подчеркивают в компании.

НУ-ХАУ САМАРСКИХ ГАЗОВИКОВ

В соответствии со сформированным во второй половине 2000-х пакетом законодательных актов, СВГК фактически с нуля создала и детально отработала новую систему технической эксплуатации внутридомового газового оборудования, как в индивидуальных жилых домах, так и в многоквартирных. Результатом стало существенное снижение аварийности на ВДГО и повышение безопасности газоснабжения населения. И эта работа продолжается.

Неординарным фактом для газораспределительных организаций является наличие собственной профессиональной аварийно-спасательной службы (АСС). В СВГК такая служба создана в минувшем году. В ее структуру входят 13 аварийно-спасательных формирований (АСФ), укомплектованных наиболее квалифицированными, дополнительно обученными и аттестованными специалистами. Таким образом, у жителей Самарской области теперь есть надежная защита от развития нештатных ситуаций.

За минувший год существенно улучшились качественные характеристики автопарка СВГК. Приобретено более сотни единиц автомобилей и спец-

техники. В их числе УАЗы, самосвалы, седельные тягачи с КМУ, а также 2 экскаватора.

КАДРЫ РЕШАЮТ ВСЕ

В 2013 году почти 6000 сотрудников СВГК прошли профессиональную подготовку и повышение квалификации. В 2014 году в целях оптимизации расходов компания перешла на частичное дистанционное обучение. Для этого подразделения и учебный центр были дополнительно укомплектованы необходимым оборудованием. Практика показала, что этот шаг был оправдан.

СВГК не только готовит кадры, но и заботится об их развитии. В начале 2014 года на условиях софинансирования 110 сотрудников компании проходили обучение в Самарском государственном архитектурно-строительном университете на факультете «Теплогасоснабжение и вентиляция». В июне дипломы СГАСУ о среднем профессиональном или высшем образовании получили 26 сотрудников СВГК.

Надежность, стабильность СВГК, ее постоянное развитие, а также привлекательный социальный пакет (дополнительное медицинское страхование, система морального и материального поощрения добросовестного труда, оказание помощи в трудных жизненных ситуациях, постоянное совершенствование условий труда и многое другое) служат хорошей основой для формирования стабильного, работоспособного коллектива. Немаловажную роль в этом играет также стимулирование занятий физической культурой и спортом, поощрение творческих увлечений сотрудников.



Телефон
для справок
(846) 340-61-61

На правах рекламы.



«t+ group»: МИКС «ПЯТЬ В ОДНОМ»

НОВАЯ БИЗНЕС-СТРАТЕГИЯ КЭС-ХОЛДИНГА СОБЕРЕТ ПОД ОДНИМ БРЕНДОМ ПРАКТИЧЕСКИ ВСЬ СПЕКТР КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ: СНАБЖЕНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ВОДОЙ, ГАЗОМ И ТЕПЛОМ, ЭНЕРГОСБЫТ, А ТАКЖЕ ЭНЕРГОСЕРВИСНЫЕ УСЛУГИ



ПЕТР СЛИЗЕВИЧ,
ЕКАТЕРИНА СЕЛЕЗНЕВА

19 мая гендиректор КЭС-Холдинга Борис Вайнзихер объявил о новой стратегии развития. Сегодня объединение коммунальных активов Виктора Вексельберга вокруг ВоТГК идет полным ходом.

Объединение генерирующих, энергосбытовых и различных коммунальных активов и выстраивание сквозной технологической цепочки от источника до конечного потребителя в регионах присутствия. Развитие сервисных направлений. Новый бренд и выход к потребителю услуг в форме «коммунального супермаркета» - вот основные идеи новой бизнес-стратегии КЭС-Холдинга.

Генеральный директор ЗАО «Комплексные энергетические системы» Борис Вайнзихер объяснил появление этой стратегии теми тенденциями, которые все ярче проявляются в теплоэнергетике. По статистике, в России полезный отпуск тепловой энергии в сетях централизованного теплоснабжения (СЦТ) снижается. В 2000 году он составлял 1,55 млрд Гкал, а в 2013-м - лишь 1,2 млрд Гкал. Практически не

Какие компании объединит КЭС-Холдинг под брендом «T+ GROUP»

4	ТГК с филиалами и теплосетевыми активами	6	Теплосетевых компаний
5	Сбытовых компаний с филиалами	15	Ремонтных компаний
4	Сервисные компании	Активы ОАО «РКС» в регионах присутствия КЭС-Холдинга	

ИСТОЧНИК: ЗАО «КОМПЛЕКСНЫЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ»

растет и потребление электроэнергии. Стареет теплосетевая инфраструктура. Продолжается переход на собственные теплоисточники промышленных потребителей, за 20 лет отпуск горячей воды сократился на 12%, а отпуск пара - на целых 70%. Вносят все более заметный вклад программы энергосбережения. Все это заставляет теплоэнергетические компании искать новые пути развития и повышения эффективности бизнеса.

По словам Бориса Вайнзихера, в 2013 году в КЭС-Холдинге на 3% снижен удельный расход топлива, закрыты 3 неэффективных ТЭЦ, из которых одна выставлена на продажу, проданы 2 ТЭЦ, работавшие «на одного потребителя» (в частности, в Самарской области нефтехимический холдинг «САНОРС» приобрел Новокуйбышевскую ТЭЦ-2). Была

оптимизирована численность персонала - общее сокращение по 16 регионам составило около 2 тыс. человек. В холдинге организован ремонтный блок, снижена аварийность. Достроены и запущены два современных энергоблока на Новокуйбышевской ТЭЦ-1 и Пермской ТЭЦ. На этом фоне логичным продолжением выглядит следующий шаг КЭС-Холдинга - объединение всех энергоактивов в одной компании. В мае 2014 года, буквально накануне заявления Бориса Вайнзихера о новой бизнес-стратегии, советы директоров подконтрольных КЭСу территориальных генерирующих компаний, а это ТГК-5 (Пермь), ТГК-6 (Нижний Новгород), ТГК-9 (Пермь), Оренбургская ТГК, одобрили предстоящую реорганизацию в форме присоединения к Волжской ТГК (ТГК-7, Самара).

К 2018 году модернизируем все гидроагрегаты Жигулевской ГЭС



ОЛЕГ ЛЕОНОВ,
ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА ОАО «РУСГИДРО»
«ЖИГУЛЕВСКАЯ ГЭС»:

- На Жигулевской ГЭС полным ходом идет комплексная модернизация, которая завершится в 2018 году. При этом ГЭС ежедневно продолжает вырабатывать электроэнергию, регулирует частоту тока в Единой энергосистеме, участвует в регулировании гидрологических режимов. Для Жигулевской ГЭС 2014 год непростой, но в гидроэнергетике по-другому и не бывает. Недавно мы ввели в эксплуатацию обновленную «единичку» - легендарный гидроагрегат, с которого началась история нашей станции. Сейчас заканчиваем модернизацию ГА №18, планируем ввести его в эксплуатацию в начале сентября. Обе машины модернизируются в рамках договора с ОАО «Силовые машины». Работы проведены просто уникальные. Вообще реконструировать за пятилетку 14 гидроагрегатов - задача очень сложная и с организационной, и с инженерной точки зрения. Масса каждого из гидроагрегатов - около 2 тысячи тонн, после модернизации мощность каждого из них увеличивается на 10,5 МВт.

МЭС Волги реализует ряд крупных инвестпроектов



СЕРГЕЙ СТРЕЛЬЦОВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА
ОАО «ФСК ЕЭС» - МЭС ВОЛГИ:

- В 2014 году инвестпрограмма МЭС Волги составляет более 8 млрд рублей. Из них более 2,5 млрд рублей приходится на Самарскую область. В 2014 году мы завершаем строительство линии электропередачи 500 кВ Красноармейская - Газовая протяженностью более 390 км. В рамках этого строительства предусмотрено расширение подстанции 500 кВ «Красноармейская». Полным ходом идет комплексная реконструкция ПС-500 «Куйбышевская» объекта, который обеспечивает электроэнергией 70% потребителей Самарской области. В этом году мы завершили монтаж и поставили под рабочее напряжение новую автотрансформаторную группу мощностью 801 МВА. В 2014 году приступаем к комплексной реконструкции ПС-220 «Солнечная» с увеличением ее трансформаторной мощности на 150 МВА. Эта подстанция входит в перечень объектов, обеспечивающих надежное электроснабжение спортивных и инфраструктурных комплексов ЧМ-2018. Завершение реконструкции планируется в 2017 году.

Мы ведем реконструкцию трех крупных питающих центров



КОНСТАНТИН САНАЕВ,
ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО
ДИРЕКТОРА ОАО «МРСК ВОЛГИ»:

- Главная задача «Самарских распределительных сетей» - развитие современной электросетевой инфраструктуры, опережающей потребности региона. В 2014 году у нас три наиболее значимых объекта реконструкции - это подстанции напряжением 110 кВ. ПС-110 Томашев Колок - главный питающий центр Промышленного района Самары. ПС-110 Красноглинская, питающая комплексную малоэтажную застройку «Кошелев проект», МЕГА-молл, пос. Мехзавод, строящийся новый жилой комплекс «Новая Самара» на 23 км Московского шоссе. И ПС-110 Волжская-2 в Куйбышевском районе Самары, которая питает ООО «Самарские коммунальные системы», очистные сооружения, завод «Нефтемаш», совхоз «Волгарь» и жилой микрорайон «Волгарь» - социальный проект, реализуемый в рамках Президентской программы по строительству жилья для военнослужащих. Модернизация всех трех подстанций проводится без ограничения электроснабжения потребителей.

Мы сократили срок отключения ГВС в Самаре до 9 дней



ВЛАДИМИР ДИКОП,
ДИРЕКТОР САМАРСКОГО ФИЛИАЛА
ОАО «ВОЛЖСКАЯ ТГК»:

- Ремонтная кампания СФ Волжской ТГК 2014 года кардинально отличается от предыдущих, поскольку в рамках программы КЭС-Холдинга «ГВС 2.0» мы проводим ее без полной остановки теплогидроагрегатного оборудования Самарской ТЭЦ и Самарской ГРЭС. Это уже позволило существенно снизить сроки летнего ремонтного исчезновения горячей воды из кранов жителей Самары. Кроме того, в этом году мы отказались от проведения осенних гидравлических испытаний, а при проведении плановых переключений теплосетей потребители получают ГВС по резервным схемам. В целом в рамках данной программы мы планируем сократить количество дней, которые горожане этим летом проведут без горячей воды, до рекордных 9 дней. Столь существенное сокращение станет возможным благодаря использованию новых организационных и технических методов диагностики и ремонта инфраструктуры теплоснабжения, в частности, автономных опрессовочных мобильных центров (АОМЦ).

Индекс «Волга Ньюс». Энергетика. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ	Среди энергокомпаний Самарской области максимальное внимание обращено к Волжской ТГК, крупнейшей про-изводителю электрической и тепловой энергии в Самаре, То-лянти, Сызрани и Новокуй-бышевске. После объявления КЭС-Холдингом новой бизнес-стратегии и объединения сво-их теплоэнергетических и ком-мунальных активов не на базе ТГК-9, как заявлялось ранее, а на базе Волжской ТГК, этот интерес значительно вырос. Пристальное внимание к про-блемам ЖКХ вывело на первые позиции министра энергетик-ки и ЖКХ С.О. Сергея Крайне-ва и врио губернатора Николая Меркушкина.	ОРГАНИЗАЦИИ
1 Крайнев Сергей 5 992	5 480	1 Волжская ТГК 20 055
2 Меркушкин Николай 4 646	4 420	2 Самарэнерго 10 875
3 Дикоп Владимир 4 335	2 244	3 КЭС-Холдинг 10 507
4 Вайнзихер Борис 2 055	680	4 Минэнерго и ЖКХ СО 8 667
5 Вексельберг Виктор 1 992	-51	5 СамРЭК 7 662
6 Нефедов Александр 1 801	1 801	6 Правительство СО 7 065
7 Санаев Константин 1 303	-236	7 ПТС 5 238
8 Чибисов Андрей 1 157	122	8 ФАЭС России -3 365
9 Аветисян Владимир 972	811	9 РКС 4 292
10 Безруков Сергей 942	942	10 Правительство СО 7 065
11 Маслов Валерий 942	942	11 МРСК Волги 3 786
12 Леонов Олег 906	-719	12 Арбитражный суд СО 3 266
13 Громов Владимир 885	885	13 Жигулевская ГЭС 2 807
14 Сойфер Максим 834	-1 573	14 ИнтерРАО ЕЭС 2 254
15 Часовских Виктор 744	744	15 Самарская сетевая компания 2 123
16 Чигинев Андрей 744	744	16 ТГК-6 1 972
17 Соплаев Игорь 675	-1 599	17 САНОРС 1 790
18 Савельев Юрий 642	-707	18 ТЕРВИС 1 526
19 Микель Дмитрий 527	527	19 РусГидро 1 471
20 Дербенев Олег 493	-1	20 Электросеть 1 379

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭКСАМАРА.РФ



АНАЛИТИКА

«t+ group»: МИКС «ПЯТЬ В ОДНОМ» ИЛИ КОММУНАЛЬНАЯ МОНОПОЛИЯ

НОВАЯ БИЗНЕС-СТРАТЕГИЯ КЭС-ХОЛДИНГА СОБЕРЕТ ПОД ОДНИМ БРЕНДОМ ПРАКТИЧЕСКИ ВЕСЬ СПЕКТР КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ: СНАБЖЕНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ВОДОЙ, ГАЗОМ И ТЕПЛОМ, ЭНЕРГОСБЫТ И ЭНЕРГОСЕРВИС

◀ 29 А в конце июня такое же решение было принято и на собраниях акционеров.

Сегодня, когда необходимые решения приняты, дело лишь за формальными корпоративными процедурами. По словам Бориса Вайнзихера, завершить их планируется до конца 2014 года. Помимо крупных генерирующих компаний к Волжской ТГК будут присоединены ремонтные и энергосбытовые компании. Управляющее энергобизнесом Виктора Вексельберга ЗАО «Комплексные энергетические системы» (КЭС-Холдинг) также войдет в Волжскую ТГК.

Отметим, что ранее руководство КЭС-Холдинга неоднократно заявляло о планах объединить теплоэнергетический бизнес на базе пермской ТГК-9, доля в акционерном капитале которой у КЭСа была наибольшей среди четырех подконтрольных ему ТГК. В 2011 году были даже осуществлены корпоративные процедуры по перерегистрации ТГК-5, и теперь компания «переехала» из Чебоксар в Пермь.

Впоследствии тактика объединения изменилась, и приоритет отдали Самаре, где зарегистрирована Волжская ТГК, самая крупная территориальная генерирующая компания из контролируемых «Реновой» Виктора Вексельберга. Одним из оснований для изменения этих планов стали высокие показатели работы Волжской ТГК. Как пояснил Борис Вайнзихер, в 2013 году самарская компания получила чистую прибыль в 2,122 млрд рублей, а пермская - лишь 128 млн рублей.

СТРАТЕГИЯ В ДЕТАЛЯХ

Главное в новой стратегии ведения КЭС-Холдингом теплоэнергетического бизнеса - выстраивание сквозной цепочки от выработки тепловой энергии до ее реализации конечному потребителю. Теплогенерирующим компаниям КЭС-Холдинга принадлежат магистральные теплотрассы, но для наведения порядка, для эффективной работы этого недостаточно. Нужен сквозной контроль и единое диспетчирование, подчеркивает Борис Вайнзихер.

КЭС-Холдинг намерен радикально улучшить качество и спектр предоставляемых услуг, предложить новые услуги, в частности, энергосервис, развивать комплексное предложение услуг

Поэтому КЭС продолжит брать внутриквартальные теплотрассы в аренду, продолжит приобретать действующие теплотранспортные компании, а также создавать такие компании совместно с муниципалитетами, как это ранее было сделано, например, в Новокуйбышевске.

По словам Бориса Вайнзихера, предложение создать совместное предприятие, эксплуатирующее муниципальные теплотрассы, было сделано и главе г.о. Самара Дмитрию Азарову.

Как рассказал директор Самарского филиала ОАО «Волжская ТГК» Владимир Дикоп, реализуя новую стратегию КЭС-Холдинга, с 1 июля 2014 года приняла под оперативное управление тепловые сети крупнейшего перепродавца тепловой энергии в Самаре - ОАО «ПТС». «В зоне ответственности новой структуры организована единая диспетчеризация, что позволяет полностью контролировать все технологические процессы и оперативно откликаться на поступающую информацию от потребителей, подрядчиков и смежных коммунальных компаний. Кроме того, мы сделали предложение ряду управляющих компаний региона о передаче их теплоэнергетической инфраструктуры на обслуживание Волжской ТГК», - сообщил Владимир Дикоп.

В рамках модели объединенной энергокомпании одна из целей КЭС-Холдинга - организовать бесперебойное теплоснабжение по принципу «Отопительный сезон без начала и конца», то есть отопление тогда, когда это нужно потребителю. Борис Вайнзихер уверен, что это возможно.

По словам Владимира Дикоп, в рамках программы КЭС-Холдинга «ГВС-2.0» уже в ремонтную кампанию 2014 года Волжская ТГК сократит сроки отключения горячего водоснабжения в Самаре до 9 дней. Для этого внедрятся новые технические и организационные методы диагностики и ремонта инфраструктуры теплоснабжения.

Например, решено не проводить осенние гидравлические испытания теплотрасс. Это очень серьезное изменение в технологии подготовки к отопительному сезону. Вместо традиционного повышения давления теплоносителя на ТЭЦ, которое воздействовало на все теплотрассы сразу, будут проводиться локальные испытания отремонтированных участков. Для этого используют новые автономные опрессовочные мобильные центры (АОМЦ). Это существенно сокращает сроки проведения испытаний.



Финансовые показатели КЭС-Холдинга в 2013 году
EDITDA - 20,9 млрд руб.
(рост на 38%)



ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ГЕНЕРИРУЮЩИХ КОМПАНИЙ	
ОАО «ТГК-5»	298 млн руб.
ОАО «ТГК-6»	651 млн руб.
ОАО «Волжская ТГК» (ТГК-7)	2 122 млн руб.
ОАО «Оренбургская ТГК»	663 млн руб.
ОАО «ТГК-9»	128 млн руб.

ИСТОЧНИК: ЗАО «КОМПЛЕКСНЫЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ»

ПЛЮС ВОДА И ГАЗ

Помимо генерирующих и теплотранспортных компаний в структуру КЭС-Холдинга должны войти различные инженеринговые, коммунальные и газоснабжающие компании, подконтрольные Виктору Вексельбергу. Например, под контроль ВоТГК уже перешли структуры, контролируемые ОАО «Российские коммунальные системы». Соответствующие решения были одобрены



БОРИС ВАЙНЗИХЕР,
генеральный директор
ЗАО «Комплексные
энергетические системы»:

- Наша новая бизнес-стратегия подразумевает реорганизацию холдинга и создание на его базе вертикально интегрированной компании. Объединение генерирующих активов будет происходить в форме присоединения ТГК-5, ТГК-6, ТГК-9 и Оренбургской ТГК к Волжской ТГК (ТГК-7). Изменение структуры холдинга не приведет к сокращению числа регионов нашего присутствия и не затронет программы и проекты, которые мы реализуем. Стратегия предусматривает создание на базе сбытовых активов холдинга единой клиентоориентированной энергосбытовой компании. Она станет поставщиком всего комплекса ресурсов для населения и единым центром ответственности перед потребителями.



ЕВГЕНИЯ БЫЧКОВА,
генеральный директор
ОАО «Производственное
объединение коммунального
хозяйства г.о. Тольятти»:

- Я не вижу отрицательных моментов для городского теплового хозяйства в объединении территориальных генерирующих компаний на базе Волжской ТГК. С этой компанией мы работаем как партнеры. Могу сказать одно: это настоящие профессионалы, давно работающие на рынке, очень грамотные специалисты. Поэтому в том, что энерго- и теплоснабжение будут под их руководством, я вижу только плюсы. На мой взгляд, это правильно, когда такие стратегически значимые направления находятся в руках профессионалов. С начала 2014 года Волжская ТГК уже обеспечивает теплом и горячей водой Центральный и Автозаводской районы Тольятти, и эту работу организует прекрасно.

советами директоров теплогенерирующих компаний, и 21 августа три ТГК Виктора Вексельберга приобрели 100% принадлежащей его же структурам компании «Российские коммунальные системы» (РКС). Общая стоимость сделки составила около 20 млрд рублей, в том числе доля, приобретенная Волжской ТГК, оценивается в 12,6 млрд рублей.

В дальнейшем в единую структуру волеется и группа «ГАЗЭК», занимающаяся по-

ставками газа. Приобретение доли в ней, по словам Бориса Вайнзихера, может обойтись в 5 млрд рублей. Глава КЭС-Холдинга подчеркнул, что сделки по консолидации бизнеса будут оплачены КЭСом из собственных средств, без привлечения кредитных ресурсов.

Владимир Дикоп считает, что вхождение «Российских коммунальных систем» в единую структуру сулит дополнительные возможности

Организация в Самаре горячего водоснабжения по закрытой схеме позволит полностью искоренить проблему остывающей горячей воды в кранах

КОММЕНТАРИИ

СПРАВКА

«t+ group» вместо «КЭС»: начать «с чистого листа»

В КЭС-Холдинге считают, что объединенная компания не должна работать под старым брендом. По словам Бориса Вайнзихера, анализ показал, что аббревиатура «КЭС» очень распространена в России, а потому добиться хорошей узнаваемости этого бренда практически невозможно. А поскольку в КЭС-Холдинге намерены организовать работу с массовым потребителем по принципу «коммунального супермаркета», высокая узнаваемость бренда просто необходима.

«Наша цель - город, крупный центр потребления энергоресурсов, - говорит Борис Вайнзихер. - КЭС-Холдинг намерен радикально улучшить качество и спектр предоставляемых услуг, предложить новые услуги, в частности энергосервисные, развивать комплексное предложение услуг. В регионах присутствия мы сформируем сеть унифицированных офисов, настолько же узнаваемых, как офисы Сбербанка».

Поэтому сразу же после объединения будет проведен ребрендинг. «Новая структура будет называться «t+ group», - сообщил Борис Вайнзихер. - Это будет единый зонтичный бренд для всех направлений бизнеса. Работа над ним ведется компанией «Липка и друзья». До конца 2014 года стоит задача провести консолидацию активов на базе Волжской ТГК, а собственно ребрендинг будет проходить уже в 2015 году. Вопрос о ребрендинге будет вынесен на первое собрание акционеров объединенной компании».

И решить эту задачу можно, если водоснабжение, тепловая генерация и теплотранспортная структура в одних руках. А организация водоснабжения по закрытой схеме, как говорит Владимир Дикоп, «позволит полностью искоренить проблему остывающей горячей воды в кранах и, возможно, снизить себестоимость производства горячего водоснабжения».

РЕФОРМА ЭНЕРГЕТИКИ: ЗА ЧТО БОРОЛИСЬ?

Казалось бы, объединение теплоэнергетических, коммунальных, газовых и инжиниринговых активов Виктора Вексельберга в единую структуру, сулит одни сплошные выгоды - и для самого бизнеса, и для потребителя. Однако это объединение можно истолковать и как выстраивание над-региональной коммунально-энергетической монополии. А это тревожит, ведь одной из задач реформы энергетики была как раз ликвидация монополии везде, где это возможно.

Впрочем, сами реформаторы тревогу не разделяют. Член правления ООО «УК «Роснано», в прошлом руководитель бизнес-единицы №2 РАО «ЕЭС России» Владимир Аветисян говорит: «Главный итог реформы энергетики, которую мы завершили в 2008 году, нельзя сводить к формуле «генерация отдельно, сети отдельно, сбыт отдельно». Это только часть экономических преобразований, хотя и глубоко содержательная».

«Что же касается над-региональных энергетических компаний и коммунальных холдингов, - продолжает Аветисян, - то я не думаю, что это монополия. Здесь есть перекосы и злоупотребления, и проблема именно в этом». Под перекосами и злоупотреблениями заместитель председателя правления «РОСНАНО» подразумевает то, что в коммунальной сфере управляющие компании зачастую строят финансовые «пирамиды», собирая деньги с населения и не рассчитываясь с поставщиками энергоресурсов. А главную проблему он видит в несоответствии норм потребления коммунальных ресурсов и тарифообразования.

«Что касается Бориса Вайнзихера, то мы долгое время работали бок о бок в РАО «ЕЭС России». Я считаю, что он именно тот руководитель, который действительно может создать новую качественную стратегию теплового бизнеса. Хотя сама идея о том, чтобы от теплоисточника дойти до каждой квартиры, не нова. Мы ее пытались реализовать еще в бытность моей работы в «Самараэнерго». Я уже тогда был уверен, что тепло должно быть в одних руках», - резюмирует Владимир Аветисян.

Председатель комиссии по местному самоуправлению, строительству, жилищно-коммунальному хозяйству Общественной палаты Самарской области Виктор Часовских придерживается прямо противоположной позиции. «С моей точки зрения, объединение в одних руках активов всех снабжающих компаний - это плохо. Причины очевидны: на этом рынке не будет конкуренции, - считает он, - в Самаре я бы пошел по другому пути: в городе должны работать 2-3 компании, которые снабжали бы жителей горячей водой и теплом и конкурировали бы друг с другом. Потребителю, наверное, и не важно, кто поставляет ему в дом воду и тепло, главное, чтобы делали это качественно. Если «Ренова» Виктора Вексельберга сможет этого добиться, будет очень хорошо. Но по тому, как они пока работают в Самаре, думаю, будет это нескоро».

Главная проблема ЖКХ - финансовые пирамиды



ВЛАДИМИР АВЕТИСЯН,
ЗАМПРЕДЕДЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ
ООО «УК «РОСНАНО»:

- Что касается над-региональных энергетических компаний и коммунальных холдингов, то я не думаю, что это монополия. Здесь есть перекосы и злоупотребления, и проблема в этом. В коммунальной сфере зачастую управляющие компании строят финансовые пирамиды, собирая деньги с населения и не рассчитываясь с поставщиками энергоресурсов. И самое главное - нужно привлечь внимание региональной власти к проблеме несоответствия норм потребления и тарифообразования. Пока этот фактор существует - всегда счета, которые выставляют теплоэнергетические компании управляющим компаниям (УК) коммунальной сферы, будут больше, чем те счета, которые могут выставить УК населению, а население соответствующим образом их оплатить. Прибавьте к этому хроническую неоплату части счетов - и мы получаем огромный кассовый разрыв, который копился годами. Такие проблемы были, например, в Самаре у компании «ПТС» с несколькими УК. Этот порочный круг необходимо разорвать».

Приобретение РКС дает ВоТГК новые возможности для развития



ВЛАДИМИР ДИКОП,
ДИРЕКТОР САМАРСКОГО ФИЛИАЛА
ОАО «ВОЛЖСКАЯ ТГК»:

- В рамках новой бизнес-стратегии КЭС-Холдинг приобрел 100% активов «Российских коммунальных систем» (РКС). Это позволит КЭС-Холдингу не только выйти на рынок водоснабжения и расширить спектр предоставляемых ресурсов, но и создать дополнительные возможности для развития основного бизнеса ЗАО «КЭС» в регионах совместного присутствия обеих компаний, в том числе и в Самарской области. Сейчас мы с руководством РКС обсуждаем пути повышения степени взаимодействия наших предприятий. Теплоисточники СФ ВоТГК - одни из крупнейших потребителей холодной воды, поставляемой РКС. Четкая отстройка единой технологической цепочки повысит эффективность обоих предприятий, в частности, за счет синхронизации ремонтных кампаний. Кроме того, объединение наших усилий важно для перевода Самары на горячее водоснабжение по закрытой схеме. Решение этой задачи позволит полностью искоренить проблему остывающей горячей воды в кранах и, возможно, снизить себестоимость ГВС».

В Самаре должны работать две-три коммунальные компании



ВИКТОР ЧАСОВСКИХ,
ЧЛЕН ОБЩЕСТВЕННОЙ ПАЛАТЫ
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- С моей точки зрения, объединение в одних руках активов всех снабжающих компаний - это плохо. Причины очевидны: на этом рынке не будет конкуренции. Это значит, что единственный поставщик сможет контролировать тарифы, получит возможность «давить» на министерство, которое принимает решение о повышении тарифов. У такой ситуации может быть и плюс: при грамотном руководстве, качественной организации всех работ объединение в большой холдинг может привести к снижению тарифов и развитию компании. Но, повторюсь, в Самаре я бы пошел по другому пути: в городе должны работать 2-3 компании, которые снабжали бы жителей горячей водой и теплом и конкурировали друг с другом.

Потребителю, наверное, и не важно, кто поставляет ему в дом воду и тепло, - главное, чтобы делали это качественно. Если «Ренова» сможет этого добиться, будет очень хорошо. Но по тому, как они пока работают в Самаре, думаю, будет это нескоро».

Потребителю непонятно: что же он получит от нового бренда?



ИРИНА КАРАНДАЕВА,
АРТ-ДИРЕКТОР «GENERAL LINE!»:

- Если говорить о названии новой компании, то здесь основной критерий выбора - это задача, которую он должен решать. В первую очередь, хороший нейминг экономит бюджет на продвижение, просто и ясно сообщая целевой аудитории выгоды работы с брендом на эмоциональном уровне. Сейчас я вижу противоречие между предложенным неймингом и выбранным позиционированием. Супермаркет подразумевает простоту, доступность и комфортность услуг для потребителя. При этом выбранное наименование зашифровано, сложно для запоминания на слух и воспроизведения. Если в результате всех действий бренд хотел быть ближе к потребителю, то это явно не удалось. Чуть вытягивает ситуацию вариант «лого» со «смайликом». Но тема физического обозначения температуры в «лого» избита, уныла и неинформативна. Таким образом, глядя на ребрендинг, я, как потребитель, не понимаю, что же такого нового и замечательного я получу от нового бренда?»



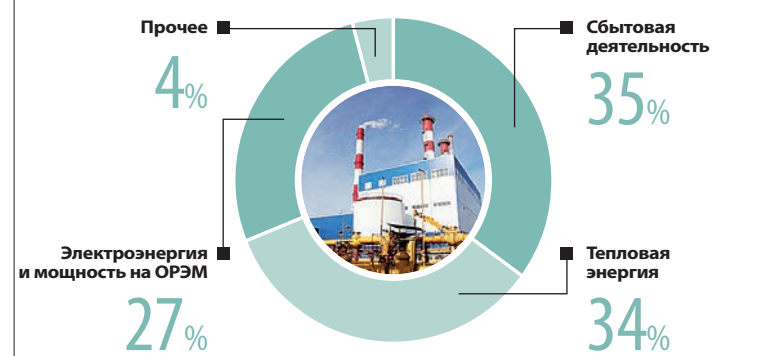
ИГОРЬ КАЗАНОВСКИЙ

для развития теплоэнергетического бизнеса. Во-первых, потому что тепловые станции Волжской ТГК - это одни из крупнейших потребителей холодной воды, которую поставляет РКС. Сделка по приобретению активов РКС позволит КЭС-Холдингу выстроить в регионе единую технологическую цепочку - от поставки воды на ТЭЦ до обеспечения потребителей теплом и электроэнергией.

Во-вторых, потому что появляется возможность синхронизировать ремонтные кампании обеих бизнес-единиц. Там, где теплотрассы и водоводы проходят рядом, можно проводить ремонтные работы одновременно, экономя на вскрышных работах и работах по послеремонтному благоустройству.

А в-третьих, в Волжской ТГК давно строят планы по переводу Самары на горячее водоснабжение по закрытой схеме.

Структура выручки КЭС-Холдинга



ИСТОЧНИК: ЗАО «КОМПЛЕКСНЫЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ»

Команда ОАО «МРСК Волги» заслужила право представлять Российскую Федерацию на Международных соревнованиях



АНАЛИТИКА

Самарские энергетики - лучшие в России!



Участники соревнований освобождают пострадавшего от действия электрического тока на опоре без применения автоподъемника

Этап по замене железобетонной опоры

Замена изолированного провода в пролете на пересечении с действующей линией



На седьмом этапе по тушению пожара самарские энергетики показали настоящий мастер-класс



АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

На учебно-тренировочном полигоне пензенского филиала ОАО «МРСК Волги» прошли межрегиональные соревнования бригад по ремонту и обслуживанию распределительных сетей 0,4-10 кВ среди группы компаний ОАО «Россети». Почетное задание защищать честь ОАО «МРСК Волги» досталось сотрудникам Жигулевского производственного отделения «Самарских распределительных сетей».

Всего в мероприятии приняли участие 13 команд, представляющих на конкурсе ОАО «МРСК Сибири», ОАО «Тюменьэнерго», ОАО «МРСК Урала», ОАО «МРСК Волги», ОАО «МРСК Юга», ОАО «Кубаньэнерго», ОАО «МРСК Северного Кавказа», ОАО «МРСК Центра и Приволжья», ОАО

«МРСК Северо-Запада», ОАО «Ленэнерго», ОАО «Янтарьэнерго», ОАО «МРСК Центра» и ОАО «МОЭСК».

Официальный старт «Профмастерству-2014» дал первый заместитель генерального директора ОАО «Россети» по технической политике Роман Бердников. «Подобные соревнования крайне важны для понимания уровня готовности энергетиков к решению задач разной сложности, ведь сегодня здесь собрались лучшие из лучших специалистов электросетевого комплекса страны, и по результатам их выступления можно понять, насколько уровень подготовки сотрудников группы «Россети» соответствует современным вызовам», - отметил он.

После официальной части команды приступили к прохождению этапов. Перед участниками стояли непростые задачи. Команды старались показать свое мастерство с первого дня соревнований. На одном из этапов участники соревнований должны были освободить пострадавшего от действия электрического тока на опоре воздушной линии

10 кВ без применения автоподъемника и спустить его на землю, на другом - заменить изолированный провод в пролете на пересечении с действующей линией. Помимо этого, энергетиков ожидали сложнейшие задания по замене дефектного проходного изолятора, замеру сопротивления петли «фаза-ноль» и решению ситуационных задач по оказанию первой помощи. Всего каждой команде предстояло пройти семь этапов.

Судьи сошлись во мнении, что самым сложным этапом был четвертый - замена промежуточной железобетонной опоры на линии 10 кВ. От участников потребовалась выдержка и аккуратность: состязания на этом участке проходили с использованием специализированной грузоподъемной техники.

Участники команды ОАО «МРСК Волги» показали себя серьезными соперниками еще с первого этапа - проверки знаний действующих правил. Команда прошла этап менее чем за 10 минут из 40 отведенных и набрала максимально возможное количество бал-

лов - 200. По итогам выступления это был лучший результат на данном этапе. На седьмом этапе по тушению пожара самарские энергетики показали настоящий мастер-класс, пройдя этап без ошибок и затратив максимальное число баллов - 200 основных и 15 поощрительных.

Столь же успешно энергетики выступили и на других этапах, показывая четкое и грамотное исполнение поставленных задач, слаженную работу бригады и неукоснительное соблюдение всех правил. На большинстве этапов команда становилась лидером и к тому же получала дополнительные бонусные баллы.

- В соревнованиях такого масштаба лично я участвую впервые, - поделился впечатлениями электромонтер Антон Шумилкин. - Конечно, волновался, конечно, переживал. Но на этапе, когда от тебя, равно как и от других членов команды, зависит победа, особо не понервничаешь. Приходилось брать себя в руки и идти вперед. И, как видите, нам это вполне удалось.

По итогам Межрегиональных соревнований бригада ОАО «МРСК Волги» (Кирилл Турицын, Сергей Волков, Антон Шумилкин, Иван Дарин, Евгений Бесчастнов, руководитель команды - Андрей Бархаткин) набрала 1381 балл и с отрывом в 155 баллов заняла первое место. В очередной раз самарские энергетики доказали, что достойны звания лучших энергетиков во всей России.

Все участники команды были награждены почетными грамотами и медалями. Помимо первого общекомандного места, члены бригады были признаны лучшими в номинации «Лучший знаток правил по результатам первого этапа» (Кирилл Турицын, Иван Дарин, Антон Шумилкин).

Теперь самарским энергетикам предстоит отстаивать честь Российской Федерации на Международных соревнованиях по ремонту и обслуживанию распределительных сетей 0,4-10 кВ национальных энергосистем государств-участников СНГ, которые пройдут в сентябре 2014 года на учебно-тренировочном полигоне ОАО «Ленэнерго».



«АКОМ» регулярно участвует в международных конференциях производителей химических источников тока «ИНТЕРБАТ»

КОМПАНИЯ



«АКОМ» возьмется за импортозамещение

НАТАЛЬЯ ШЕМЯКИНА

На прошедшей в начале августа встрече врио губернатора Самарской области Николай Меркушкин с представителями бизнеса обсуждал необходимость развивать объемы промышленного производства региона и модернизировать предприятия. Лидер российского рынка аккумуляторных батарей (АКБ) компания «АКОМ» готова разрабатывать инновационные продукты, которые можно успешно внедрить на рынок.

Сегодня 90% инновационных продуктов рынка АКБ принадлежат иностранным компаниям. Даже такие успешные компании, как «АКОМ», которые являются постоянными членами объединения крупнейших в мире производителей аккумуляторных батарей и оборудования для отрасли EUROBAT, пока не могут себе позволить производство таких продуктов. Для того чтобы отечественные компании смогли финансировать разработку батарей нового поколения для водного, железнодорожного транспорта и оборонной промышленности, приступить к производству литий-ионных батарей и т.п., необходимы объемы производства в два раза больше, чем существуют сейчас у того же «АКОМа», притом что он занимает 40% российского рынка автопроизводителей и 50% российского экспорта аккумуляторов.

Между тем политическая обстановка вокруг России заставляет сегодня всерьез задуматься об импортозамещении во многих сферах российской экономики. В том числе в такой стратегически важной, как химические источники тока. Если государство не может закрыть границы для наших конкурентов в этой сфере - Украины и США, то оно может поддержать отечественного производителя, через те же центры, которых в России уже 11.

- Создав на базе «АКОМа» предприятие «Аккумулятор Инноваций», мы ставили перед собой цель: вести разработку инновационных продуктов в сфере химических источников тока и их

НИКОЛАЙ ИГНАТЬЕВ,

президент группы компаний «АКОМ»:

- Для того чтобы реализовать возможность импортозамещения в этой сфере, конечно, нужна поддержка государства. Мы не просим денег на выживание, мы просим помощи для качественного рывка. Преимущество нашей компании в том, что мы знаем запросы рынка, так как работаем в условиях массового производства. Мы стремимся к разработкам, которые можно внедрить в нише химических источников тока. Это не только батареи для автопрома, в котором постоянно усложняются требования к разработчикам. Речь идет и об альтернативных источниках питания. При такой поддержке «АКОМ» сможет стать серьезным энергетическим предприятием, широко специализирующимся на источниках тока и их внедрении в серийное производство.



коммерциализацию. Но для того, чтобы испытать наши опытные образцы, необходимо дорогостоящее оборудование, - поясняет генеральный директор ЗАО «Аккумулятор Инноваций» Лариса Уткина. - Мы видим, что работа наночентров в других регионах уже приносит первые результаты: с их помощью только в 2013 году было запущено 8 новых производств. Если бы в Самарской области появился такой центр, это дало бы толчок не только таким компаниям, как «АКОМ», но и тем, кто, как мы, стремится создавать продукты, необходимые для развития нашей экономики.

Напомним, что в декабре прошлого года ЗАО «Аккумулятор Инноваций» защитило проект разработки и внедрения в серийное производство универсальной батареи, которая сможет сочетать в себе качества стартерного, накопительного и тягового аккумулятора. Проект высоко оценило и министерство экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области, подтвердив, что этот продукт будет широко востребован на многих рынках. Предполагается, что дальнейшие разработки этой экспериментальной площадки не только повлияют на качество уже существующих аккумуляторов компании «АКОМ», которым приходится активно конкурировать с зарубежными производствами, но и станут средой, в которой появятся инновационные продукты. Авторы проекта отмечают, что в свете установок правительства РФ по локализации технологических возможностей России внутри страны проекты, подобные тому, за который взялось ЗАО «Аккумулятор Инноваций», могут ставить перед собой и такие амбициозные задачи, как импортозамещение.

Анализируя возможности дальнейшего развития компании «АКОМ» как потенциально-

го глобального игрока мирового рынка АКБ, специалисты этой сферы говорят о том, что протекционизм в этом случае мог бы быть обоснован. Ведь все существенные предпосылки для такого развития у этой организации есть. Первое, как считают и сами акомовцы, - это адекватный рынку маркетинг, который реализует компания. Он гарантирует, что на площадях компании не расплодятся проекты - «грантоеды». Второе - это, конечно, присутствие компании на различных международных площадках, где и отслеживается самый передовой опыт. Напомним, что «АКОМ» регулярно участвует в международных конференциях производителей химических источников тока «ИНТЕРБАТ». Кроме того, компания уже имела опыт сотрудничества с мировым лидером по производству свинцовых аккумуляторов Johnson Controls, результатом которого стало производство на оборудовании «АКОМ» признанных во всем мире батарей Varta и Bosch. Постоянный аудит мировых автоконцернов, заинтересованных в закупке качественных батарей, годами обеспечивал хорошую форму тольяттинскому производителю АКБ. Сегодня самое время инвестировать такой опыт в технологический прорыв источников питания. Тем более что тема энергоэффективности и энергосбережения - это приоритет, который государство сегодня ставит во главу любой сферы производства, будь то ЖКХ или производство ракет. При этом ни одного нанопродукта, который был бы пригоден для внедрения его на рынок, на территории Самарской области пока не родилось. Основой для появления такой технологии может стать производство, нацеленное в перспективе на альтернативные источники питания.

На столе у каждого руководителя



Читают по всей области

170 000 экземпляров в неделю
680 000 экземпляров в месяц
8 160 000 экземпляров в год

РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ВО ВСЕХ МУНИЦИПАЛИТЕТАХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

САЙТ С ПОСЕЩАЕМОСТЬЮ БОЛЕЕ 100000 УНИКАЛЬНЫХ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ЕЖЕМЕСЯЧНО
vkonline.ru



Телефоны отдела рекламы:
**(846) 30-30-331,
30-30-334**

За 2014-2018 годы на территории Самарской области предстоит построить более 410 км линий электропередачи и 6 подстанций напряжением 220 кВ-500 кВ



АНАЛИТИКА

«Солнечная» плюс «Стадион»: энергопомощности «на вырост»

РЕГИОНАЛЬНОЕ МИНЭНЕРГЕТИКИ И ЖКХ ОПРЕДЕЛИЛОСЬ С КОНФИГУРАЦИЕЙ СХЕМЫ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ ОБЪЕКТОВ ЧМ-2018 И ПОСЕЛКА РАДИОЦЕНТР. НАЧИНАЮТСЯ ПРОЕКТНО-ИЗЫСКАТЕЛЬСКИЕ РАБОТЫ



ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

В программе развития региональной электроэнергетики на период 2014-2018 годов одно из центральных мест занимает схема электроснабжения объектов чемпионата мира по футболу 2018 года и территории поселка Радиоцентр. Энергокомпании уже представляют, что им предстоит построить.

МАСШТАБНЫЕ ПЛАНЫ

Появлению схемы и программы развития электроэнергетики Самарской области предшествовала серьезная работа, которую выполнило нижегородское ООО «ЭТС-Проект». По расчетам проектировщиков, за 2014-2018 годы на территории Самарской области предстоит построить более 410 км линий электропередачи и 6 подстанций напряжением 220 кВ-500 кВ. Также должно быть реконструировано или вновь построено более 510 км линий электропередачи и 59 подстанций напряжением 110 кВ. Всего в развитие электросетевого хозяйства напряжением выше 35 кВ будет вложено 56,664 млрд рублей в ценах на 1 июля 2013 года с учетом НДС.

Эти масштабные планы полностью соответствуют прогнозу роста энергопотребления. А он показывает, что в Самарской области потребление энергии с 24,013 млрд кВт-час в 2012 году вырастет до 25,786 млрд кВт-час в 2018 году. За этот период значительно увеличится и максимальная потребляемая мощность - с 3812 МВт до 4046 МВт.

Перед проектировщиками поставили непростую задачу: с учетом перспектив развития территории поселка Радиоцентр разработать несколько различных вариантов схемы электроснабжения

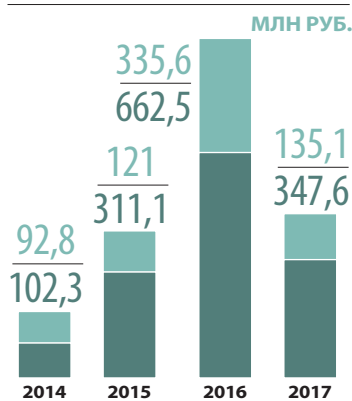
Немалую часть этого прироста обеспечат объекты чемпионата мира по футболу 2018 года. По данным министерства энергетики и ЖКХ Самарской области, увеличение нагрузки по таким объектам, как стадион, гостинично-выставочный комплекс и велотрек, составит около 27,5 МВт. А по университетскому городку, технопарку и комплексной жилой застройке поселка Радиоцентр до 2025 года ожидается прирост потребляемой мощности еще на 20,9 МВт. По этой причине особое место в региональной программе развития электроэнергетики отведено схеме электроснабжения объектов ЧМ-2018.

ВЫБРАЛИ ЛУЧШЕЕ

Перед проектировщиками поставили непростую задачу: с учетом перспектив развития территории поселка Радиоцентр разработать несколько различных вариантов такой схемы. А затем дать им комплексную оценку и выбрать наилучший. Проектировщики предложили четыре варианта. Центральным объектом в каждом из них была подстанция напряжением 110 кВ «Стадион» ОАО «Россети», на которую в варианте №1 заводились четыре воздушные линии 110 кВ, а в варианте №2 - две такие линии. Различным было и количество трансформаторов на подстанции: либо два мощностью по 40 МВА или по 63 МВА, либо три мощностью по 25 МВА.

Кроме того, для обеспечения надежного электроснабжения объектов ЧМ-2018 запланиро-

Финансирование строительства и реконструкции инфраструктуры энергоснабжения к ЧМ-2018 в Самаре



● Федеральный бюджет
● Внебюджетные источники
ИСТОЧНИК: ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ №704 ОТ 29 НОЯБРЯ 2013 Г.

вали строительство от Самарской ТЭЦ до ПС-110 «Стадион» одной или двух кабельных линий напряжением 10 кВ, способных передать мощность 8 МВА. Благодаря этим линиям будет обеспечено электроснабжение особо ответственных объектов сразу от трех независимых источников.

Оказалось, что все проектные варианты обеспечивают нормативную надежность и перспективные нагрузки для последующего развития района. Однако при этом проектные варианты №2А и 2Б обойдутся примерно в 1,8 раза дешевле вариантов №1А и 1Б.

В итоге разработчики проекта рекомендовали в качестве основного использовать вариант №2Б с двумя заходами от существующих линий электропередачи 110 кВ и с установкой на ПС «Стадион» двух трансформаторов мощностью по 40 МВА. Не сбрасывали со счетов и вариант №2А с трансформаторами по 63 МВА, поскольку он дороже всего на 5%.



КОНСТАНТИН САНАЕВ,
заместитель
генерального директора
ОАО «МРСК Волги»:

- В рамках подпрограммы «Строительство и реконструкция инфраструктуры энергоснабжения» в Самаре будет построена подстанция 110/10 кВ «Стадион» с установкой двух трансформаторов по 40 МВА каждый (в границах ул. Демократической и Ташкентской, Московского и Ракитовского шоссе), а также заходы на ПС «Стадион» двух линий электропередачи 110 кВ Семейкино-2 и 110 кВ Московская-1 с образованием четырех кабельно-воздушных линий электропередачи. В инвестпрограмму самарского филиала ОАО «МРСК Волги» на 2014-2015 годы включены проектно-изыскательские работы.



СЕРГЕЙ СТРЕЛЬЦОВ,
гендиректор филиала
ОАО «МРСК Волги» - МЭС Волги:

- В соответствии с инвестпрограммой ФСК ЕЭС, МЭС Волги проведут в Самаре комплексную реконструкцию ПС 220 кВ «Солнечная». Устаревшее оборудование будет заменено на современные аналоги, завершить работы планируется в 2017 году. Кроме того, два автотрансформатора по 125 МВА будут заменены двумя автотрансформаторами по 200 МВА. Увеличение трансформаторной мощности подстанции на 150 МВА позволит выполнить техприсоединение новых потребителей (в том числе строящейся ПС 110 кВ «Стадион»), обеспечить надежность энергоснабжения нового стадиона для проведения футбольных матчей ЧМ-2018 и других инфраструктурных объектов.

ПОРА ГОТОВИТЬ ПРОЕКТЫ

Министерство энергетики и ЖКХ Самарской области утвердило схему и программу развития региональной энергетики 30 апреля 2014 года. Так что сегодня энергетики уже представляют, какие объекты им предстоит построить в Самаре к футбольному чемпионату мира 2018 года. Как рассказал заместитель генерального директора ОАО «МРСК Волги», директор филиала «Самарские распределительные сети» Константин Санаев, подстанция напряжением 110/10 кВ «Стадион», от которой будут питаться спортивные объекты, жилые и общественные здания поселка Радиоцентр, расположится в границах улиц Демократической и Ташкентской, Московского и Ракитовского шоссе. Строго по рекомендации ООО «ЭТС-Проект» на ней будут установлены два трансформатора по 40 МВА.

Также планируется строительство заходов на новую подстанцию двух линий электропередачи 110 кВ Семейкино-2 и 110 кВ Московская-1. Проектно-изыскательские работы уже включены в инвестиционную программу 2014-2015 годов филиала ОАО «МРСК Волги» «Самарские распределительные сети».

В связи с подготовкой к ЧМ-2018 реконструкция понадобится не только распределительным, но и магистральным электросетям. Генеральный директор филиала ОАО «ФСК ЕЭС» - МЭС Волги Сергей Стрельцов рассказал, что инвестиционная программа Федеральной сетевой компании предусматривает реконструкцию самарской подстанции напряжением 220 кВ «Солнечная». Ее мощность увеличится на 150 МВА, что обеспечит необходимую надежность электроснабжения и технологическое присоединение новых потребителей. В том числе и подстанции «Стадион», которую будет строить «МРСК Волги».



Налоговый маневр, согласованный в августе, может привести к закрытию в России более 200 мини-НПЗ, ударит по заводам и крупным компаниям

АНАЛИТИКА



Романсы о налогах

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

В конце августа вице-премьер РФ Аркадий Дворкович провел совещание, на котором обсуждался налоговый маневр в нефтяной отрасли. Суть новых предложений - корректировка последних решений Минфина в части налогообложения нефтегазовой отрасли страны.

Накануне совещания Минфин опубликовал проект поправок в Налоговый кодекс с параметрами маневра: повышение НДС, снижение экспортных пошлин и акцизов (см. таблицу). Маневр стал альтернативой принятому ранее, но оказавшемуся слишком негативным для отрасли решению повысить пошлины на экспорт мазута до 100% от нефтяной, сообщают «Ведомости».

Большинство из ставок в проекте схожи с вариантом, согласованным с компаниями и Минэнерго в начале августа, однако в последний момент появились отличия - более резко увеличивается НДС в 2015 г. (до 775 руб., а не до 765 руб.), а в 2017 г. не так сильно снижаются акцизы на бензин и дизтопливо - ставки выше прежнего плана на 600-700 руб. Эти изменения увеличат доходы бюджета на 93 млрд руб. за три года по сравнению с предыдущей версией, оценивает руководи-

тель Московского нефтегазового центра ЕУ **Денис Борисов**.

Возникла проблема из-за столкновения нефтяников с газовиками, объясняет сотрудник Минфина причины изменений. Изначально Минфин планировал, что в 2015 году федеральный бюджет недополучит 198,3 млрд руб. запланированных доходов (из-за отказа повысить пошлину на мазут). Но расчеты показали, что потери будут выше - до 240 млрд руб. «Мы изначально просчитались», - объясняет чиновник: слишком сильно увеличили нагрузку по НДС для газовой отрасли, чтобы компенсировать потери, которые возникли из-за уступок нефтяникам. Газовики справедливо спросили, продолжает чиновник: «Почему ради поддержки неэффективной нефтепереработки маневр надо делать за наш счет?»

Минфин пошел навстречу и снизил НДС для газа, продолжает чиновник (уменьшил коэффициент в формуле НДС на газовый конденсат). Тогда выросла дыра в бюджете и было решено закрывать ее за счет нефтяников, заключает чиновник: более высокий НДС даст в 2015 г. около 55 млрд руб. А повышенные акцизы - 20-30 млрд руб. в 2017 г.

Но **Дворкович** попросил Минфин вернуться к прежним договоренностям с нефтяниками, рассказали два федеральных чиновника, его решение - не увеличивать дополнительно нагрузку ни для газовой, ни для нефтяной отрасли, а маневр провести за счет бюджета.

Основные параметры на совещании были согласованы, но «требуется стыковка с бюджетными параметрами», говорит представитель Дворковича, решение должно быть принято в ближайшие 10 дней.

Налоговый маневр, согласованный в августе, может привести к закрытию более 200 мини-НПЗ, ударит по заводам и крупным компаниям, оценивали Минфин и Минэнерго. Но баланс на рынке нефтепродуктов нарушен не будет, эффект от маневра для отрасли должен быть умеренным, уверяет один из чиновников: последние изменения Минфина вносят коррективы. Из-за повышения базовой ставки НДС на 10 руб. с тонны налог для нелюбимых месторождений (при текущих ценах на нефть в \$100 за баррель) будет выше примерно на \$0,44 за баррель, подсчитал Борисов. А более высокие, чем предполагалось ранее, акцизы могут снизить маржу НПЗ. Но это произойдет, только если компании не смогут поднять цены на топливо, рассуждает Борисов. Ранее Минфин планировал рост цен на бензин в пределах 2 руб. По расчетам Борисова, более высокие акцизы в 2017 г. добавят к цене литра бензина 45 коп., дизеля - 60 коп. По оценкам **Дмитрия Лукашова** из IFC Markets, - 60 и 70 коп. соответственно. В целом налоговый маневр должен снизить маржу в нефтепереработке на \$25 с тонны, последние корректировки не изменят ситуацию, считает Борисов.

Новый маневр			
	2015	2016	2017
НДС на нефть, руб.	775	856	918
Коэффициент к ставке НДС на газовый конденсат	4,4	5,5	6,5
Пошлина на экспорт нефти, %	42	36	30
Пошлина на экспорт дизельного топлива	48	40	30
Пошлина на экспорт бензина	78	61	30
Пошлина на экспорт нефти	85	71	55
Пошлина на экспорт мазута, % от нефтяной	76	82	100
Акцизы			
ЕВРО-4	7300	6200	5100
ЕВРО-5	4200	6200	5100
Дизельное топливо класса 4	3000	3000	3500
Дизельное топливо класса 5	2300	3000	3500

ИСТОЧНИК: СОБИНФО



реклама 16+



ВОЛГА
НЬЮС
информационный портал
ВолгаНьюс.рф



ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКАЯ СИСТЕМА
МЕДИАЛОГИЯ

**Лидер 2013-2014 гг.
по цитируемости
среди СМИ
Самарской области**

* Усредненное количество публикаций в день. Точное значение может меняться в зависимости от числа информационных поводов в день.

Официальный печатный орган Правительства Самарской области

Страна поверила в потенциал губернии

ТЕМА
НЕДЕЛИ

После того как Владимир Путин поддержал инициативы Николая Меркушкина, аэрокосмическая отрасль региона получила новый импульс развития



СТР. 8

ВОЛЖСКАЯ КОММУНА



WWW.VKONLINE.RU

НЕДЕЛЯ

ПЯТНИЦА, 23 МАЯ 2014

№132 (28984)

ОСНОВАНА В МАРТЕ 1907 ГОДА
САМАРСКАЯ ОБЛАСТНАЯ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА



ОЦЕНКА

ГУБЕРНАТОР: «ТАК РАБОТАТЬ НЕЛЬЗЯ! ПРИДЕТСЯ ПЕРЕДЕЛЫВАТЬ»

СОБЫТИЯ, СТР. 3

АПК

В губернии заложена хорошая основа под будущий урожай

ЭКОНОМИКА, СТР. 6

ФЕСТИВАЛЬ

На «iВолгу» поедет каждый третий кандидат от губернии

ОБЩЕСТВО, СТР. 17

«Роснефть» и САНОРС подпишут историческое для региона соглашение

Соглашение между компанией «Роснефть» и холдингом САНОРС позволит создать на Новокуйбышевской площадке одно из крупнейших в России нефтехимических производств

МАКСИМ РОМАЦОВ

Вчера в Санкт-Петербурге открылся представительный международный экономический форум, в работе которого принимает участие делегация Самарской области во главе с Николаем Меркушкиным. А сегодня в рамках форума будет подписано соглашение между ОАО «НК «Роснефть» и Новокуйбышевским холдингом САНОРС.

Петербургский международный экономический форум за последние несколько лет стал главной площадкой для дискуссий об экономике России. Ежегодно на ПМЭФ подписываются различные соглашения на десятки миллиардов долларов. На Западе форум называют «Русским Давосом». В этом году среди его участников – главы 146 крупных мировых и 450 ведущих российских компаний, а также 109 представителей официальных делегаций из 62 государств. По традиции в саммите участвует делегация Самарской области, и ожидается, что в этом году на форуме будут подписаны важнейшие для развития инфраструктуры региона документы. Это соглашение

между ОАО «НК «Роснефть» и Новокуйбышевским холдингом САНОРС. «Весь прошлый год мы прорабатывали различные варианты объединения нефтегазовых активов двух компаний, выработали наиболее оптимальный вариант соглашения, чтобы обеспечить максимальный эффект от него как для «Роснефти», так и для Самарской области. На сегодняшний день такая формула найдена, и в пятницу соглашение будет подписано», – сообщил президент САНОРСа Игорь Соглаев. – Соглашение направлено, прежде всего, на ускоренное и динамичное развитие всех проектов, которые связаны с развитием Новокуйбышевского нефтехимического кластера.

В церемонии подписания соглашения примет участие Николай Меркушкин. «Соглашение между компанией «Роснефть» и холдингом САНОРС позволит создать на Новокуйбышевской площадке одно из крупнейших в России нефтехимических производств», – подчеркнул глава региона. – Реализация проекта позволит закрепить положительную динамику развития нефтехимических предприятий региона, в том числе в Тольятти и Сызрани, придаст мощный импульс инвестиционной активности участников рынка, а нефтехимический комплекс региона войдет в число лидеров отечественной нефтехимии».



ОБЩЕСТВО

«ЛЮДИ ДОЛЖНЫ ИСПЫТЫВАТЬ ГОРДОСТЬ ЗА РОДНОЙ ГОРОД»

ИНТЕРВЬЮ, СТР. 16



«ВОЛЖСКАЯ КОММУНА»
СЕГОДНЯ – ЭТО:



«Волжская коммуна»



«ВК-Неделя»



«ВК-Тольятти»



«Вестник правительства»

СТАРЕЙШАЯ ОБЛАСТНАЯ ГАЗЕТА,*
АВТОРИТЕТНЫЙ ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ

Жизнь меняется.
Главное остается.

170 000 экземпляров в неделю
680 000 экземпляров в месяц
8 160 000 экземпляров в год

Читайте
в Интернете
vkonline.ru

Подписные индексы:

Ежедневная (вт-чт) Обычная - 83213, Льготная - 52380,
Для организаций - 52697.

Пятничный выпуск: Обычная и для организаций - 52387

* Самарской области



12+

Реклама

ТЭК & Химия
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

ВОЛГА НЬЮС

Название: ТЭК и Химия Самарской области. Главный редактор: Александр Николаевич СИДОРОВ. Шеф-редакторы выпуска: Петр СЛИЗЕВИЧ, Денис КВАСОВ. Служба рекламы: Юлия Тыщенко. Телефон отдела рекламы: 30-30-241. Учредитель, редакция, издатель: ООО «МедиаСервис», 443041, г. Самара, ул. Буянова, 1. E-mail: vn@vniinform.ru Интернет-сайт: tskcamara.ru

Редакция оплачивает только заказанные материалы. За содержание рекламы ответственность несет рекламодатель.

Отпечатано в типографии ООО «Ньюс принт ротация», г. Самара, ул. XII Партсъезда, 7а, корп. 9. Заказ № 2222. Тираж 42000 экз. Номер подписан в печать 30.08.2014 г. в 20.00. Зарегистрирована в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Самарской области. Регистрационный номер ТУ63-00670 серия ПИ от 3 марта 2014 года. Цена свободная. 12+